

**PERSEPSI PENGGEMAR K-POP PADA  
STRATEGI CO-BRANDING  
(STUDI KASUS KOLABORASI NCT DAN STARBUCKS)**

**SKRIPSI**



**OLEH:**

**ALFANSYAH DEWANGGA RIZQITA**

**NPM. 20043010207**

**KEMENTERIAN PENDIDIKAN DAN KEBUDAYAAN  
UNIVERSITAS PEMBANGUNAN NASIONAL “VETERAN” JAWA TIMUR  
FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN ILMU POLITIK  
PROGRAM STUDI ILMU KOMUNIKASI  
SURABAYA  
2024**

**LEMBAR PERSETUJUAN**  
**Persepsi Penggemar K-Pop Pada Strategi Co-Branding**  
**(Studi Kasus Kolaborasi NCT dan Starbucks)**

**Disusun Oleh:**

**Alfansyah Dewangga Rizqita**

**NPM. 20043010207**

**Telah disetujui untuk mengikuti ujian skripsi**

**Menyetujui,**

**PEMBIMBING**

**Hanna Nurhaqiqi, S.I.P, M.A**

**NIP. 199211202022032013**

**DEKAN FISIP**

**Dr. Catur Suratnoaji, M.Si**

**NIP. 196804182021211006**

**LEMBAR PENGESAHAN**  
**PERSEPSI PENGGEMAR K-POP PADA STRATEGI CO-BRANDING (STUDI KASUS)**  
**KOLABORASI NCT DAN STARBUCKS)**

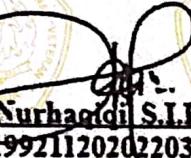
Disusun Oleh:

Alfiansyah Dewangga Rizqita

NPMI. 20043010207

Telah dipertahukan di hadapan dan diterima oleh Tim Penguji Skripsi Program Studi  
Ilmu Komunikasi Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik Universitas Pembangunan  
Nasional Veteran Jawa Timur  
Pada tanggal 08 Juli 2024

**Pembimbing,**

  
**Hanna Nurhaqiqi, S.I.P., M.A.**  
NIP.199211202022032013

**Tim Penguji,**

  
**Dr. Catur Suratnoaji, M.Si**  
NIP.196804182021211006

  
**Dra. Herlina Suksmawati, M.Si**  
NIP.196412251993092001

  
**Hanna Nurhaqiqi, S.I.P., M.A.**  
NIP.199211202022032013

**Mengetahui,  
DEKAN FISIP**

  
**Dr. Catur Suratnoaji, M.Si.**  
NIP.196804182021211006

## **SURAT PERNYATAAN TIDAK PLAGIAT**

Nama : Alfansyah Dewangga Rizqita  
NPM : 20043010207  
Fakultas : Fakultas Ilmu Sosial & Ilmu Politik  
Program Studi : Ilmu Komunikasi  
Judul Skripsi : Persepsi Penggemar K-Pop Pada Strategi Co-Branding (Studi Kasus Kolaborasi NCT dan Starbucks)

Dengan ini menyatakan:

1. Hasil karya saya serahkan ini adalah asli dan belum pernah diajukan untuk memperoleh gelar akademik baik di UPN "Veteran" Jawa Timur maupun di institusi pendidikan lainnya.
2. Hasil Karya saya ini merupakan gagasan, rumusan, dan hasil pelaksanaan penelitian saya sendiri, tanpa bantuan pihak lain kecuali arahan pembimbing akademik.
3. Hasil karya saya ini tidak terdapat karya atau pendapat yang telah ditulis atau dipublikasikan orang lain, kecuali yang digunakan sebagai acuan dalam naskah dengan menyebutkan nama pengarang dan dicantumkan dalam daftar pustaka.

Pernyataan ini saya buat dengan sesungguhnya, apabila di kemudian hari terbukti ada penyimpangan dan ketidakbenaran dalam pernyataan ini maka saya bersedia menerima konsekuensi apapun, sesuai dengan ketentuan yang berlaku di UPN "Veteran" Jawa Timur

Surabaya, 8 Juli 2024

Yang Menyatakan,



(Alfansyah Dewangga Rizqita)

## KATA PENGANTAR

Puji dan syukur penulis panjatkan ke hadirat Tuhan Yang Maha Esa atas rahmat dan karunia-Nya sehingga skripsi ini yang berjudul "Persepsi Penggemar K-Pop pada Strategi Co-Branding (Studi Kasus Kolaborasi NCT dan Starbucks)" dapat diselesaikan. Skripsi ini disusun untuk memenuhi syarat memperoleh gelar Sarjana Ilmu Komunikasi di Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik, UPN "Veteran" Jawa Timur.

Penyusunan skripsi ini mendapat banyak bantuan dan dukungan. Penulis ingin mengucapkan terima kasih sebesar-besarnya kepada:

1. Bapak Dr. Catur Suratnoaji, M.Si selaku Dekan Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik UPN "Veteran" Jawa Timur.
2. Ibu Dr. Syafrida N. Febriyanti, M.Med.Kom selaku Koordinator Program Studi Ilmu Komunikasi FISIP UPN "Veteran" Jawa Timur.
3. Bu Hanna selaku dosen pembimbing, yang dengan penuh kesabaran telah memberikan bimbingan, arahan, serta motivasi.
4. Kedua orang tua tercinta, Bapak dan Ibu, yang selalu memberikan doa, dukungan moral, serta materi yang tak terhingga nilainya.
5. Raina yang selalu memberikan semangat dan dukungan sepanjang perjalanan penyusunan skripsi ini.

Seluruh pihak yang tidak dapat disebutkan satu per satu, yang telah membantu dan memberikan kontribusi dalam penyusunan skripsi ini.

Penulis menyadari bahwa skripsi ini masih jauh dari sempurna. Oleh karena itu, kritik dan saran yang konstruktif sangat diharapkan. Semoga skripsi ini bermanfaat bagi semua pihak, terutama bagi perkembangan ilmu pengetahuan di bidang komunikasi.

Surabaya, 8 Juli 2024

Alfansyah Dewangga Rizqita

## DAFTAR ISI

LEMBAR PERSETUJUAN.....	i
LEMBAR PENGESAHAN.....	ii
SURAT PERNYATAAN TIDAK PLAGIAT.....	iii
KATA PENGANTAR.....	iv
DAFTAR ISI.....	v
DAFTAR GAMBAR.....	vii
DAFTAR TABEL.....	viii
ABSTRAK.....	ix
ABSTRACT.....	x
BAB I PENDAHULUAN.....	1
1.1 Latar Belakang.....	1
1.2 Rumusan Masalah.....	10
1.3 Tujuan & Manfaat Penelitian.....	11
1.3.1 Tujuan.....	11
1.3.2 Manfaat.....	11
BAB II TINJAUAN PUSTAKA.....	13
2.1 Penelitian Terdahulu.....	13
2.2 Landasan Teori.....	23
2.2.1 Teori Persepsi Konsumen.....	23
2.2.2 Teori Komunikasi Pemasaran.....	25
2.2.3 Strategi Co-branding.....	27
2.2.4 Loyalitas Merek.....	29
2.2.5 Pengaruh Media Sosial.....	30
2.2.6 Identitas Sosial.....	32
2.3 Kerangka Berpikir.....	34
BAB III METODE PENELITIAN.....	35
3.1 Metode Penelitian.....	35
3.2 Desain Penelitian.....	35
3.3 Definisi Konseptual.....	36
3.3.1 Persepsi Penggemar.....	36
3.3.2 Strategi Co-Branding.....	37
3.3.4 Kolaborasi NCT dan Starbucks.....	37
3.5 Subjek & Objek Penelitian.....	37
3.5.1 Subjek Penelitian.....	37
3.5.2 Objek Penelitian.....	38
3.6. Informan Penelitian.....	39
3.7 Jenis Sumber Data.....	39

3.7.1 Data Primer.....	40
3.7.2 Data Sekunder.....	40
3.8 Teknik Pengumpulan Data.....	40
3.8.1 Wawancara.....	40
3.8.2 Observasi.....	41
3.8.3 Dokumentasi.....	42
3.9 Teknik Analisis Data.....	43
3.9.1 Pengumpulan Data.....	44
3.9.2 Transkripsi.....	45
3.9.3 Penyajian Data.....	45
3.9.4 Verifikasi dan Penarikan Kesimpulan.....	46
3.10 Fokus Penelitian.....	47
BAB IV HASIL DAN PEMBAHASAN.....	49
4.1 Gambaran Umum Objek Penelitian.....	49
4.1.1 Gambaran Umum NCT.....	49
4.1.2 Gambaran Umum Starbucks.....	51
4.2 Identitas Informan.....	53
4.3 Penyajian Dan Analisis Data.....	55
4.3.1 Persepsi NCTzen Terhadap Kolaborasi NCT dan Starbucks.....	57
4.3.2 Persepsi Konsumen dan Antisipasi Mendatang Menurut NCTzen...67	67
4.3.3 Persepsi NCTzen Terhadap Merek yang Terseret Isu Sosial dan Politik.....	78
4.3.4 Persepsi NCTzen di Media Sosial terhadap Aksi Protes Terkait Kolaborasi NCT dan Starbucks.....	87
4.3.5 Persepsi NCTzen pada Member NCT.....	96
BAB V SARAN DAN KESIMPULAN.....	101
5.1 Kesimpulan.....	101
5.2 Saran.....	103
DAFTAR PUSTAKA.....	104
LAMPIRAN.....	107

## **DAFTAR GAMBAR**

Gambar 1.1 Kolaborasi NCT x Starbucks.....	2
Gambar 1.2 Berita NCT Kehilangan Jutaan Pengikut.....	3
Gambar 4.1 NCT Idol.....	49
Gambar 4.2 Starbucks.....	51
Gambar 4.3 Aksi Boikot NCT x Starbucks.....	78
Gambar 4.4 Aksi Boikot di Social media.....	87
Gambar 4.5 LCD Truck boikot.....	92
Gambar 4.6 Penurunan followers member NCT.....	97

## **DAFTAR TABEL**

Tabel 4.2.1 List informan.....	55
--------------------------------	----

## **ABSTRAK**

Kolaborasi antara merek global dan selebriti telah menjadi strategi pemasaran yang populer di era digital, meningkatkan visibilitas dan keterlibatan konsumen secara signifikan. Contoh terbaru adalah kolaborasi antara Starbucks Korea dan grup K-pop terkenal, NCT. Diumumkan pada Mei 2024, kolaborasi ini mencakup peluncuran produk bersama dan merchandise eksklusif yang menargetkan penggemar NCT, yang dikenal sebagai NCTzen. Studi ini mengeksplorasi persepsi penggemar terhadap strategi co-branding ini, khususnya reaksi sosial-politik dan dampaknya terhadap loyalitas merek. Menggunakan pendekatan kualitatif, penelitian ini bertujuan untuk memahami bagaimana penggemar K-pop, khususnya NCTzen, memandang kolaborasi antara NCT dan Starbucks. Temuan ini menyoroti pentingnya sensitivitas sosial dalam strategi pemasaran global dan memberikan wawasan tentang bagaimana identitas budaya dan penggemar mempengaruhi persepsi dan loyalitas konsumen. Studi ini berkontribusi pada literatur pemasaran dengan menjelaskan peran isu sosial dan politik dalam persepsi konsumen terhadap strategi co-branding.

Kata Kunci: co-branding, K-pop, NCT, Starbucks, sensitivitas, persepsi, loyalitas.

## **ABSTRACT**

The collaboration between global brands and celebrities has become a popular marketing strategy in the digital era, significantly enhancing visibility and consumer engagement. A recent example is the collaboration between Starbucks Korea and the renowned K-pop group, NCT. Announced in May 2024, this collaboration includes the launch of joint products and exclusive merchandise targeting NCT fans, known as NCTzens. This study explores fan perceptions of this co-branding strategy, particularly focusing on the socio-political reactions and their impact on brand loyalty. Using a qualitative approach, the research aims to understand how K-pop fans, especially NCTzens, view the collaboration between NCT and Starbucks. The findings highlight the importance of social sensitivity in global marketing strategies and provide insights into how cultural and fan identity influence consumer perceptions and loyalty. This study contributes to the marketing literature by elucidating the role of social and political issues in consumer perception of co-branding strategies.

Keywords: co-branding, K-pop, NCT, Starbucks, sensitivity, perception, loyalty.