

SKRIPSI

**ANALISIS PERTUMBUHAN PENJUALAN, PROFITABILITAS, DAN
STRUKTUR MODAL TERHADAP NILAI PERUSAHAAN SUBSEKTOR
BATU BARA YANG TERDAFTAR DI BEI TAHUN 2020-2023**



Oleh:

RAUFHA RAIHAN ARIFFIANTO

20012010087/FEB/EM

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
UNIVERSITAS PEMBANGUNAN NASIONAL “VETERAN” JAWA
TIMUR
SURABAYA
2024**

**ANALISIS PERTUMBUHAN PENJUALAN, PROFITABILITAS, DAN
STRUKTUR MODAL TERHADAP NILAI PERUSAHAAN SUBSEKTOR
BATU BARA YANG TERDAFTAR DI BEI TAHUN 2020-2023**

SKRIPSI

**Diajukan Untuk Memenuhi Persyaratan
Dalam Memperoleh Gelar Sarjana Manajemen
Program Studi Manajemen**



Diajukan Oleh:
RAUFHA RAIHAN ARIFFIANTO
20012010087/FEB/EM

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
UNIVERSITAS PEMBANGUNAN NASIONAL “VETERAN” JAWA
TIMUR
SURABAYA
2024**

**ANALISIS PERTUMBUHAN PENJUALAN, PROFITABILITAS, DAN
STRUKTUR MODAL TERHADAP NILAI PERUSAHAAN SUBSEKTOR
BATU BARA YANG TERDAFTAR DI BEI TAHUN 2020-2023**

SKRIPSI

**Diajukan Untuk Memenuhi Persyaratan
Dalam Memperoleh Gelar Sarjana Manajemen
Program Studi Manajemen**



Diajukan Oleh:
RAUFHA RAIHAN ARIFFIANTO
20012010087/FEB/EM

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
UNIVERSITAS PEMBANGUNAN NASIONAL "VETERAN" JAWA**

**TIMUR
SURABAYA
2024**

SKRIPSI

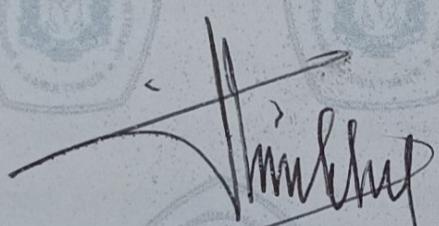
**ANALISIS PERTUMBUHAN PENJUALAN, PROFITABILITAS, DAN
STRUKTUR MODAL TERHADAP NILAI PERUSAHAAN SUBSEKTOR
BATU BARA YANG TERDAFTAR DI BEI TAHUN 2020-2023**

Disusun Oleh:

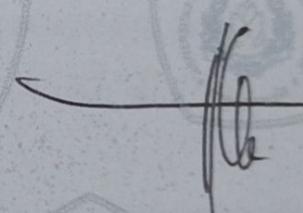
RAUFHA RAJHAN ARIFFIANTO
20012010087 / FEB / EM

**Telah Dipertahankan dan Diterima oleh Tim Penguji Skripsi
Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis
Universitas Pembangunan Nasional "Veteran" Jawa Timur
Pada Tanggal: 13 September 2024**

**Koordinator Program Studi Manajemen
Fakultas Ekonomi dan Bisnis**


Dr. Wiwik Handayani, SE, M.Si
NIP. 196901132021212003

Pembimbing Utama


Dra. Ec. Nurjanti Takarini, M.Si
NIP. 196508141991032001

Mengetahui,
Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis
Universitas Pembangunan Nasional "Veteran" Jawa Timur



Dr. Dra. Ec. Tri Kartika Pertiwi, M.Si.
NIP. 196304201991032001

SURAT PERNYATAAN TIDAK PLAGIAT

Saya yang bertanda tangan dibawah ini:

Nama : Raufha Raihan Ariffianto

NPM : 20012010087

Fakultas /Program Studi : Ekonomi dan Bisnis / Manajemen

Judul Skripsi/Tugas Akhir : Analisis Pertumbuhan Penjualan, Profitabilitas, dan Struktur Modal Terhadap Nilai Perusahaan Subsektor Batu Bara yang Terdaftar di BEI Tahun 2020-2023.

Dengan ini menyatakan bahwa:

1. Hasil karya yang saya serahkan ini adalah asli dan belum pernah diajukan untuk memperoleh gelar akademik baik di UPN "Veteran" Jawa Timur maupun di institusi pendidikan lainnya.
2. Hasil karya saya ini merupakan gagasan, rumusan, dan hasil pelaksanaan penelitian saya sendiri, tanpa bantuan pihak lain kecuali arahan pembimbing akademik.
3. Hasil karya saya ini merupakan hasil revisi terakhir setelah diujikan yang telah diketahui dan di setujui oleh pembimbing.
4. Dalam karya saya ini tidak terdapat karya atau pendapat yang telah ditulis atau dipublikasikan orang lain, kecuali yang digunakan sebagai acuan dalam naskah dengan menyebutkan nama pengarang dan dicantumkan dalam daftar pustaka.

Pernyataan ini saya buat dengan sesungguhnya. Apabila di kemudian hari terbukti ada penyimpangan dan ketidakbenaran dalam pernyataan ini maka saya bersedia menerima konsekuensi apapun, sesuai dengan ketentuan yang berlaku di UPN "Veteran" Jawa Timur.

Surabaya, 13 September 2024

Yang Menvatakan



Rautha Raihan Ariffianto
NPM. 20012010087

KATA PENGANTAR

Puji syukur saya panjatkan ke hadirat Tuhan Yang Maha Esa, atas segala rahmat dan karunia-Nya sehingga penulis dapat menyelesaikan skripsi yang berjudul "**ANALISIS PERTUMBUHAN PENJUALAN, PROFITABILITAS, DAN STRUKTUR MODAL TERHADAP NILAI PERUSAHAAN SUBSEKTOR BATU BARA YANG TERDAFTAR DI BURSA EFEK INDONESIA TAHUN 2020-2023**" ini dengan baik. Skripsi ini disusun sebagai salah satu syarat untuk memperoleh gelar Sarjana Manajemen pada program studi Manajemen, Fakultas Ekonomi dan Bisnis, Universitas Pembangunan Nasional "Veteran" Jawa Timur.

Dalam penyusunan skripsi ini, penulis menyadari sepenuhnya bahwa tanpa bimbingan, dukungan, dan bantuan dari berbagai pihak, skripsi ini tidak akan terselesaikan dengan baik. Oleh karena itu, dengan segala kerendahan hati, sebagai peneliti, saya ingin menyampaikan ucapan terima kasih yang sebesar-besarnya dan penghargaan setinggi-tingginya kepada:

1. Allah SWT yang senantiasa memberikan kekuatan, kesehatan, dan kemudahan dalam setiap langkah sehingga penulis dapat menyelesaikan perkuliahan dan skripsi dengan baik.
2. Prof. Dr. Ir. Ahmad Fauzi, M.MT., IPU selaku Rektor Universitas Pembangunan Nasional "Veteran" Jawa Timur.
3. Dr. Dra. Ec. Tri Kartika Pertiwi, M.Si., selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Pembangunan Nasional "Veteran" Jawa Timur,
4. Dr. Wiwik Handayani, SE, M.Si., selaku Koordinator Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Pembangunan Nasional "Veteran" Jawa Timur.

5. Ibu Dra. Ec. Nurjanti Takarini, M.Si., selaku dosen pembimbing skripsi yang telah memberikan bimbingan, arahan, serta motivasi dalam penyusunan skripsi ini.
6. Dosen Wali, Drs. Ec. Bowo Santoso, M.M yang telah membimbing penulis selama masa perkuliahan.
7. Seluruh dosen dan staf akademik Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Pembangunan Nasional “Veteran” Jawa Timur atas ilmu dan bantuan yang telah diberikan selama masa perkuliahan.
8. Ayah, Sanjaya Ariffianto, telah memberikan usaha terbaik untuk keluarga ini. Beliau telah mendidik penulis menjadi pria yang kuat dan tegar dalam menghadapi segala rintangan, sehingga penulis mampu menyelesaikan studi hingga jenjang sarjana.
9. Mama, Pipit Handriyani, yang telah mendidik, membimbing, dan selalu berdoa untuk anak-anaknya. Beliau tidak pernah berhenti untuk memanjatkan doa kepada Tuhan Yang Maha Esa, hingga penulis mampu menyelesaikan studinya.
10. Kakak laki-laki saya, Gerald Auzha Ariffianto dan adik perempuan saya, Khalila Syafa Azzahra, atas dukungan dan doa untuk menyelesaikan studi ini.
11. *My Dory*, Fauzia Fitrianingtyas, yang selalu memberikan semangat, kebersamaan, dan dukungan moral yang luar biasa, serta menjadi inspirasi penulis dalam menyelesaikan skripsi ini.
12. Teman-teman SMA penulis, Raisa, Cherry, Timothy, Junez, Samuel, Iqbal, dan Ikhlas, yang telah memberikan dukungan dan menemani disaat sulit.
13. Semua pihak yang tidak dapat penulis sebutkan satu per satu yang telah membantu dalam penyusunan skripsi ini.

14. Untuk diri sendiri, terima kasih atas ketekunan, usaha, dan komitmen yang selalu teguh selama proses penyusunan skripsi ini. Saya berharap pencapaian ini dapat menjadi motivasi untuk terus berkarya dan mengembangkan diri di masa mendatang. Teruslah melangkah, karena setiap langkah membawa kita lebih dekat pada mimpi dan cita-cita.

Penulis menyadari bahwa skripsi ini masih jauh dari sempurna. Oleh karena itu, penulis mengharapkan saran dan kritik yang membangun untuk perbaikan di masa mendatang. Semoga skripsi ini dapat memberikan manfaat dan kontribusi bagi pembaca serta pengembangan ilmu pengetahuan di bidang ekonomika keuangan.

Surabaya, 14 September 2024

Raufha Raihan Ariffianto

DAFTAR ISI

KATA PENGANTAR.....	iii
DAFTAR ISI	vi
DAFTAR TABEL.....	ix
DAFTAR GAMBAR	x
BAB I	1
PENDAHULUAN	1
1.1. Latar Belakang	1
1.2. Perumusan Masalah.....	18
1.3. Tujuan Penelitian.....	18
1.4. Manfaat Penelitian.....	19
1.4.1. Secara Teoritis	19
1.4.2. Secara Praktis.....	19
BAB II.....	21
TINJAUAN PUSTAKA.....	21
2.1. Penelitian Terdahulu	21
2.2. Landasan Teori	32
2.2.1. Teori Sinyal (Signalling Theory).....	32
2.2.2. Teori Trade-Off	35
2.2.3. Nilai Perusahaan.....	37
2.2.4. Pertumbuhan Penjualan.....	39
2.2.5. Struktur Modal	41
2.2.6. Profitabilitas	45
2.3. Hubungan Antar Variabel	48
2.3.1. Pengaruh Pertumbuhan Penjualan terhadap Nilai Perusahaan	48
2.3.2. Pengaruh Struktur Modal terhadap Nilai Perusahaan	50
2.3.3. Pengaruh Profitabilitas terhadap Nilai Perusahaan	51
2.4. Kerangka Teoretis.....	52
2.5. Hipotesis.....	53

BAB III	54
METODOLOGI PENELITIAN	54
3.1. Definisi Operasional dan Pengukuran Variabel.....	54
3.1.1. Variabel Dependen (Y).....	54
3.1.2. Variabel Independen (X)	55
3.2. Teknik Penentuan Sampel	57
3.2.1. Populasi.....	57
3.2.2. Sampel.....	58
3.3. Teknik Pengumpulan Data	61
3.3.1. Jenis Data	61
3.3.2. Sumber Data.....	61
3.3.3. Metode Pengumpulan Data	61
3.4. Teknik Analisis dan Uji Hipotesis	62
3.4.1. Teknik Analisis Data	62
3.4.2. Analisis Linier Berganda.....	62
3.4.3. Uji Asumsi Klasik	63
3.4.4. Uji Hipotesis	67
BAB IV	70
HASIL DAN PEMBAHASAN	70
4.1. Deskripsi Objek Penelitian	70
4.2. Deskripsi Hasil Penelitian	71
4.2.1. Pertumbuhan Penjualan (X1)	71
4.2.2. Profitabilitas (X2).....	73
4.2.3. Struktur Modal (X3).....	74
4.2.4. Nilai Perusahaan (Y)	75
4.3. Analisis dan Pengujian Hipotesis	77
4.3.1. Uji Outlier	77
4.3.2. Uji Asumsi Klasik	79
4.3.1.1. Uji Normalitas	79
4.3.1.2. Uji Multikolinearitas	81
4.3.1.3. Uji Autokorelasi	82

4.3.1.4. Uji Heteroskedastisitas	83
4.3.3. Analisis Regresi Linier Berganda	85
4.3.4. Hasil Uji Hipotesis	87
4.3.4.1. Uji Simultan (F).....	87
4.3.4.2. Uji Parsial (t)	88
4.3.4.3. Koefisien Determinasi R ²	90
4.4. Pembahasan	90
4.4.1. Pengaruh Pertumbuhan Penjualan terhadap Nilai Perusahaan	90
4.4.2. Pengaruh Profitabilitas terhadap Nilai Perusahaan	92
4.4.3. Pengaruh Struktur Modal terhadap Nilai Perusahaan	94
BAB V	97
KESIMPULAN DAN SARAN	97
5.1. Kesimpulan.....	97
5.2. Saran	97
5.2.1. Bagi Manajemen Perusahaan	98
5.2.2. Bagi Investor dan Kreditur.....	99
5.2.3. Bagi Peneliti Selanjutnya	100
DAFTAR PUSTAKA	101
LAMPIRAN	109

DAFTAR TABEL

Tabel 1.1 Nilai Perusahaan PER Subsektor Batubara yang Terdaftar di BEI Periode 2020-2022.....	7
Tabel 3.1 Proses Pemilihan Sampel	59
Tabel 3.2 Sampel Penelitian.....	60
Tabel 3.3 Pengambilan Keputusan Autokorelasi Uji Durbin-Watson.....	65
Tabel 4.1. Data Pertumbuhan Penjualan pada Perusahaan Subsektor Batu Bara yang Terdaftar di Bursa Efek Indonesia Tahun 2020-2023	72
Tabel 4.2. Data Profitabilitas (Return on Assets) pada Perusahaan Subsektor Batu Bara yang Terdaftar di Bursa Efek Indonesia Tahun 2020-2023	73
Tabel 4.3. Data Struktur Modal (Debt to Equity Ratio) pada Perusahaan Subsektor Batu Bara yang Terdaftar di Bursa Efek Indonesia Tahun 2020-2023.....	74
Tabel 4.4 Nilai Perusahaan (Price Earnings Ratio) pada Perusahaan Subsektor Batu Bara yang Terdaftar di Bursa Efek Indonesia Tahun 2020-2023	76
Tabel 4.5. Hasil Uji Outlier	77
Tabel 4.6. Hasil Uji Outlier	78
Tabel 4.7. Hasil Uji Normalitas.....	79
Tabel 4.8. Hasil Uji Multikolinearitas.....	81
Tabel 4.9. Hasil Uji Autokorelasi	82
Tabel 4.10. Hasil Uji Heteroskedastisitas	84
Tabel 4.11. Hasil Regresi Linier Berganda	85
Tabel 4.12. Hasil Uji Simultan (F)	88
Tabel 4.13. Hasil Uji Parsial (t).....	89
Tabel 4.14. Hasil Uji Koefisien Determinasi R ²	90

DAFTAR GAMBAR

Gambar 1.1 Konsumsi Batu Bara Global Tahun 2020-2023	2
Gambar 1.2 Produksi Batu Bara Global Tahun 2020-2023	3
Gambar 1.3 Negara Produsen Batu Bara Terbesar di Dunia.....	4
Gambar 1.4 Rata-Rata Pertumbuhan Penjualan Perusahaan Subsektor Batu Bara Tahun 2020-2023	10
Gambar 1.5 Rata-Rata Profitabilitas (ROA) Perusahaan Subsektor Batu Bara Tahun 2020-2023	12
Gambar 1.6 Rata-Rata Struktur Modal (DER) Perusahaan Subsektor Batu Bara Tahun 2020-2023	15
Gambar 2.1 Kerangka Teoretis.....	53
Gambar 4.1. Hasil Uji Normalitas P-P Plot	80
Gambar 4.2. Kurva Autokorelasi	83

**ANALISIS PERTUMBUHAN PENJUALAN, PROFITABILITAS, DAN
STRUKTUR MODAL TERHADAP NILAI PERUSAHAAN SUBSEKTOR
BATU BARA YANG TERDAFTAR DI BURSA EFEK INDONESIA**

TAHUN 2020-2023

Oleh:

**RAUFHA RAIHAN ARIFFIANTO
20012010087 / FEB / EM**

ABSTRAKSI

Batu bara memiliki peran penting dalam perekonomian Indonesia sebagai salah satu sumber energi utama dan komoditas ekspor andalan. Penelitian ini bertujuan untuk menganalisis pengaruh pertumbuhan penjualan, profitabilitas, dan struktur modal terhadap nilai perusahaan pada perusahaan subsektor batu bara yang terdaftar di Bursa Efek Indonesia (BEI) periode 2020-2023.

Penelitian ini menggunakan data sekunder yang didapatkan dari laporan keuangan tahunan. Populasi penelitian terdiri dari 41 perusahaan subsektor batu bara yang terdaftar di BEI, dengan sampel sebanyak 26 perusahaan yang dipilih menggunakan metode *purposive sampling*. Menggunakan pendekatan kuantitatif dengan metode analisis regresi linier berganda dengan bantuan software SPSS versi 25.

Hasil penelitian menunjukkan bahwa: 1) Pertumbuhan penjualan memiliki pengaruh positif dan signifikan terhadap nilai perusahaan, 2) Profitabilitas juga menunjukkan pengaruh positif dan signifikan terhadap nilai perusahaan, dan 3) Struktur modal memiliki pengaruh positif dan signifikan terhadap nilai perusahaan.

Kata Kunci: Nilai Perusahaan, Pertumbuhan Penjualan, Profitabilitas, Struktur Modal.