

**PENGARUH CITRA MEREK, CELEBRITY ENDORSER, DAN KEMASAN  
PRODUK TERHADAP MINAT BELI PRODUK BARENBLISS DI KOTA**

**SURABAYA**

**SKRIPSI**



**Disusun Oleh:**

**NANDA OKTAVIA**

**NPM 21042010242**

**KEMENTERIAN PENDIDIKAN TINGGI, SAINS DAN TEKNOLOGI  
UNIVERSITAS PEMBANGUNAN NASIONAL VETERAN JAWA TIMUR**

**FAKULTAS ILMU SOSIAL, BUDAYA DAN POLITIK**

**PROGRAM STUDI ADMINISTRASI BISNIS**

**SURABAYA**

**2025**

**LEMBAR PERSETUJUAN**

**PENGARUH CITRA MEREK, *CELEBRITY ENDOSER*, DAN KEMASAN PRODUK  
TERHADAP MINAT BELI PRODUK BARENBLISS DI KOTA SURABAYA**

**DISUSUN OLEH:**

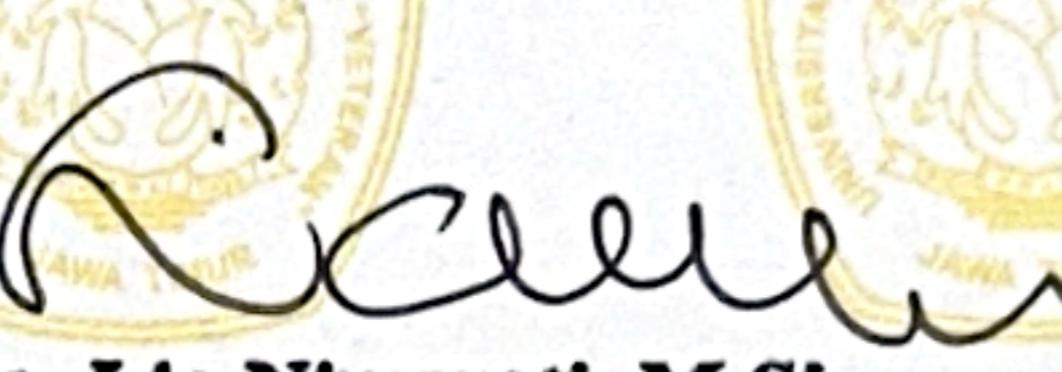
**NANDA OKTAVIA**

**NPM. 21042010242**

**Telah disetujui untuk Mengikuti Ujian Skripsi**

**Menyetujui,**

**PEMBIMBING**

  
**Dra. Lia Nirawati, M.Si**

**NIP. 196009241993032001**

**Mengetahui,**

**DEKAN FAKULTAS ILMU SOSIAL, BUDAYA DAN POLITIK**

  
**Dr. Catur Suratnoaji, M.Si**

**NIP. 196804182021211006**

## LEMBAR PENGESAHAN

**PENGARUH CITRA MEREK, CELEBRITY ENDOSER, DAN KEMASAN PRODUK  
TERHADAP MINAT BELI PRODUK BARENBLISS  
DI KOTA SURABAYA**  
Disusun Oleh:  
**NANDA OKTAVIA**  
NPM. 21042010242

Telah dipertahankan dihadapan dan diterima oleh Tim Pengujji Skripsi Jurusan  
Administrasi Bisnis Fakultas Ilmu Sosial, Budaya, dan politik Universitas  
Pembangunan Nasional "Veteran" Jawa Timur  
Pada Tanggal 12 September 2025

Pembimbing Utama

  
**Dra. Lia Nirawati, M.Si**  
NIP. 196009241993032001

Menyetujui,

1. Ketua

  
**Tim Pengujji**

2. Sekertaris

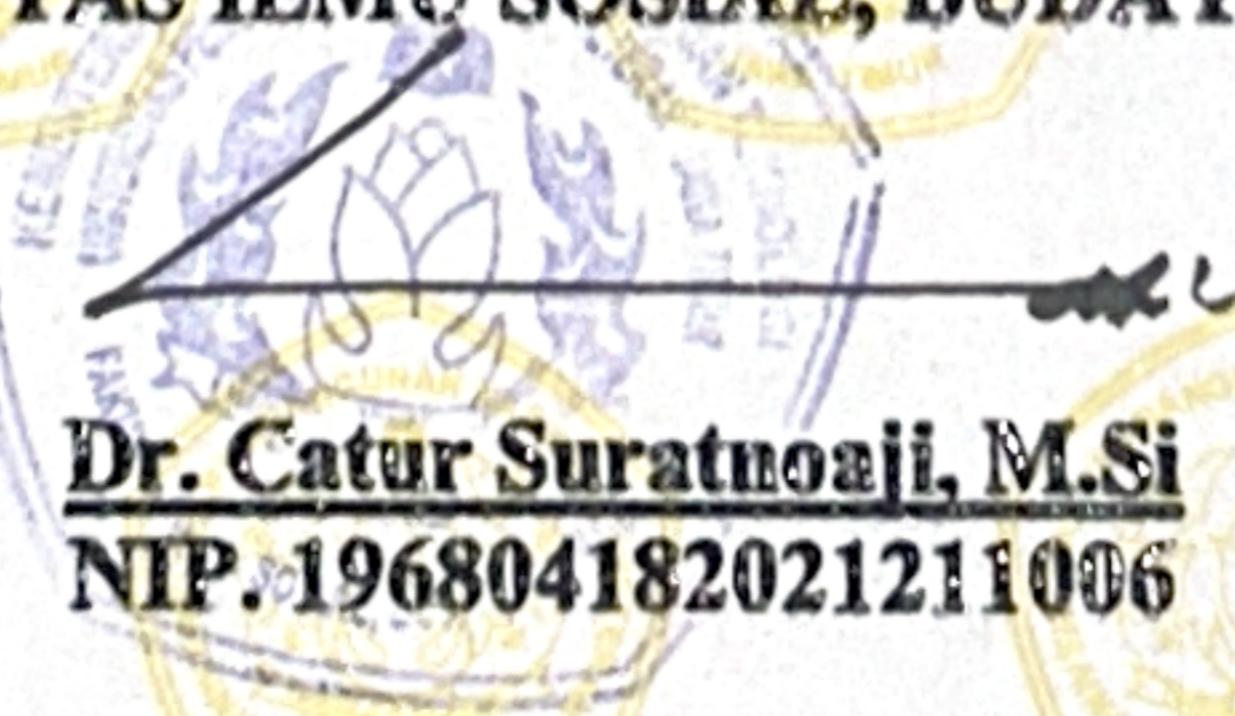
  
**R. Yuniardi Rusdianto, S.Sos., M.Si**  
NIP. 197206132021211003

3. Anggota

  
**Dra. Lia Nirawati, M.Si**  
NIP. 196009241993032001

Mengetahui,

**DEKAN FAKULTAS ILMU SOSIAL, BUDAYA, DAN POLITIK**

  
**Dr. Catur Suratnoaji, M.Si**  
NIP. 196804182021211006

## SURAT PERNYATAAN BEBAS PLAGIASI

Saya yang bertanda tangan dibawah ini:

Nama : Nanda Oktavia  
NPM : 21042010242  
Program : Sarjana (S1)  
Program Studi : Administrasi Bisnis  
Fakultas : Ilmu Sosial, Budaya, dan Politik

Menyatakan bahwa dalam dokumen ilmiah Tugas Akhir/Skripsi/Tesis/Disertasi\* ini tidak terdapat bagian dari karya ilmiah lain yang telah diajukan untuk memperoleh gelar akademik di suatu lembaga Pendidikan Tinggi, dan juga tidak terdapat karya atau pendapat yang pernah ditulis atau diterbitkan oleh orang/lembaga lain, kecuali yang secara tertulis disisipati dalam dokumen ini dan disebutkan secara lengkap dalam daftar pustaka.

Dan saya menyatakan bahwa dokumen ilmiah ini bebas dari unsur-unsur plagiasi. Apabila dikemudian hari ditemukan indikasi plagiat pada Skripsi/Tesis/Desertasi ini, saya bersedia menerima sanksi sesuai dengan peraturan perundang-undangan yang berlaku

Demikian surat pernyataan ini saya buat dengan sesungguhnya tanpa ada paksaan dari siapapun juga dan untuk dipergunakan sebagaimana mestinya

Surabaya, 15 September 2025  
Yang membuat pernyataan



Nanda Oktavia  
NPM 21042010242

\*pilih salah satu (lingkari)

## KATA PENGANTAR

Segala bentuk puji dan rasa syukur penulis haturkan ke hadirat Allah SWT, atas limpahan rahmat dan petunjuk-Nya yang memungkinkan tersusunnya skripsi dengan judul **“Pengaruh Brand Image, Celebrity Endorser, dan Kemasan Produk terhadap Minat Beli Produk Barenbliss di Kota Surabaya”**. Skripsi ini ditulis untuk memenuhi syarat akademik mencapai gelar Sarjana Administrasi Bisnis pada Program Studi Administrasi Bisnis Fakultas Ilmu Sosial, Budaya dan Politik Universitas Pembangunan Nasional “Veteran” Jawa Timur.

Penyusunan skripsi ini tidak lepas dari berbagai tantangan dan rintangan yang cukup berat. Meski dalam penyusunannya terdapat berbagai tantangan, terselesaiannya skripsi ini tidak terlepas dari doa, dukungan, dan kontribusi banyak pihak. Oleh sebab itu, penulis mengungkapkan apresiasi yang mendalam kepada Ibu Dra. Lia Nirawati, M.Si., selaku dosen pembimbing, atas arahan, pendampingan, serta dorongan semangat yang begitu berarti selama proses penulisan ini. Peneliti juga menyampaikan penghargaan yang setulusnya kepada pihak-pihak lain yang telah turut berperan dalam kelancaran penyusunan skripsi ini, yang diuraikan sebagai berikut:

1. Bapak Dr. Catur Suratnoaji, M.Si., selaku Dekan Fakultas Ilmu Sosial, Budaya dan Politik Universitas Pembangunan Nasional "Veteran" Jawa Timur.
2. Bapak Dr. Acep Samsudin, S.Sos., M.M., M.A., selaku Koordinator Program Studi Administrasi Bisnis Fakultas Ilmu Sosial, Budaya dan Politik Universitas Pembangunan Nasional "Veteran" Jawa Timur.

3. Seluruh Dosen Program Studi Administrasi Bisnis Fakultas Ilmu Sosial, Budaya dan Politik Universitas Pembangunan Nasional "Veteran" Jawa Timur yang telah memberikan ilmu pengetahuan serta wawasan yang sangat berharga selama masa perkuliahan.
4. Kedua orang tua penulis yang selalu memberikan kasih sayang, doa, motivasi, serta dukungan baik secara moral maupun materi sehingga penulis dapat menyelesaikan pendidikan ini dengan baik.

Penulis menyadari bahwasanya skripsi ini masih jauh dari kesempurnaan. Dengan demikian, peneliti membuka ruang selebar-lebarnya bagi masukan konstruktif dan kritik ilmiah demi penyempurnaan riset ini di masa yang akan datang. Harapannya, skripsi ini mampu memberikan kontribusi yang bermakna, tidak hanya bagi pengembangan khazanah akademik, tetapi juga bagi praktisi di sektor industri kecantikan serta masyarakat luas yang memiliki minat terhadap dinamika pemasaran dan perilaku konsumen.

Akhir kata, peneliti berharap ilmu yang diperoleh selama proses penyusunan skripsi ini dapat menjadi bekal berharga bagi perjalanan akademik maupun karir penulis di masa depan. Semoga Allah SWT senantiasa memberikan berkah dan kemudahan bagi kita semua.

Surabaya, 11 September 2025

Penulis

## DAFTAR ISI

<b>KATA PENGANTAR.....</b>	<b>i</b>
<b>DAFTAR ISI.....</b>	<b>iii</b>
<b>DAFTAR GAMBAR.....</b>	<b>vi</b>
<b>DAFTAR TABEL.....</b>	<b>vii</b>
<b>DAFTAR LAMPIRAN .....</b>	<b>viii</b>
<b>ABSTRAK .....</b>	<b>ix</b>
<b>ABSTRACT .....</b>	<b>x</b>
<b>BAB I PENDAHULUAN.....</b>	<b>1</b>
1.1    Latar Belakang.....	1
1.2    Rumusan Masalah.....	19
1.3    Tujuan Penelitian.....	19
1.4    Manfaat Penelitian.....	20
<b>BAB II TINJAUAN PUSTAKA.....</b>	<b>21</b>
2.1 Penelitian Terdahulu.....	21
2.2 Landasan Teori .....	23
2.2.1 Pemasaran .....	23
2.2.2 Citra Merek.....	25
2.2.3 Celebrity Endorser .....	33
2.2.4 Kemasan Produk .....	37
2.2.5 Minat Beli .....	42
2.3 Kerangka Berpikir .....	47
2.4 Hipotesis .....	48

<b>BAB III METODE PENELITIAN.....</b>	<b>52</b>
3.1 Jenis Penelitian .....	52
3.2 Definisi Operasional serta Pengukuran Variabel .....	52
3.2.1 Definisi Operasional .....	52
3.2.2 Pengukuran Variabel .....	53
3.3 Populasi, Sampel, dan Teknik Penarikan Sampel .....	54
3.3.1 Populasi .....	54
3.3.2 Sampel .....	55
3.3.3 Teknik Penarikan Sampel .....	56
3.4 Jenis, Sumber Data, dan Teknik Pengumpulan Data .....	58
3.4.1 Jenis Data.....	58
3.4.2 Sumber Data .....	59
3.4.3 Teknik Pengumpulan Data.....	60
3.5 Teknik Analisis Data .....	60
3.5.1 Uji Validitas.....	61
3.5.2 Uji Reliabilitas.....	61
3.5.3 Uji Asumsi Klasik.....	62
3.5.4 Analisis Regresi Linier Berganda .....	65
3.6 Uji Hipotesis.....	65
3.6.1 Uji Simultan (Uji F).....	66
3.6.2 Uji T.....	67
3.6.3 Koefisien Determinasi ( $R^2$ ).....	69
<b>BAB IV HASIL DAN PEMBAHASAN.....</b>	<b>71</b>
4.1 Gambaran Umum Objek Penelitian dan Penyajian Data .....	71
4.1.1 Gambaran Umum Objek Penelitian .....	71

4.1.2 Penyajian Data.....	74
4.2 Uji Kualitas data .....	79
4.2.1 Uji Validitas.....	79
4.2.2 Uji Reliabilitas.....	82
4.2.3 Uji Asumsi Klasik.....	82
4.3 Teknik Analisis dan Pengujian Hipotesis.....	86
4.3.1 Hasil Analisis Regresi Linier Berganda .....	86
4.3.2 Uji Hipotesis Secara Simultan (Uji F).....	88
4.3.3 Uji Hipotesis Secara Parsial (Uji t) .....	89
4.3.4 Koefisien Determinasi ( $R^2$ ).....	90
4.4 Pembahasan .....	91
4.4.1 Pengaruh Citra Merek, <i>Celebrity Endorser</i> , dan Kemasan Produk Secara Simultan Kepada Minat Beli Pada Produk Barenbliss di Kota Surabaya.....	91
4.4.2 Pengaruh Citra Merek Secara Parsial Terhadap Minat Beli Pada Produk Barenbliss di Kota Surabaya.....	92
4.4.3 Pengaruh <i>Celebrity Endorser</i> Secara Parsial Kepada Minat Beli Pada Produk Barenbliss di Kota Surabaya .....	94
4.4.4 Pengaruh Kemasan Produk Secara Parsial Kepada Minat Beli Pada Produk Barenbliss di Kota Surabaya.....	96
<b>BAB V PENUTUP.....</b>	<b>98</b>
5.1 Kesimpulan.....	98
5.2 Saran .....	99
<b>LAMPIRAN.....</b>	<b>106</b>

## **DAFTAR GAMBAR**

Gambar 1. 1 Pertumbuhan Pendapatan Produk Kecantikan Indonesia.....	6
Gambar 1. 2 Endorser yang Dilakukan Tasya Farasya Dalam Mempromosikan Produk Barenbliss .....	11
Gambar 1. 3 Liptint Terlaris di E-Commerce 16 – 31 Desember 2022.....	15
Gambar 1. 4 Kemasan Produk Barenbliss.....	15
Gambar 2. 1 Kerangka Berpikir .....	47
Gambar 3. 1 Kurva Uji F (Simultan) .....	67
Gambar 3. 2 Uji t (Parsial) .....	68

## **DAFTAR TABEL**

Tabel 1. 1 Brand Yang Terkenal di Indonesia .....	3
Tabel 2. 1 Penelitian Terdahulu .....	21
Tabel 3. 1 Definisi Operasional .....	53
Tabel 3. 2 Skala Likert .....	54
Tabel 3. 3 Interpretasi Nilai r Alpha Cronbach.....	62
Tabel 4. 1 Distribusi Frekuensi Responden Berdasarkan Jenis Kelamin.....	74
Tabel 4. 2 Distribusi Frekuensi Responden Berdasarkan Usia .....	75
Tabel 4. 3 Distribusi Frekuensi Berdasarkan Pekerjaan .....	75
Tabel 4. 4 Tanggapan Responden .....	76
Tabel 4. 5 Tanggapan Responden .....	77
Tabel 4. 6 Tanggapan Responden .....	78
Tabel 4. 7 Tanggapan Responden .....	79
Tabel 4. 8 Hasil Uji Validitas.....	81
Tabel 4. 9 Uji Reliabilitas .....	82
Tabel 4. 10 Hasil Uji Multikolinearitas .....	84
Tabel 4. 11 Hasil Uji Glejser Menggunakan SPSS .....	85
Tabel 4. 12 Hasil Uji Autokorelasi Menggunakan SPSS.....	86
Tabel 4. 13 Hasil Uji Analisis Regresi Linier Berganda.....	87
Tabel 4. 14 Hasil Uji F.....	89
Tabel 4. 15 Hasil Uji t.....	89
Tabel 4. 16 Hasil Uji ( $R^2$ ).....	90

## **DAFTAR LAMPIRAN**

Lampiran 1. Kuisioner Penelitian.....	106
Lampiran 2. Data Responden.....	109
Lampiran 3. Tabulasi Data Responden .....	114
Lampiran 4. Hasil Uji Statistik.....	119
Lampiran 5. Hasil Uji Plagiasi .....	138
Lampiran 6. LoA.....	139

## ABSTRAK

**Nanda Oktavia 2104010242, Pengaruh Citra Merek, *Celebrity Endorser*, dan Kemasan Produk Terhadap Minat Beli Produk Barenbliss Di Kota Surabaya**

Industri kecantikan di Indonesia mengalami pertumbuhan pesat yang didorong oleh meningkatnya kesadaran masyarakat terhadap pentingnya penampilan dan perawatan kulit. Dengan jumlah penduduk lebih dari 270 juta jiwa, Indonesia memiliki potensi pasar kosmetik yang sangat besar, terutama di kalangan milenial dan Generasi Z yang cenderung responsif terhadap tren global. Globalisasi juga turut memperluas akses masyarakat terhadap berbagai produk kecantikan internasional, seperti dari Korea Selatan. Penelitian ini bertujuan untuk menganalisis pengaruh citra merek, *celebrity endorser*, dan kemasan produk terhadap minat beli konsumen terhadap produk Barenbliss di Surabaya. Penelitian ini menggunakan pendekatan kuantitatif dengan metode relasional-kausal. Sebanyak 217 responden dipilih menggunakan teknik purposive sampling dengan kriteria tertentu, seperti berdomisili di Surabaya, berusia minimal 17 tahun, pernah membeli dan menggunakan produk Barenbliss, serta mengetahui promosi produk tersebut. Pengumpulan data dilakukan melalui kuesioner yang telah diuji validitas dan reliabilitasnya. Teknik analisis yang digunakan adalah regresi linier berganda. Hasil penelitian menunjukkan bahwa secara simultan dan parsial, citra merek, *celebrity endorser*, dan kemasan produk berpengaruh signifikan terhadap minat beli konsumen terhadap produk Barenbliss di Surabaya.

**Kata Kunci:** Minat Beli, Citra Merek, *Celebrity Endorser*, Kemasan Produk, Barenbliss

## ABSTRACT

### **Nanda Oktavia 2104010242, The Influence of Brand Image, Celebrity Endorser, and Product Packaging on Purchase Intention of Barenbliss Products in Surabaya City**

*Indonesia's beauty industry is experiencing rapid growth, driven by increasing public awareness of the importance of appearance and skincare. With a population exceeding 270 million, Indonesia holds substantial market potential, particularly among millennials and Generation Z, who are highly receptive to global beauty trends. Globalization has further facilitated access to international beauty products, including those from South Korea. This study aims to examine the influence of brand image, celebrity endorsers, and product packaging on consumers' purchase intention toward Barenbliss products in Surabaya. A quantitative approach with a relational-causal method was employed. The study involved 217 respondents selected through purposive sampling based on specific criteria: residing in Surabaya, aged 17 years or older, having purchased and used Barenbliss products, and being aware of the brand's promotional efforts. Data were collected via a structured questionnaire tested for validity and reliability. The data analysis utilized multiple linear regression. The results reveal that brand image, celebrity endorser, and product packaging have a significant simultaneous and partial influence on consumers' purchase intention for Barenbliss products in Surabaya.*

**Keywords:** Purchase Intention, Brand Image, Celebrity Endorser, Product Packaging, Barenblisss