

**PENGARUH DIGITAL MARKETING DAN KUALITAS PRODUK  
TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN TONER NPURE DI SURABAYA**

SKRIPSI



Oleh :

SITI WINARSIH  
NPM : 20024010034

**PROGRAM STUDI AGRIBISNIS  
FAKULTAS PERTANIAN  
UNIVERSITAS PEMBANGUNAN NASIONAL “VETERAN” JAWA TIMUR  
SURABAYA  
2024**

**PENGARUH DIGITAL MARKETING DAN KUALITAS PRODUK  
TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN TONER NPURE DI SURABAYA**

**SKRIPSI**



Oleh :

**SITI WINARSIH**  
**NPM : 20024010034**

**PROGRAM STUDI AGRIBISNIS  
FAKULTAS PERTANIAN  
UNIVERSITAS PEMBANGUNAN NASIONAL "VETERAN" JAWA TIMUR  
SURABAYA  
2024**

## LEMBAR PENGESAHAN

### PENGARUH **DIGITAL MARKETING DAN KUALITAS PRODUK** TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN TONER NPURE DI SURABAYA

Oleh :

**SITI WINARSIH**  
NPM : 20024010034

Telah diterima pada tanggal  
Juni 2024

Telah disetujui oleh

Pembimbing Pendamping

Nisa Hafi Idhoh Fitriana, S.P., M.P.  
NIP. 19960121/202203 2012

Pembimbing Utama

Dr. Ir. Nuriah Yuliati, MP.  
NIP. 19620712 199103 2001

Mengetahui,  
Koordinator Program Studi  
Agribisnis

Dr. Ir. Nuriah Yuliati, MP.  
NIP. 19620712 199103 2001

**PENGARUH DIGITAL MARKETING DAN KUALITAS PRODUK  
TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN TONER NPURE DI SURABAYA**

Oleh :

**SITI WINARSIH**  
**NPM. 20024010034**

Telah dipertahankan dan diterima oleh Tim Pengaji Skripsi  
Program Studi Agribisnis Fakultas Pertanian  
Universitas Pembangunan Nasional "Veteran" Jawa Timur

Pada tanggal 27 Juni 2024

Telah disetujui oleh:

Pembimbing Pendamping

Pembimbing Utama

Nisa Hafi Idhoh Fitriana, S.P., M.P.  
NIP. 19960121 202203 2012

Dr. Jr. Nuriah Yuliati, MP.  
NIP. 19620712 199103 2001

Dekan Fakultas Pertanian

Mengetahui,

Koordinator Program Studi  
Agribisnis

Dr. Ir. Wanti Mindari, MP.  
NIP. 19631208 199003 2001

Dr. Ir. Nuriah Yuliati, MP.  
NIP. 19620712 199103 2001

## SURAT PERNYATAAN

Berdasarkan Undang-Berdasarkan Undang-Undang No.19 Tahun 2002 tentang Hak Cipta dan Permendiknas No 17 tahun 2010, Pasal 1 Ayat 1 tentang plagiarisme Maka, saya sebagai Penulis Skripsi dengan judul : **Pengaruh Digital Marketing dan Kualitas Produk Terhadap Keputusan Pembelian Toner Npure di Kota Surabaya.**

Menyatakan bahwa Skripsi tersebut diatas bebas dari plagiarism.

Demikian surat pernyataan ini saya buat dengan sebenar-benarnya.

Surabaya, 27 Juni 2024  
Yang Membuat Pernyataan,



SITI WINARSIH  
NPM. 20024010034

## KATA PENGANTAR

Puji Syukur kehadirat Allah SWT atas limpahan Rahmat serta pertolongan dan ridha-Nya sehingga penulis dapat menyelesaikan penulisan skripsi yang berjudul **“Pengaruh Digital Marketing dan Kualitas Produk Terhadap Keputusan Pembelian Toner Npure di Surabaya”** dengan baik dan lancar. Skripsi ini sebagai syarat untuk memenuhi tugas akhir kuliah dan meraih gelar Sarjana Pertanian Program Studi Agribisnis Fakultas Pertanian Universitas Pembangunan Veteran Jawa Timur.

Penulis menyadari jika selama menyelesaikan penulisan skripsi ini telah diberikan bantuan oleh banyak pihak, terutama Ibu Dr. Ir. Nuriah Yuliati, MP selaku pembimbing utama skripsi, dan Ibu Nisa Hafi Idhoh Fitriana, S.P., M.P selaku dosen pembimbing pendamping. Penulis juga berterima kasih kepada :

1. Dr. Ir. Wanti Mindari, M.P. Selaku Dekan Fakultas Pertanian Universitas Pembangunan Nasional “Veteran” Jawa Timur.
2. Prof. Dr. Ir. Syarif Imam Hidayat, MM selaku Ketua Jurusan Agribisnis, Fakultas Pertanian, Universitas Pembangunan Nasional “Veteran” Jawa Timur.
3. Dr. Ir. Nuriah Yuliati, MP. Selaku Koordinator Program Studi Agribisnis, Fakultas Pertanian, Universitas Pembangunan Nasional “Veteran” Jawa Timur.
4. Bapak Imam Suwarno, Ibu Ratinah, dan kakak-kakak saya yang telah memberikan dukungan, materil, doa, serta kasih sayang yang tak terhingga.
5. Seseorang dengan NRP. 1722109010010359 yang telah berkontribusi baik dalam memberikan semangat maupun materil sehingga penulis dapat menyelesaikan skripsi ini.

6. Dinda, Elif, Irma, Laila, dan Tria selaku rekan terdekat penulis selama menjadi mahasiswi yang telah mendukung, menghibur, mendengarkan keluh kesah, dan memberikan semangat sehingga penulis pantang menyerah.
7. Rekan-rekan Agribisnis Angkatan 2020.

Penulis menyadari jika dalam menyelesaikan skripsi ini masih banyak kekurangan, oleh karena itu penulis dengan terbuka menerima saran untuk bisa diperbaiki sehingga karya ini akan menjadi lebih sempurna.

Surabaya, Juni 2024

Penulis

# **PENGARUH DIGITAL MARKETING DAN KUALITAS PRODUK TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN TONER NPURE DI KOTA SURABAYA**

*THE INFLUENCE OF DIGITAL MARKETING AND PRODUCT QUALITY ON THE DECISION TO PURCHASE NPURE TONER IN THE CITY OF SURABAYA*

**Siti Winarsih, Nuriah Yuliati, Nisa Hafi Idhoh Fitriana**

## **ABSTRAK**

Keputusan pembelian merupakan aspek penting bagi perusahaan dalam meningkatkan penjualan produknya kepada konsumen. Penelitian ini bertujuan untuk mendeskripsikan alasan konsumen melakukan pembelian secara online, serta melakukan pengujian pengaruh *digital marketing* dan kualitas produk terhadap keputusan pembelian Toner Npure di Kota Surabaya. Metode penentuan sampel secara *purposive sampling* dengan jumlah responden sebanyak 95 konsumen. Teknik yang digunakan dalam pengumpulan data adalah dengan penyebaran kuesioner. Tujuan pertama dianalisis secara deskriptif kualitatif, tujuan kedua dengan menggunakan program SEM PLS 4.0 untuk menghitung dan analisis data. Hasil penelitian menunjukkan bahwa 1) Kemudahan akses dan kualitas produk yang ditawarkan menjadi alasan konsumen Toner Npure melakukan pembelian secara online di Kota Surabaya 2) *Digital marketing* dan kualitas produk berpengaruh signifikan dan positif terhadap keputusan pembelian.

Kata kunci: digital marketing, kualitas produk, keputusan pembelian

## **ABSTRACT**

*Purchasing decisions are an important aspect for companies in increasing sales of their products to consumers. This research aims to describe the reasons consumers make purchases online, as well as testing the influence of digital marketing and product quality on purchasing decisions for Npure Toner in the city of Surabaya. The sample determination method was purposive sampling with a total of 95 consumers ass respondents. The technique used ini collecting data is by distributing questionnaires. The first objective was analyzed descriptively qualitatively, the second objective used the SEM PLS 4.0 program to calculate and analyzed the data. The research result show that 1) Ease of access and the quality of the product offered are the reasons why Npure Toner consumers make online purchases in the of Surabaya 2) Digital marketing dan product quality have a significant and positive influence on purchasing decision.*

*Keywords:* digital marketing, product quality, purchasing decisions

## DAFTAR ISI

|  | Halaman |
|--|---------|
| LEMBAR PENGESAHAN .....  | ii      |
| SURAT PERNYATAAN.....  | iii     |
| KATA PENGANTAR .....   | v       |
| ABSTRAK .....  | vii     |
| DAFTAR ISI.....  | viii    |
| DAFTAR TABEL.....  | xi      |
| DAFTAR GAMBAR .....  | xiii    |
| DAFTAR LAMPIRAN .....  | xiv     |
| I. PENDAHULUAN .....   | 1       |
| 1.1 Latar Belakang .....   | 1       |
| 1.2 Rumusan Masalah .....  | 11      |
| 1.3 Tujuan Penelitian.....   | 11      |
| 1.4 Manfaat Penelitian.....  | 11      |
| II. TINJAUAN PUSTAKA .....   | 13      |
| 2.1 Penelitian Terdahulu.....                                      | 13      |
| 2.2 Landasan Teori .....   | 26      |
| 2.2.1 Pemasaran .....  | 26      |
| 2.2.2 Perilaku Konsumen.....                                       | 28      |
| 2.2.3 <i>Digital Marketing</i> .....                               | 29      |
| 2.2.4 Peran <i>Digital Marketing</i> dan Sosial Media.....         | 33      |
| 2.2.5 Kualitas Produk .....  | 33      |
| 2.2.6 Keputusan Pembelian.....                                     | 35      |
| 2.2.7 Hubungan <i>Digital Marketing</i> dengan Keputusan Pembelian | 43      |

|   |           |
|---|-----------|
| 2.2.8 Hubungan Kualitas Produk dengan Keputusan Pembelian..                                       | 44        |
| 2.3 Kerangka Pemikiran .....  | 45        |
| 2.4 Hipotesis.....  | 46        |
| <b>III. METODE PENELITIAN.....</b>  | <b>47</b> |
| 3.1 Waktu Dan Tempat Penelitian .....   | 47        |
| 3.2 Penentuan Sampel Penelitian .....   | 47        |
| 3.3 Jenis Dan Sumber Data .....   | 48        |
| 3.4 Metode Pengumpulan Data .....   | 49        |
| 3.5 Metode Analisis Data .....  | 51        |
| 3.5.1 Analisis Outer Model.....   | 53        |
| 3.5.2 Inner Model.....  | 54        |
| 3.6 Definisi Operasional dan Pengukuran Variabel .....  | 55        |
| <b>IV. HASIL DAN PEMBAHASAN.....</b>  | <b>58</b> |
| 4.1 Gambaran Umum Penelitian .....  | 58        |
| 4.1.1 Profil Perusahaan Npure .....   | 58        |
| 4.1.2 Karakteristik Responden.....  | 59        |
| 4.2 Alasan Konsumen Melakukan Pembelian Toner Npure Secara Online .....                           | 65        |
| 4.3 Pengaruh Digital Marketing dan Kualitas Produk Terhadap Keputusan Pembelian Toner Npure ..... | 72        |
| 4.3.1 Analisis Data .....   | 72        |
| 4.3.2 Analisis Deskriptif Variabel .....  | 83        |
| 4.3.3 Pengaruh Digital Marketing Terhadap Keputusan Pembelian.....                                | 89        |
| 4.3.4 Pengaruh Kualitas Produk Terhadap Keputusan Pembelian.....                                  | 91        |
| <b>V. SIMPULAN DAN SARAN.....</b>   | <b>93</b> |
| 5.1 Simpulan.....   | 93        |

|                      |     |
|----------------------|-----|
| 5.2 Saran .....      | 93  |
| DAFTAR PUSTAKA ..... | 95  |
| LAMPIRAN .....       | 101 |

## DAFTAR TABEL

| No.  | Judul   | Halaman |
|------|---|---------|
| 1.1  | Jumlah Followers Tiktok Npure dengan Brand Lainnya.....       | 7       |
| 3.1  | Pengukuran Skala Likert.....                                  | 50      |
| 3.2  | Definisi Operasional Variabel.....                            | 56      |
| 4.1  | Karakteristik Responden Berdasarkan Jenis Kelamin.....        | 60      |
| 4.2  | Karakteristik Responden Berdasarkan Usia.....                 | 61      |
| 4.3  | Karakteristik Responden Berdasarkan Wilayah.....              | 61      |
| 4.4  | Karakteristik Responden Berdasarkan Pendidikan Terakhir.....  | 62      |
| 4.5  | Karakteristik Responden Berdasarkan Pekerjaan.....            | 62      |
| 4.6  | Karakteristik Responden Berdasarkan Penghasilan.....          | 63      |
| 4.7  | Karakteristik Responden Berdasarkan Intensitas Pembelian..... | 64      |
| 4.8  | Karakteristik Responden Berdasarkan Sebab Mengetahui.....     | 64      |
| 4.9  | Karakteristik Responden Berdasarkan Alasan Tertarik Membeli.  | 65      |
| 4.10 | Data Hasil Outer Loading.....                                 | 74      |
| 4.11 | Nilai Average Variance Extracted (AVE) .....                  | 75      |
| 4.12 | Data Hasil Cross Loading.....                                 | 76      |
| 4.13 | Data Hasil Cross Loading Setelah Didrop.....                  | 78      |
| 4.14 | Data Hasil Fornell Larcker.....                               | 79      |
| 4.15 | Data Hasil Chronbach Alpha dan Composite Reliability.....     | 80      |
| 4.16 | Nilai R Square.....   | 81      |
| 4.17 | Data Hasil Pengujian Hipotesis.....                           | 82      |
| 4.18 | Pembagian Kelas Interval.....                                 | 84      |

|      |   |    |
|------|---|----|
| 4.19 | Tanggapan Responden Mengenai Digital Marketing.....   | 84 |
| 4.20 | Tanggapan Responden Mengenai Kualitas Produk.....     | 86 |
| 4.21 | Tanggapan Responden Mengenai Keputusan Pembelian..... | 87 |

## **DAFTAR GAMBAR**

| No. | Judul   | Halaman |
|-----|---|---------|
| 1.1 | Pengguna Internet 2023.....                               | 1       |
| 1.2 | Enam Brand Toner Terbaik di E-Commerce.....               | 6       |
| 1.3 | Jumlah Konten Tiktok Npure dengan Brand Lainnya.....      | 7       |
| 1.4 | Lokasi Penjualan Terbaik Produk Npure.....                | 9       |
| 1.5 | Enam Merek Toner dengan Pendapatan Penjualan Terbesar.... | 10      |
| 2.1 | Kerangka Pemikiran Penelitian.....                        | 45      |
| 3.1 | Penerapan Kerangka Pemikiran pada Model SEM PLS.....      | 52      |
| 4.1 | Logo Npure.....   | 58      |
| 4.2 | Hasil Uji Outer Model.....                                | 73      |

## **DAFTAR LAMPIRAN**

| No. | Judul                                 | Halaman |
|-----|---------------------------------------|---------|
| 1.  | Kuesioner Penelitian.....             | 101     |
| 2.  | Data Responden.....                   | 111     |
| 3.  | Transkrip Pernyataan Responden.....   | 116     |
| 4.  | Rekapitulasi Tanggapan Responden..... | 122     |
| 5.  | Tabulasi Data Kuesioner.....          | 126     |
| 6.  | Hasil Output SEM PLS.....             | 132     |
| 7.  | Dokumentasi Bersama Responden.....    | 137     |
| 8.  | Kartu Bimbingan Skripsi.....          | 139     |