

**PENGARUH STORE ATMOSPHERE, PERSEPSI HARGA, SERTA  
KUALITAS LAYANAN TERHADAP KEPUASAN KONSUMEN FORE  
COFFEE DI KOTA SURABAYA**

**SKRIPSI**

**Diajukan Untuk Memenuhi Sebagian Persyaratan  
dalam Memperoleh Gelar Sarjana Manajemen**



**Oleh:**

**DWI ZHAAFIRA PRATIWI**

**21012010019/FEB/EM**

**FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS  
UNIVERSITAS PEMBANGUNAN NASIONAL “VETERAN”  
JAWA TIMUR  
2025**

**SKRIPSI**

**PENGARUH STORE ATMOSPHERE, PERSEPSI HARGA, SERTA  
KUALITAS LAYANAN TERHADAP KEPUASAN KONSUMEN FORE  
COFFEE DI KOTA SURABAYA**

**Disusun Oleh:**

**DWI ZHAAFIRA PRATIWI**

**21012010019/FEB/EM**

Telah Dipertahankan Dihadapan  
Dan Diterima Oleh Tim Penguji Skripsi  
Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi Dan Bisnis  
Universitas Pembangunan Nasional "Veteran" Jawa Timur  
Pada Tanggal : 5 Juni 2025

**Dosen Pembimbing Utama**

Ugy Soebiantoro, S.E., M.M.  
NIP. 196708182021211001

**Tim Penguji**

**Ketua**

Drs. Ec. Hery Pudjoprasetyono, M.M.  
NIP. 196203181988031002

**Dosen Pembimbing Pendamping**

Virginia Mandasari, S.MB, MSM.  
NIP. 199109122020122612

**Anggota**

Dr. Nanik Hariyana, S.Pd., M.M.  
NPT. 20219871010230

Mengetahui,  
Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis  
Universitas Pembangunan Nasional "Veteran" Jawa Timur

Dr. Dra. Ec. Tri Kartika Pertiwi, M.Si, CRP  
NIP. 196304201991032001

## **SURAT PERNYATAAN BEBAS PLAGIASI**

Saya yang bertanda tangan dibawah ini :

Nama : Dwi Zhaafira Pratiwi  
NPM : 21012010019  
Program : Sarjana(S1)  
Program Studi : Manajemen  
Fakultas : Ekonomi dan Bisnis

Menyatakan bahwa dalam dokumen ilmiah Skripsi ini tidak terdapat bagian dari karya ilmiah lain yang telah diajukan untuk memperoleh gelar akademik di suatu lembaga Pendidikan Tinggi, dan juga tidak terdapat karya atau pendapat yang pernah ditulis atau diterbitkan oleh orang/lembaga lain, kecuali yang secara tertulis disitasi dalam dokumen ini dan disebutkan secara lengkap dalam daftar pustaka.

Dan saya menyatakan bahwa dokumen ilmiah ini bebas dari unsur-unsur plagiasi. Apabila dikemudian hari ditemukan indikasi plagiat pada Skripsi ini, saya bersedia menerima sanksi sesuai dengan peraturan perundang-undangan yang berlaku.

Demikian surat pernyataan ini saya buat dengan sesungguhnya tanpa ada paksaan dari siapapun juga dan untuk dipergunakan sebagaimana mestinya.

Surabaya, 7 Juni 2025  
Yang Membuat pernyataan



Dwi Zhaafira Pratiwi  
NPM. 21012010019

## KATA PENGANTAR

Dengan memanjatkan puji syukur kehadirat Allah SWT atas segala rahmat dan karunia-Nya yang tak terhingga, penulis dapat menyelesaikan penyusunan skripsi yang berjudul "**Pengaruh Store Atmosphere, Persepsi Harga, Serta Kualitas Layanan Terhadap Kepuasan Konsumen Fore Coffee Di Kota Surabaya**" Skripsi ini merupakan salah satu persyaratan akademik untuk memperoleh gelar Sarjana Manajemen pada Fakultas Ekonomi dan Bisnis di Universitas Pembangunan Nasional "Veteran" Jawa Timur.

Selama proses penelitian dan penyusunan skripsi ini terdapat berbagai rintangan dan tantangan di sepanjang perjalanan penelitian. Namun, berkat dukungan moral, spiritual, dan bantuan nyata dari berbagai pihak, penulis akhirnya mampu mengatasi segala kesulitan dan menyelesaikan penyusunan skripsi ini dengan baik.

Penulis menyadari sepenuhnya bahwa keberhasilan penyelesaian skripsi ini tidak lepas dari kontribusi banyak pihak. Oleh karena itu, dengan penuh rasa hormat dan terima kasih yang mendalam, penulis ingin menyampaikan ucapan terimakasih kepada:

1. Allah SWT yang telah memberikan Rahmat dan Karunia-Nya sehingga penulis dapat menyusun dan menyelesaikan penyusunan skripsi ini dengan lancar.
2. Bapak Prof. Dr. Ir. Akhmad Fauzi, M.MT, selaku Rektor UPN "Veteran" Jawa Timur.

3. Ibu Dr. Dra. Ec. Tri Kartika Pertiwi,M.Si, CFP selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis UPN “Veteran” Jawa timur.
4. Ibu Dr. Wiwik Handayani, S.E., M.Si selaku Koordinator Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis UPN “Veteran” Jawa Timur.
5. Bapak Dr. Dhani Ichsanuddin Nur, S.E., M.M.CFP. selaku Dosen Wali yang telah memberi penulis bimbingan, bantuan, arahan, pengetahuan, kritik, serta saran selama perkuliahan.
6. Bapak Ugy Soebiantoro, S.E.,M.M. selaku Dosen Pembimbing utama penulis yang telah dengan sabar dan penuh dedikasi membimbing, membantu, dan mengarahkan penulis selama proses penyusunan skripsi. Bimbingan, arahan, kritik dan sarab yang beliau berikan sangatlah berarti bagi penulis.
7. Ibu Virginia Mandasari, S.MB, MSM selaku Dosen Pembimbing kedua penulis yang telah sabar dan penuh dedikasi membimbing, membantu, dan mengarahkan penulis selama proses penyusunan skripsi.
8. Kedua Orang Tua tercinta, terkasih, dan tersayang Ibu dan Bapak. Terima kasih telah mengusahakan segalanya untuk anak bungsumu yang satu ini, terima kasih telah memberikan dukungan baik secara finansial dan non-finansial, doa, restu dan pengorbanan yang mengiringi setiap langkah penulis untuk menyelesaikan pendidikan ini. Ibu, salah satu orang yang menjadi tempat keluh kesah penulis sekaligus menjadi teman curhat penulis, dan Bapak yang selalu memberikan dukungan dan semangatnya untuk anak kesayangannya ini. Pak, Bu Terimakasih atas doa hebat yang selalu kalian

panjatkan untuk penulis. Semoga Ibu dan Bapak sehat selalu dan selalu ada dalam lindungan Allah SWT, dan selalu ada dalam setiap episode kehidupan penulis. Penulis meminta maaf belum bisa memberikan yang terbaik dan penulis berharap suatu saat nanti Ibu dan Bapak bisa bangga dengan anak bungsunya ini.

9. Kepada kakak dan ponakan penulis tercinta yang telah memberikan dukungan dan dorongan yang tiada henti selama proses penyelesaian skripsi ini. Terima kasih untuk semua dukungan dan semangatnya dalam setiap langkah dan keputusan yang diambil oleh penulis.
10. Kepada Sahabat seperjuangan Wulan, Reta, Arealdo, dan Sherly yang telah menemani penulis dalam menyelesaikan pendidikan ini. Terima kasih atas petualangan yang luar biasa ini, untuk canda, tawa, dukungan, hiburan, serta semangat yang diberikan kepada penulis. Pertemuan kita memang sangatlah singkat, namun terimakasih telah menjadi bagian dari perjalanan hidup penulis.
11. Kepada teman tercinta Destani dan Michel. Terima kasih selalu menemani, memberikan semangat, dan menghibur penulis selama penyusunan skripsi ini. Terima kasih selalu menyempatkan waktu untuk selalu menemani penulis, semoga persahabatan ini tetap abadi hingga kita bertemu dititik kesuksesan.
12. Terakhir, terima kasih kepada diri sendiri yang telah berusaha sekeras ini dan pantang menyerah selama penyusunan skripsi ini. Terimakasih sudah

bertahan diberbagai tekanan dan rintangan, hingga mampu untuk menyelesaikan skripsi ini dengan penuh perjuangan.

Penulis menyadari bahwa hanya Allah SWT yang memiliki kesempurnaan. Penulis mengucapkan terima kasih yang sebesarbesarnya kepada semua pihak yang telah meluangkan waktu, tenaga, serta dukungan kepada penulis hingga skripsi ini dapat terselesaikan dengan sebaik baiknya. Semoga Allah SWT senantiasa melimpahkan rahmat dan karunia-Nya kepada kita semua.

Surabaya, 28 April 2025

Penulis

## DAFTAR ISI

LEMBAR PENGESAHAN .....	i
LEMBAR ORSINALITAS.....	ii
KATA PENGANTAR .....	iii
DAFTAR ISI.....	vii
DAFTAR TABEL.....	x
DAFTAR GAMBAR .....	xi
DAFTAR LAMPIRAN.....	xii
ABSTRAK .....	xiii
BAB I.....	1
PENDAHULUAN .....	1
1.1 Latar Belakang .....	1
1.2 Rumusan Masalah .....	12
1.3 Tujuan Penelitian.....	13
1.4 Manfaat Penelitian.....	13
BAB II.....	15
TINJAUAN PUSTAKA .....	15
2.1 Penelitian Terdahulu.....	15
2.2 Tinjauan Teori .....	17
2.2.1 Pemasaran .....	17
2.2.2 Strategi Pemasaran.....	18
2.2.3 Bauran Strategi Pemasaran .....	19
2.2.4 Perilaku Konsumen.....	21
2.2.5 Store Atmosphere .....	23
2.2.6 Persepsi Harga .....	27
2.2.7 Kualitas Layanan .....	29
2.2.8 Kepuasan Konsumen .....	31
2.3 Hubungan Antar Variabel .....	33
2.3.1 Pengaruh <i>Store Atmosphere</i> Terhadap Kepuasan Konsumen.....	33
2.3.2 Pengaruh Persepsi Harga Terhadap Kepuasan Konsumen .....	35
2.3.3 Pengaruh Kualitas Layanan Terhadap Kepuasan Konsumen .....	36
2.4 Kerangka Konseptual .....	37

2.5 Hipotesis .....	38
BAB III .....	39
METODE PENELITIAN.....	39
3.1 Definisi Operasional dan Pengukuran Variabel .....	39
3.1.1 Definisi Operasional Variabel .....	39
3.1.2 Pengukuran Variabel.....	43
3.2 Teknik Penentuan Sampel .....	44
3.2.1 Populasi.....	44
3.2.2 Sampel .....	44
3.3 Teknik Pengumpulan Data .....	46
3.3.1 Jenis Data .....	46
3.3.2 Sumber Data .....	46
3.3.3 Metode Pengumpulan Data.....	46
3.4 Uji Validitas dan Reliabilitas .....	47
3.4.1 Uji Validitas .....	47
3.4.2 Uji Reliabilitas .....	47
3.5 Teknik Analisis dan Uji Hipotesis.....	48
3.5.1 Teknik Analisis Data .....	48
3.5.2 Model Indikator Reflektif dan Formatif .....	50
3.5.3 Cara Kerja PLS .....	53
3.5.4 Langkah-Langkah PLS .....	53
3.5.5 Asumsi PLS .....	59
3.5.6 Ukuran Sampel .....	59
BAB IV .....	60
HASIL DAN PEMBAHASAN.....	60
4.1 Deskripsi Objek Penelitian.....	60
4.1.1 Profil Perusahaan .....	60
4.2 Deskripsi Hasil Penelitian .....	61
4.2.1 Deskripsi Karakteristik Responden .....	61
4.2.2 Deskripsi Variabel .....	63
4.3 Deskripsi Hasil Analisis Data.....	72
4.3.1 Evaluasi Outlier .....	72

4.3.2 Intepretasi Hasil Olah Data PLS .....	73
4.3.3 Analisis Model PLS .....	79
4.3.4 Inner Model.....	80
4.3.5 Pengujian Hipotesis .....	81
4.4 Pembahasan .....	83
4.4.1 Pengaruh <i>Store Atmosphere</i> Terhadap Kepuasan Konsumen.....	83
4.4.2 Pengaruh Persepsi Harga Terhadap Kepuasan Konsumen .....	84
4.4.3 Pengaruh Kualitas Layanan Terhadap Kepuasan Konsumen .....	85
BAB V.....	87
KESIMPULAN DAN SARAN.....	87
5.1 Kesimpulan.....	87
5.2 Saran .....	88
LAMPIRAN.....	93

## DAFTAR TABEL

Tabel 1. 1 Data Top Brand Index (TBI) Kelompok Makanan.....	5
Tabel 3. 1 Skala Pengukuran.....	44
Tabel 4. 1 Komposisi Responden Berdasarkan Usia .....	61
Tabel 4. 2 Komposisi Responden Sesuai Jenis Kelamin .....	62
Tabel 4. 3 Frekuensi Jawaban Variabel Store Atmosphere (X1).....	63
Tabel 4. 4 Frekuensi Jawaban Variabel Persepsi Harga (X2).....	65
Tabel 4. 5 Frekuensi Jawaban Variabel Kualitas Layanan (X3).....	67
Tabel 4. 6 Frekuensi Jawaban Variabel (Y).....	70
Tabel 4. 7 Hasil Uji Outlier Residuals Statistics.....	73
Tabel 4. 8 Outer Loadings ( <i>Mean,STDEV, T-Values, P-Value</i> ) .....	74
Tabel 4. 9 Cross Loading .....	76
Tabel 4. 10 Average Variance Extracted (AVE) .....	77
Tabel 4. 11 Composite Reliability .....	78
Tabel 4. 12 Latent Variable Correlation .....	79
Tabel 4. 13 R-Square.....	80
Tabel 4. 14 Path Coefficients ( <i>Mean,STDEV, T-Values, P-Values</i> ).....	81

## **DAFTAR GAMBAR**

Gambar 3. 1 Model Indikator Reflektif.....	51
Gambar 3. 2 Model Indikator Formatif.....	52
Gambar 3. 3 Model Diagram Jalur.....	55
Gambar 4. 1 Outer Model dengan Factor Loading, Path Coefficient dan R Square .....	79
Gambar 4. 2 Inner Model dengan Nilai Koefisien dan P-Value (Output Bootstrapping).....	82

## **DAFTAR LAMPIRAN**

Lampiran 1 Kuisioner Penelitian .....	93
Lampiran 2 Tabulasi Data Hasil Kuisioner Penelitian.....	97
Lampiran 3 Interpretasi Hasil Olah Data PLS.....	102

**PENGARUH *STORE ATMOSPHERE*, PERSEPSI HARGA, SERTA  
KUALITAS LAYANAN TERHADAP KEPUASAN *KONSUMEN FORE  
COFFEE* DI KOTA SURABAYA**

**OLEH:**

**DWI ZHAAFIRA PRATIWI  
21012010019/FEB/EM**

**ABSTRAK**

Kepuasan konsumen merupakan penilaian evaluatif setelah pembelian yang mencerminkan perbandingan antara ekspektasi konsumen dengan kinerja produk ataupun layanan yang diterima. Sehingga kepuasan konsumen merupakan hal penting, karena bisa mendukung kelangsungan bisnis. Sehingga perusahaan harus mampu memberikan kinerja yang sesuai dengan harapan serta kebutuhan konsumen untuk menciptakan kepuasan konsumen.

Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui pengaruh *Store Atmosphere*, Persepsi Harga, serta Kualitas layanan terhadap Kepuasan Konsumen *Fore Coffee* di kota Surabaya. Jumlah sampel yang diambil sebanyak 112 responden. Pengambilan sampel menggunakan metode *non-probability sampling* dengan teknik *purposive sampling*. Teknik analisis penelitian ini menggunakan metode *partial least squares* (PLS).

Hasil penelitian ini menunjukkan jika *Store Atmosphere*, Persepsi Harga, Kualitas layanan berpengaruh positif dan signifikan terhadap kepuasan konsumen *Fore Coffee* di kota Surabaya.

**Kata Kunci : *Store Atmosphere*, Persepsi Harga, Kualitas Layanan, Kepuasan Konsumen**