

**PENGARUH *UTILITARIAN VALUE* DAN *HEDONIC VALUE*  
TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN LAPTOP ASUS  
DI SURABAYA**

**SKRIPSI**



**Diajukan Oleh:**

**Urdana Chesta Adabi P.**

**21012010152/FEB/EM**

**FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS**

**UNIVERSITAS PEMBANGUNAN NASIONAL "VETERAN"**

**JAWA TIMUR**

**2025**

**PENGARUH *UTILITARIAN VALUE* DAN *HEDONIC VALUE*  
TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN LAPTOP ASUS  
DI SURABAYA**

**SKRIPSI**

**Diajukan Untuk Memenuhi Sebagian Persyaratan  
Dalam Memperoleh Gelar Sarjana Manajemen  
Program Studi Manajemen**



**Diajukan Oleh:**

**Urdana Chesta Adabi P.**

**21012010152/FEB/EM**

**FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS**

**UNIVERSITAS PEMBANGUNAN NASIONAL "VETERAN"**

**JAWA TIMUR**

**2025**

**SKRIPSI**

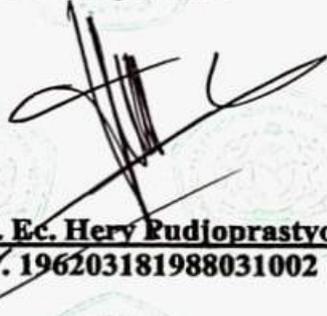
**PENGARUH *UTILITARIAN VALUE* DAN *HEDONIC VALUE* TERHADAP  
KEPUTUSAN PEMBELIAN LAPTOP ASUS DI SURABAYA**

Disusun Oleh :

**URDANA CHESTA ADABI P**  
**21012010152 / FEB / EM**

**Telah Dipertahankan dan Diterima oleh Tim Penguji Skripsi  
Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis  
Universitas Pembangunan Nasional "Veteran" Jawa Timur  
Pada Tanggal : 5 Juni 2025**

**Pembimbing Utama**



**Drs. Ec. Hery Pudjoprastyono, M.M**  
**NIP. 196203181988031002**

**Tim Penguji**

**Ketua**



**Dra. Ec. Siti Aminah, M.M**  
**NIP. 196107121988032001**

**Anggota**



**Zumrotul Fitriyah, S.E., M.M**  
**NIPPPK. 198012182024212011**

**Mengetahui,**  
**Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis**  
**Universitas Pembangunan Nasional "Veteran" Jawa Timur**



**Dr. Dra. Ec. Tri Kartika Pertiwi, M.Si., CRP**  
**NIP. 196304201991032001**

## SURAT PERNYATAAN BEBAS PLAGIASI

Saya yang bertanda tangan dibawah ini :

Nama : Urdana Chesta Adabi P.  
NPM : 21012010152  
Program : Sarjana (S1)  
Program Studi : Manajemen  
Fakultas : Ekonomi dan Bisnis

Menyatakan bahwa dalam dokumen ilmiah Skripsi ini tidak terdapat bagian dari karya ilmiah lain yang telah diajukan untuk memperoleh gelar akademik di suatu lembaga Pendidikan Tinggi, dan juga tidak terdapat karya atau pendapat yang pernah ditulis atau diterbitkan oleh orang/lembaga lain, kecuali yang secara tertulis disitasi dalam dokumen ini dan disebutkan secara lengkap dalam daftar pustaka.

Dan saya menyatakan bahwa dokumen ilmiah ini bebas dari unsur-unsur plagiasi. Apabila dikemudian hari ditemukan indikasi plagiat pada Skripsi ini, saya bersedia menerima sanksi sesuai dengan peraturan perundang-undangan yang berlaku.

Demikian surat pernyataan ini saya buat dengan sesungguhnya tanpa ada paksaan dari siapapun juga dan untuk dipergunakan sebagaimana mestinya.

Surabaya, 5 Juni 2025  
Yang Membuat Pernyataan



Urdana Chesta Adabi P.  
NPM. 21012010152

## KATA PENGANTAR

Dengan mengucapkan segala puji dan syukur kepada Allah SWT atas limpahan rahmat dan karunia-Nya, shalawat serta salam semoga tercurah kepada Rasulullah SAW beserta keluarga dan sahabatnya, sehingga penulis dapat menyelesaikan penyusunan Proposal Penelitian dengan judul **“PENGARUH UTILITARIAN VALUE DAN HEDONIC VALUE TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN LAPTOP ASUS DI SURABAYA”**. Adapun tujuan pengajuan Proposal Penelitian ini guna memenuhi salah satu syarat penyelesaian studi pendidikan Strata satu (S-1), Fakultas Ekonomi dan Bisnis, Program Studi Manajemen di Universitas Pembangunan Nasional “Veteran” Jawa Timur.

Selama proses penulisan skripsi ini, penulis menyadari bahwa skripsi ini tidak akan mungkin dapat terselesaikan dengan baik tanpa adanya dukungan, bimbingan, bantuan, serta motivasi dari berbagai pihak. Maka pada kesempatan kali ini penulis akan menyampaikan ucapan terima kasih sebesar-besarnya kepada:

1. Bapak Prof. Dr. Ir. Akhmad Fauzi, MMT, IPU Selaku Rektor Universitas Pembangunan Nasional "Veteran" Jawa Timur.
2. Ibu Dr. Dra. Ec. Tri Kartika Pertiwi, Msi, CRP. Selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis, Universitas Pembangunan Nasional "Veteran" Jawa Timur.

3. Ibu Dr. Wiwik Handayani, S.E., M.Si Selaku Koordinator Program Studi Manajemen, Fakultas Ekonomi dan Bisnis, Universitas Pembangunan Nasional "Veteran" Jawa Timur.
4. Bapak Drs. Ec. Hery Pudjoprastyono, M.M. Selaku Dosen Pembimbing saya selama proses penyusunan skripsi ini.
5. Seluruh Dosen dan Staff Program Studi Manajemen yang telah memberikan bekal ilmu pengetahuan dan membantu penulis selama menjalani masa perkuliahan di Fakultas Ekonomi dan Bisnis, Universitas Pembangunan Nasional "Veteran" Jawa Timur.
6. Seluruh Dosen dan Staff Program Studi Manajemen yang telah memberikan bekal ilmu pengetahuan dan membantu penulis selama menjalani masa perkuliahan di Fakultas Ekonomi dan Bisnis, Universitas Pembangunan Nasional "Veteran" Jawa Timur.
7. Kedua orang tua yaitu Alm. Edi Purwanto dan Ibu Surhartatik yang telah memberikan dukungan dan doa yang tiada henti kepada penulis, yang menjadikan sumber kekuatan dan motivasi dalam menyelesaikan skripsi ini.
8. Saudara-saudara penulis, Rengga Aggi P P, Amalia Putri Pertiwi, Nayra Syalaaisyah P yang selalu memberikan semangat, dukungan, dan bantuan baik secara moril ataupun materil.
9. Seluruh keluarga penulis (terutama bibi dan paman yaitu Pak Djarot dan Bu Hariyati) yang selalu mendoakan dan membantu.
10. Teman-teman saya, terutama Terkelupas yang telah mendukung

dalam proses pengerjaan proposal skripsi ini.

11. Terima kasih juga terhadap beberapa figure/artis yang mendorong saya dan memotivasi saya selama masa covid dan kuliah ini, mereka memberi arti dalam kehidupan penulis serta memberikan semangat baru bagi penulis, terutama untuk Ado, Miyu Ottavia, Esmilia, dan Ferry Irwandy.

12. *And the last appreciation goes to myself*, terima kasih telah bertahan selama ini dan menyelesaikan apa yang telah dimulai. Pesan untuk diri sendiri di masa yang akan datang *“it’s just the beginning of your voyage man, I trust you that you could make people around you happy and let’s fullfill that boy’s dreams inside your physical body”*.

Terima kasih kepada pihak yang turut mendukung dalam upaya penyelesaian proposal skripsi ini. Perlu disadari bahwa dengan segala keterbatasan proposal ini tentunya belum sempurna, sehingga masih diperlukan saran dan kritikan untuk penulis agar penelitian ini menjadi sempurna dan lebih baik. Semoga penelitian ini nantinya akan bermanfaat bagi seluruh pihak.

Lamongan, 08 February 2025

Penulis

## DAFTAR ISI

<b>KATA PENGANTAR</b> .....	<b>i</b>
<b>DAFTAR ISI</b> .....	<b>iv</b>
<b>DAFTAR TABEL</b> .....	<b>vii</b>
<b>DAFTAR GAMBAR</b> .....	<b>viii</b>
<b>DAFTAR LAMPIRAN</b> .....	<b>ix</b>
<b>ABSTRAKSI</b> .....	<b>x</b>
<b>BAB 1 PENDAHULUAN</b> .....	<b>1</b>
1.1    Latar Belakang .....	1
1.2    Rumusan Masalah .....	13
1.3    Tujuan Penelitian.....	13
1.4    Manfaat Penelitian .....	13
<b>BAB 2 TINJAUAN PUSTAKA</b> .....	<b>15</b>
2.1 Penelitian Terdahulu.....	15
2.2 Landasan Teori .....	19
2.2.1. Manajemen Pemasaran.....	19
2.2.1.1 Pengertian Manajemen Pemasaran .....	19
2.2.1.2 Tujuan Manajemen Pemasaran .....	20
2.2.2 Perilaku Konsumen .....	21
2.2.2.1 Pengertian Perilaku Konsumen .....	21
2.2.2.1 Karakteristik Perilaku Konsumen .....	22
2.2.3 <i>Utilitarian Value</i> .....	23
2.2.3.1 Pengertian Utilitarian Value .....	23
2.2.3.2 Indikator Utilitarian Value.....	24
2.2.4 <i>Hedonic Value</i> .....	26
2.2.4.1 Pengertian Hedonic Value .....	26
2.2.4.2 Indikator Hedonic Value .....	27
2.2.5 Keputusan Pembelian.....	29
2.2.5.1 Proses Keputusan Pembelian .....	30

2.2.5.2 Indikator Keputusan Pembelian .....	31
2.3 Hubungan Antar Variabel .....	32
2.3.1 Hubungan Utilitarian Value Terhadap Keputusan Pembelian.....	32
2.3.2 Hubungan Hedonic Value Terhadap Keputusan Pembelian.....	33
2.4 Kerangka Konseptual .....	34
2.5 Hipotesis.....	34
<b>BAB III METODELOGI PENELITIAN.....</b>	<b>35</b>
3.1 Definisi Operasional dan Pengukuran Variabel .....	35
3.1.1 Variabel Independen (X) .....	35
3.1.1.1 Utilitarian Value (X1).....	36
3.1.1.2 Hedonic Value (X2).....	36
3.1.2 Variabel Dependen (Y).....	37
3.1.2.1 Keputusan Pembelian (Y) .....	38
3.1.3 Pengukuran Variabel .....	38
3.2 Teknik Penentuan Populasi dan Sampel.....	39
3.2.1 Populasi.....	39
3.2.2 Sampel.....	40
3.3 Teknik Pengumpulan Data .....	41
3.3.1 Jenis Data .....	41
3.3.2 Metode Pengumpulan Data .....	42
3.4 Uji Validitas dan Reliabilitas.....	42
3.4.1 Uji Validitas.....	42
3.4.1 Uji Reliabilitas .....	43
3.5 Teknik Analisis Data dan Uji Hipotesis .....	43
3.5.1 Teknik Analisis.....	43
3.5.2 Cara Kerja PLS .....	45
3.5.3 Langkah-Langkah PLS.....	46
3.5.4 Asumsi PLS.....	54
3.5.5 Ukuran Sampel.....	55
<b>BAB IV HASIL DAN PEMBAHASAN.....</b>	<b>56</b>
4.1 Deskripsi Objek Penelitian.....	56

4.1.1 Profil Perusahaan .....	56
4.1.2 Visi dan Misi Perusahaan Asus .....	58
4.2 Deskripsi Hasil Penelitian .....	59
4.2.1 Deskripsi Karakteristik Responden.....	59
4.2.2 Deskripsi Variabel Penelitian .....	63
4.3 Deskripsi Hasil Analisis Data.....	73
4.3.1 Evaluasi Model Stage 1 .....	73
4.3.1.1 Evaluasi Model Stage 1.....	73
4.3.1.2 Evaluasi Model Stage 2.....	75
4.4 Pembahasan.....	82
4.4.1 Pengaruh Utilitarian Value Terhadap Keputusan Pembelian .....	82
4.4.2 Pengaruh Hedonic Value Terhadap Keputusan Pembelian .....	84
<b>BAB V KESIMPULAN DAN SARAN .....</b>	<b>86</b>
5.1 Kesimpulan .....	86
5.2 Saran.....	86
<b>DAFTAR PUSTAKA.....</b>	<b>89</b>
<b>LAMPIRAN.....</b>	<b>93</b>

## DAFTAR TABEL

Tabel 1. 1. Top 5 Companies. Worldwide Traditional PC Shipments, Market Share, Year-on-Year Growth, Q423 .....	3
Tabel 1. 2 Top Brand Index .....	5
Tabel 4. 1 Karakteristik Responden Berdasarkan Jenis Kelamin .....	60
Tabel 4. 2 Karakteristik Responden Berdasarkan Usia .....	61
Tabel 4. 3 Karakteristik Responden Berdasarkan Pekerjaan .....	62
Tabel 4. 4 Frekuensi Jawaban Responden pada Variabel Utilitarian Value .....	64
Tabel 4. 5 Frekuensi Jawaban Responden pada Variabel Hedonic Value .....	67
Tabel 4. 6 Frekuensi Jawaban Responden pada Variabel Keputusan Pembelian..	70
Tabel 4. 7 Outer Loadings Stage 1 .....	74
Tabel 4. 8 Cross Loadings Stage 1 .....	74
Tabel 4. 9 Outer Loadings .....	76
Tabel 4. 10 Cross loadings .....	77
Tabel 4. 11 Average Variance Extracted (AVE) dan Composite .....	78
Tabel 4. 12 R-Square .....	80
Tabel 4. 13 Uji Hipotesis Path Coefficients .....	81

## DAFTAR GAMBAR

Gambar 1. 1 ASUS Personal Computer (PC) Unit Shipments Worldwide, By Quarter.....	4
Gambar 1. 2 Komentar pengguna laptop ASUS dari video Youtube Gadgetin .....	7
Gambar 1. 3 Keluhan pengguna laptop ASUS Vivobook A1404ZA pada grup Facebook .....	7
Gambar 1. 4 Keluhan pengguna laptop ASUS pada sosial media X .....	8
Gambar 1. 5 Keluhan pengguna laptop ASUS pada sosial media X .....	8
Gambar 2. 1 Kerangka Konseptual .....	34
Gambar 3. 1 Diagram Jalur PLS .....	47
Gambar 4. 1 Model PLS Stage.....	73
Gambar 4. 2 Model PLS Stage 2.....	75

## **DAFTAR LAMPIRAN**

Lampiran 1. Kueisioner.....	93
Lampiran 2. Data Identitas Responden dan Tabulasi Data .....	100
Lampiran 3. Hasil Olah Data .....	108

**PENGARUH *UTILITARIAN VALUE* DAN *HEDONIC VALUE* TERHADAP  
KEPUTUSAN PEMBELIAN LAPTOP ASUS  
DI SURABAYA**

**Oleh:**

**Urdana Chesta Adabi P.**

**21012010152/FEB/EM**

**ABSTRAKSI**

Pada era modern ini, kemajuan teknologi merupakan faktor utama yang mendorong perubahan yang ada dalam berbagai aspek kehidupan manusia. Teknologi mempunyai peran penting dalam memberikan berbagai manfaat dalam banyak bidang. Dari revolusi industri hingga era digital saat ini, inovasi dalam hal teknologi terus memberikan jalan bagi hal-hal yang sebelumnya dianggap mustahil menjadi mungkin. Contoh teknologi yang sangat diandalkan pada era ini adalah laptop/PC (*Personal Computer*), terutama ketika terjadinya virus *covid-19* yang mana membuat orang-orang tidak dapat berkomunikasi dan bekerja dengan tatap muka, dan akhirnya mengandalkan perangkat yang dapat membantu pekerjaan mereka dari rumah. Dan hal tersebut membuat peningkatan signifikan aras permintaan laptop di dunia, serta membuat perusahaan laptop bersaing dan berinovasi untuk menjadi yang terbaik. Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui bagaimana pengaruh *Utilitarian Value* dan *Hedonic Value* terhadap Keputusan Pembelian laptop Asus di Surabaya.

Penelitian ini menggunakan pendekatan secara kuantitatif. Populasi yang diambil dalam penelitian ini merupakan pembeli/konsumen laptop Asus di Surabaya. Sampel penelitian ini sebesar 96 responden. Metode dalam penentuan sample menggunakan *non-probability sampling* dengan teknik *purposive sampling*. Pengumpulan data menggunakan metode kuesioner melalui google form. Teknik analisa data menggunakan software SmartPLS dengan metode Structural Equation Model (SEM) Partial Least Square (PLS). Hasil penelitian menunjukkan bahwa *Utilitarian Value* dan *Hedonic Value* berpengaruh positif dan signifikan terhadap Keputusan Pembelian laptop Asus di Surabaya.

**Kata Kunci:** *Utilitarian Value, Hedonic Value, Keputusan Pembelian*