

**PENGARUH KERAGAMAN PRODUK, KUALITAS PRODUK, DAN  
KUALITAS LAYANAN TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN  
KONSUMEN DI MR.DIY TUNJUNGAN PLAZA SURABAYA**

**SKRIPSI**



Oleh :

**NAFA SHOIMAH**  
NPM. 21042010129

**KEMENTERIAN PENDIDIKAN TINGGI, SAINS, DAN TEKNOLOGI  
UNIVERSITAS PEMBANGUNAN NASIONAL “VETERAN” JAWA TIMUR  
FAKULTAS ILMU SOSIAL, BUDAYA, DAN POLITIK  
PROGRAM STUDI ADMINISTRASI BISNIS  
SURABAYA  
2025**

**LEMBAR PERSETUJUAN**

**PENGARUH KERAGAMAN PRODUK, KUALITAS PRODUK, DAN  
KUALITAS LAYANAN TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN**

**KONSUMEN DI MR.DIY TUNJUNGAN PLAZA SURABAYA**

**Disusun Oleh :**

**NAFA SHOIMAH**

**21042010129**

**Telah Disetujui Untuk Mengikuti Ujian Skripsi**

**Menyetujui,**

**Pembimbing Utama**

**Dra. Siti Ning Farida, M.Si  
NIP. 196407291990032001**

**Mengetahui,**

**DEKAN**

**FAKULTAS ILMU SOSIAL, BUDAYA, DAN POLITIK**



**Dr. Catur Suratnoaji, M.Si  
NIP. 196804182021211006**



## LEMBAR PENGESAHAN

### PENGARUH KERAGAMAN PRODUK, KUALITAS PRODUK, DAN KUALITAS LAYANAN TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN KONSUMEN DI MR.DIY TUNJUNGAN PLAZA SURABAYA

Oleh :

**NAFA SHOIMAH**

21042010129

Telah dipertahankan dihadapan dan diterima oleh Tim Pengaji Skripsi  
Jurusan Administrasi Bisnis Fakultas Ilmu Sosial, Budaya, dan Politik  
Universitas Pembangunan Nasional "Veteran" Jawa Timur  
Pada Tanggal 27 Februari 2025

**Pembimbing Utama**

**Dra. Siti Ning Farida, M.Si**  
NIP. 196407291990032001

**Tim Pengaji :**

**1. Ketua**

**Dra. Sonja Andarini, M.Si**  
NIP. 19650326199309200

**2. Sekretaris**

**Dr. Acep Samsudin, S.Sos., M.M., M.A**  
NPT. 21119771204337

**3. Anggota**

**Dra. Siti Ning Farida, M.Si**  
NIP. 196407291990032001

**Mengetahui,  
DEKAN**

**Dr. Catur Suratnoaji, M.Si**  
NIP. 196804182021211006

## **SURAT PERNYATAAN BEBAS PLAGIAT**

Saya yang bertanda tangan dibawah ini :

Nama : Nafa Shoimah  
NPM : 21042010129  
Program : Sarjana (S1)  
Program Studi : Administrasi Bisnis  
Fakultas : Ilmu Sosial, Budaya, dan Politik

Menyatakan bahwa dalam dokumen ilmiah Skripsi ini tidak terdapat bagian dari karya ilmiah lain yang telah diajukan untuk memperoleh gelar akademik di suatu lembaga Pendidikan Tinggi, dan juga tidak terdapat karya atau pendapat yang pernah ditulis atau diterbitkan oleh orang/lembaga lain, kecuali yang secara tertulis disitasi dalam dokumen ini dan disebutkan secara lengkap dalam daftar pustaka.

Dan saya menyatakan bahwa dokumen ilmiah ini bebas dari unsur-unsur plagiasi. Apabila dikemudian hari ditemukan indikasi plagiat pada Skripsi ini, saya bersedia menerima sanksi sesuai dengan peraturan perundang-undangan yang berlaku.

Demikian surat pernyataan ini saya buat dengan sesungguhnya tanpa ada paksaan dari siapapun juga dan untuk dipergunakan sebagaimana mestinya.

Surabaya, 4 Maret 2025

Yang Membuat Pernyataan



Nafa Shoimah  
NPM 21042010129

## KATA PENGANTAR

Rasa syukur penulis sembahkan kehadiran Tuhan YME, yang sudah mengkaruniai berlimpah rahmat, berkat serta hidayah-Nya, yang menjadikan penulis mampu merampungkan skripsi dengan judul "**Pengaruh Keragaman Produk, Kualitas Produk, dan Kualitas Layanan Terhadap Keputusan Pembelian Konsumen Di MR.DIY Tunjungan Plaza Surabaya**".

Penulis mengetahui pada perancangan skripsi ini tentunya menemui beragam tantangan, akan tetapi karena adanya limpahan dukungan serta arahan dari beragam pihak, penulis mampu merampungkan skripsi ini dengan optimal. Penulis menyampaikan begitu banyak terima kasih kepada Ibu **Dra. Siti Ning Farida, M.Si** sebagai dosen pembimbing yang sudah banyak mengarahkan dalam perancangan skripsi ini. Penulis juga menyampaikan terima kasih kepada :

1. Bapak Dr. Catur Suratnoaji, M.Si. Sebagai Dekan Fakultas Ilmu Sosial, Budaya, dan Politik Universitas Pembangunan Nasional "Veteran" Jawa Timur.
2. Bapak Dr. Acep Samsudin, S.Sos., M.M., M.A. sebagai Koordinator Prorogram Studi Administrasi Bisnis Fakultas Ilmu Sosial, Budaya, dan Politik Universitas Pembangunan Nasional "Veteran" Jawa Timur.
3. Bapak serta Ibu dosen Program Studi Administrasi Bisnis Fakultas Ilmu Sosial, Budaya, dan Politik Universitas Pembangunan Nasional "Veteran" Jawa Timur.

4. Kedua orang tua saya yang senantiasa memberi dukungan baik moril ataupun materil, semangat dan doa kepada penulis selama proses penyusunan skripsi.
5. Nurina Ditasari, Decinta Putri, Faradilla Aghnia yang telah menemani dan membantu masa perkuliahan penulis hingga saat ini.
6. Faizah Radinka selaku teman penulis yang memberikan dukungan selama berproses di masa perkuliahan.
7. Rafika Athiya yang senantiasa meluangkan waktunya untuk menjawab pertanyaan penulis tentang skripsi atau informasi yang kurang jelas.
8. Rekan-rekan lainnya yang selalu memberi motivasi serta semangat kepada penulis untuk menyelesaikan penulisan skripsi ini.

Penulis mengetahui terdapat beragam kekeliruan maupun kelemahan pada skripsi ini. Berdasarkan hal tersebut, adanya kritik, saran serta masukan yang membangun akan penulis terima dengan tangan terbuka. Diharapkan skripsi ini mampu memberikan andil pada perluasan wawasan buat penulis sendiri, pembaca, maupun seluruh pihak.

Surabaya, Januari 2025

Penulis

## DAFTAR ISI

<b>LEMBAR PERSETUJUAN -----</b>	<b>i</b>
<b>LEMBAR PENGESAHAN-----</b>	<b>ii</b>
<b>KATA PENGANTAR -----</b>	<b>iii</b>
<b>DAFTAR ISI -----</b>	<b>vi</b>
<b>DAFTAR GAMBAR-----</b>	<b>ix</b>
<b>DAFTAR TABEL -----</b>	<b>x</b>
<b>DAFTAR LAMPIRAN-----</b>	<b>xi</b>
<b>ABSTRAK -----</b>	<b>xii</b>
<b>ABSTRACT -----</b>	<b>xiii</b>
<b>BAB I PENDAHULUAN -----</b>	<b>1</b>
1.1 Latar Belakang -----	1
1.2 Rumusan Masalah -----	14
1.3 Tujuan Penelitian -----	14
1.4 Manfaat Penelitian-----	15
<b>BAB II TINJAUAN PUSTAKA -----</b>	<b>17</b>
2.1 Penelitian Terdahulu -----	17
2.2 Landasan Teori-----	24
2.2.1. Pemasaran -----	24
2.2.2. Perilaku Konsumen -----	27
2.2.3. Keragaman Produk-----	31
2.2.3.1 Dimensi Keragaman Produk -----	33
2.2.3.2 Indikator Keragaman Produk -----	34
2.2.4. Kualitas Produk-----	35
2.2.4.1 Faktor Yang Mempengaruhi Kualitas Produk-----	36
2.2.4.1 Indikator Kualitas Produk -----	36
2.2.5. Kualitas Layanan -----	37
2.2.5.1. Faktor Yang Mempengaruhi Kualitas Layanan -----	38
2.2.5.2. Indikator Kualitas Layanan-----	40
2.2.6. Keputusan Pembelian-----	40
2.2.6.1. Faktor Yang Mempengaruhi Keputusan Pembelian-----	42
2.2.6.2. Indikator Keputusan Pembelian -----	43
2.2.7. Teori Penghubung-----	43
2.3 Kerangka Berpikir -----	46

2.4 Hipotesis -----	47
<b>BAB III METODE PENELITIAN -----</b>	<b>49</b>
3.1 Jenis Penelitian-----	49
3.2 Lokasi Penelitian -----	50
3.3 Definisi Operasional dan Pengukuran Variabel-----	50
3.3.1. Definisi Operasional -----	50
3.3.1.1 Variabel Bebas (independen) -----	51
3.3.1.2 Variabel Terikat (dependen) -----	53
3.3.2. Pengukuran Variabel-----	57
3.4 Populasi, Sampel, dan Teknik Penarikan Sampel-----	58
3.4.1. Populasi-----	58
3.4.2. Sampel -----	58
3.4.3. Teknik Penarikan Sampel-----	59
3.5 Teknik Pengumpulan Data -----	60
3.5.1. Jenis Data-----	60
3.5.2. Sumber Data -----	61
3.5.3. Teknik Pengumpulan Data-----	61
3.6 Teknik Analisis Data-----	62
3.6.1. Uji Validitas-----	62
3.6.2. Uji Reliabilitas-----	64
3.6.3. Uji Asumsi Klasik-----	64
3.6.3.1. Uji Normalitas-----	65
3.6.3.2. Uji Multikolinearitas -----	65
3.6.3.3. Uji Heteroskedastisitas-----	66
3.6.4. Analisis Regresi Linier Berganda-----	66
3.6.5. Uji Hipotesis -----	68
3.6.5.1. Uji F (Simultan)-----	68
3.6.5.2. Uji t (Parsial) -----	69
3.6.6. Uji Koefisien Determinasi (R <sup>2</sup> )-----	70
3.7 Jadwal Pelaksanaan Penelitian-----	71
<b>BAB IV HASIL DAN PEMBAHASAN-----</b>	<b>72</b>
4.1 Gambaran Umum Objek Penelitian-----	72
4.2 Penyajian Data Hasil Penelitian -----	73
4.2.1. Deskripsi Karakteristik Responden-----	73

4.2.2. Analisis Deskriptif Variabel -----	75
4.3 Hasil Uji Instrumen Penelitian-----	101
4.3.1. Uji Validitas-----	101
4.3.2. Uji Reliabilitas-----	102
4.4 Hasil Uji Asumsi Klasik-----	103
4.4.1. Uji Normalitas -----	103
4.4.2. Uji Multikolinearitas-----	105
4.4.3. Uji Heteroskedastisitas -----	106
4.5 Hasil Uji Regresi Linier Berganda -----	107
4.6 Hasil Uji Hipotesis -----	108
4.6.1 Uji F (Simultan) -----	108
4.6.2 Uji t (Parsial)-----	111
4.7 Hasil Uji Koefisien Determinasi ( $R^2$ )-----	115
4.8 Pembahasan -----	116
4.8.1. Pengaruh Secara Simultan Keragaman Produk, Kualitas Produk, dan Kualitas Layanan Terhadap Keputusan Pembelian-----	116
4.8.2. Pengaruh Keragaman Produk Secara Parsial Terhadap Keputusan Pembelian-----	117
4.8.3. Pengaruh Kualitas Produk Secara Parsial Terhadap Keputusan Pembelian-----	119
4.8.4. Pengaruh Kualitas Layanan Seacara Parsial Terhadap Keputusan Pembelian-----	120
4.9 Matriks Hasil Penelitian -----	121
<b>BAB V PENUTUP-----</b>	<b>125</b>
5.1 Kesimpulan-----	125
5.2 Saran-----	126
<b>DAFTAR PUSTAKA -----</b>	<b>128</b>
<b>LAMPIRAN -----</b>	<b>133</b>

## **DAFTAR GAMBAR**

Gambar 1. 1 Penjualan Ritel Indonesia (2023-2024) -----	8
Gambar 1. 2 Pendapatan Mr.DIY Group (2023-2024) -----	10
Gambar 1. 3 Rating dan Ulasan Mr.DIY Tunjungan Plaza-----	11
Gambar 2. 1 Model Hipotesis .....	47
Gambar 3. 1 Model Regresi Linier Berganda .....	67
Gambar 3. 2 Kurva Uji Simultan F (Uji F)-----	69
Gambar 3. 3 Kurva Uji T -----	70
Gambar 4. 1 Logo Mr.DIY .....	72
Gambar 4. 2 Grafik P Plot.....	104
Gambar 4. 3 Hasil Uji Heteroskedastisitas .....	106
Gambar 4. 4 Kurva Uji F.....	110
Gambar 4. 5 Kurva Uji T Variabel X1 .....	112
Gambar 4. 6 Kurva Uji T Variabel X2.....	114
Gambar 4. 7 Kurva Uji T Variabel X3.....	115

## **DAFTAR TABEL**

Tabel 2. 1 Ringkasan Penelitian Terdahulu -----	24
Tabel 2. 2 Kerangka Berpikir -----	47
Tabel 3. 1 Ringkasan Definisi Operasional -----	55
Tabel 3. 2 Skala Likert -----	57
Tabel 3. 3 Jadwal Pelaksanaan Penelitian -----	71
Tabel 4. 1 Karakteristik Jenis Kelamin Responden -----	73
Tabel 4. 2 Karakteristik Usia Responden-----	74
Tabel 4. 3 Karakteristik Domisili Responden-----	74
Tabel 4. 4 Deskriptif Variabel Keragaman Produk (X1)-----	77
Tabel 4. 5 Deskriptif Variabel Kualitas Produk (X2)-----	83
Tabel 4. 6 Deskriptif Variabel Kualitas Layanan (X3)-----	88
Tabel 4. 7 Deskriptif Variabel Keputusan Pembelian (Y) -----	96
Tabel 4. 8 Hasil Uji Validitas -----	102
Tabel 4. 9 Hasil Uji Reliabilitas -----	103
Tabel 4. 10 Hasil Uji Normalitas -----	104
Tabel 4. 11 Hasil Uji Multikolinearitas-----	105
Tabel 4. 12 Hasil Uji regresi Linier Berganda-----	107
Tabel 4. 13 Hasil Uji F (Simultan) -----	109
Tabel 4. 14 Hasil Uji t-----	111
Tabel 4. 15 Hasil Uji Koefisien Determinasi -----	116
Tabel 4. 16 Matriks Hasil Penelitian -----	121

## **DAFTAR LAMPIRAN**

Lampiran 1. Kuesioner Penelitian -----	133
Lampiran 2. Tabulasi data Karakteristik Responden -----	140
Lampiran 3. Tabulasi Jawaban Responden Variabel Keragaman Produk (X1)-----	143
Lampiran 4. Tabulasi Jawaban Responden Variabel Kualitas Produk (X2) -----	146
Lampiran 5. Tabulasi Jawaban Responden Variabel Kualitas Layanan (X3)-----	149
Lampiran 6. Tabulasi Jawaban Responden Variabel Keputusan Pembelian (Y)	152
Lampiran 7. Uji Validitas-----	155
Lampiran 8. Uji Reliabilitas-----	158
Lampiran 9. Uji Asumsi Klasik-----	159
Lampiran 10. Uji Analisis regresi Linier Berganda-----	160
Lampiran 11. Uji F (Simultan)-----	160
Lampiran 12. Uji t (Parsial) -----	161
Lampiran 13. Uji Koefisien Determinasi (R <sup>2</sup> )-----	161
Lampiran 14. Hasil Plagiasi Turnitin -----	162

## **ABSTRAK**

**NAFA SHOIMAH, 21042010129, Pengaruh Keragaman Produk, Kualitas Produk, dan Kualitas Layanan Terhadap Keputusan Pembelian Konsumen di Mr.DIY Tunjungan Plaza Surabaya**

Kemajuan zaman memberikan perubahan yang signifikan khususnya pada bidang bisnis, perkembangan ini telah mendatangkan persaingan yang semakin hebat pada perusahaan satu sama lain. Mr.DIY merupakan salah satu bisnis ritel yang sedang bersaing di pangsa pasar saat ini dengan menjual berbagai macam produk. Penelitian ini dilakukan untuk mengetahui pengaruh keragaman produk, kualitas produk, dan kualitas layanan terhadap keputusan pembelian konsumen di Mr.DIY Tunjungan Plaza Surabaya. Jenis penelitian yang digunakan yaitu penelitian kuantitatif. Populasi pada penelitian ini yaitu konsumen yang pernah membeli produk Mr.DIY Tunjungan Plaza Surabaya yang berusia minimal 17 tahun berdomisili di Surabaya. Penelitian ini menggunakan sampel sebanyak 100 responden dengan menggunakan metode pengambilan sampel *non probability sampling* serta teknik pengambilan sampel yaitu *purposive sampling*. Analisis regresi linier berganda digunakan untuk menganalisis data yang diuji dengan SPSS versi 27. Hasil pada penelitian ini menyatakan bahwa keragaman produk, kualitas produk, dan kualitas layanan berpengaruh secara simultan terhadap keputusan pembelian. Keragaman produk berpengaruh secara parsial terhadap keputusan pembelian, kualitas produk berpengaruh secara parsial terhadap keputusan pembelian, dan kualitas layanan berpengaruh secara parsial terhadap keputusan pembelian.

**Kata Kunci :** Keragaman Produk, Kualitas Produk, Kualitas Layanan, Keputusan Pembelian

## **ABSTRACT**

**NAFA SHOIMAH, 21042010129, *The Influence of Product Diversity, Product Quality, and Service Quality on Consumer Purchasing Decisions at Mr.DIY Tunjungan Plaza Surabaya***

*The advancement of the era has brought significant changes, especially in the business sector, this development has brought increasingly fierce competition between companies. Mr.DIY is one of the retail businesses that is currently competing in the market share by selling various products. This study was conducted to determine the effect of product diversity, product quality, and service quality on consumer purchasing decisions at Mr.DIY Tunjungan Plaza Surabaya. The type of research used is quantitative research. The population in this study were consumers who had purchased Mr.DIY Tunjungan Plaza Surabaya products who were at least 17 years old and domiciled in Surabaya. This study used a sample of 100 respondents using a non-probability sampling method and a purposive sampling technique. Multiple linear regression analysis was used to analyze the data tested with SPSS version 27. The results of this study stated that product diversity, product quality, and service quality simultaneously influenced purchasing decisions. Product diversity partially influenced purchasing decisions, product quality partially influenced purchasing decisions, and service quality partially influenced purchasing decisions.*

**Keywords :** *Product Diversity, Product Quality, Service Quality, Purchasing Decisions.*