

**LEMBAR PERSETUJUAN**

**PENGARUH KUALITAS PELAYANAN, NILAI YANG DIRASAKAN,  
DAN KEPERCAYAAN TERHADAP LOYALITAS PELANGGAN**

**PT. KAI DI WILAYAH DAOP 8 SURABAYA**

Disusun Oleh

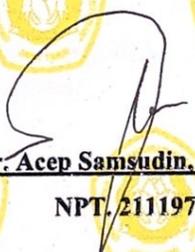
**ANISAH SALWA AGUSTINA**

**NPM. 20042010069**

**Telah disetujui untuk mengikuti Ujian Skripsi**

Menyetujui,

**PEMBIMBING**

  
**Dr. Acep Samsudin, S.Sos MM., M.A**

**NPT. 21119771204337**

Mengetahui,

**DEKAN FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN ILMU POLITIK**



  
**Dr. Catur Suratnoaji, M.Si**

**NIP. 196804182021211006**

LEMBAR PENGESAHAN  
PENGARUH KUALITAS PELAYANAN, NILAI YANG DIRASAKAN,  
DAN KEPERCAYAAN TERHADAP LOYALITAS PELANGGAN  
PT. KAI DI WILAYAH DAOP 8 SURABAYA

Disusun Oleh  
ANISAH SALWA AGUSTINA  
NPM. 20042010069

Telah Dipertahankan Dihadapan dan Diterima Oleh Tim Penguji Skripsi  
Program Studi Administrasi Bisnis Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik  
Universitas Pembangunan Nasional "Veteran" Jawa Timur  
Pada Tanggal 29 Mei 2024

Menyetujui,

PEMBIMBING UTAMA

  
Dr. Acep Samsudin, S.Sos MM., M.A  
NPT. 21119771204337

TIM PENGUJI

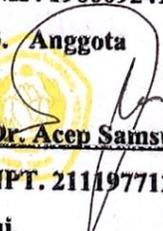
1. Ketua

  
Dra. Siti Ning Farida, M.Si  
NIP. 196406291990032000

2. Sekretaris

  
Dra. Lia Nirawati, M.Si  
NIP. 196009241993032001

3. Anggota

  
Dr. Acep Samsudin, S.Sos MM., M.A  
NPT. 21119771204337

Mengetahui,

DEKAN FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN ILMU POLITIK

  
  
Dr. Catur Suratnoaji, M.Si  
NIP. 196804182021211006

## SURAT PERNYATAAN TIDAK PLAGIAT

Saya yang bertanda tangan dibawah ini:

Nama : Anisah Salwa Agustina  
NPM : 20042010069  
Fakultas/Program Studi : Ilmu Sosial dan Ilmu Politik/Administrasi Bisnis  
Judul Skripsi/Tugas Akhir/  
Tesis/Desertasi :

### **PENGARUH KUALITAS PELAYANAN, NILAI YANG DIRASAKAN, DAN KEPERCAYAAN TERHADAP LOYALITAS PELANGGAN PT. KAI DI WILAYAH DAOP 8 SURABAYA**

Dengan ini menyatakan bahwa:

1. Hasil karya yang saya serahkan ini adalah asli dan belum pernah diajukan untuk memperoleh gelar akademik baik di UPN "Veteran" Jawa Timur maupun di institusi pendidikan lainnya.
2. Hasil karya saya ini merupakan gagasan, rumusan, dan hasil pelaksanaan penelitian saya sendiri, tanpa bantuan pihak lain kecuali arahan pembimbing akademik.
3. Hasil karya saya ini merupakan hasil revisi terakhir setelah diujikan yang telah diketahui dan disetujui oleh pembimbing.
4. Dalam karya saya ini tidak terdapat karya atau pendapat yang telah ditulis atau dipublikasikan orang lain, kecuali yang digunakan sebagai acuan dalam naskah dengan menyebutkan nama pengarang dan dicantumkan dalam daftar pustaka.

Pernyataan ini saya buat dengan sesungguhnya. Apabila dikemudian hari terbukti ada penyimpangan dan ketidakbenarann dalam pernyataan ini maka saya bersedia menerima konsekuensi apapun, sesuai dengan ketentuan yang berlaku di UPN "Veteran" Jawa Timur.

Surabaya, 30 Mei 2024



Yang Menyatakan,

Anisah Salwa Agustina

NPM.20042010069

## KATA PENGANTAR

Puji syukur saya ucapkan kepada Allah SWT atas rahmat dan kemurahan hati-Nya sehingga penulis dapat menyelesaikan skripsi dengan judul **"Pengaruh Kualitas Pelayanan, Nilai yang Dirasakan, dan Kepercayaan Terhadap Loyalitas Pelanggan PT. KAI di Wilayah DAOP 8 Surabaya."**

Saya bersyukur bahwa skripsi ini selesai tepat waktu meskipun penulis menghadapi banyak tantangan. Penulis menyadari fakta bahwa ada banyak kekurangan selama proses pembuatan skripsi ini. Awal kegiatan hingga penyusunan skripsi ini tidak lepas dari bimbingan Bapak Dr. Acep Samsudin, S.Sos, MM., M.A sebagai dosen pembimbing, yang telah membantu penulis dengan penuh perhatian dan sabar.

Penulis juga berterima kasih kepada semua orang yang membantu penulis menyelesaikan skripsi ini, terutama:

1. Bapak Dr. Catur Suratnoaji, M.Si., sebagai Dekan Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik Universitas Pembangunan Nasional "Veteran" Jawa Timur.
2. Bapak Dr. Acep Samsudin, S.Sos, MM., M.A selaku Koordinator Program Studi Administrasi Bisnis Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik Universitas Pembangunan Nasional "Veteran" Jawa Timur.
3. Bapak dan Ibu dosen Administrasi Bisnis Fakultas Ilmu Sosial dan

Ilmu Politik Universitas Pembangunan Nasional “Veteran” Jawa Timur.

4. Kedua orang tua yang selalu memberi dukungan dan semangat kepada penulis dalam menyelesaikan skripsi ini.
5. Seluruh teman-teman penulis yang selalu memberi dukungan serta semangat kepada penulis dalam menyelesaikan skripsi ini.

Akhirnya, penulis berharap skripsi ini bermanfaat bagi semua orang. Penulis sangat mengharapkan kritik dan saran yang membangun untuk mendukung skripsi ini.

Surabaya, Mei 2024

Penulis

## DAFTAR ISI

<b>KATA PENGANTAR</b> .....	<b>i</b>
<b>DAFTAR ISI</b> .....	<b>iii</b>
<b>DAFTAR TABEL</b> .....	<b>vi</b>
<b>DAFTAR GAMBAR</b> .....	<b>vii</b>
<b>DAFTAR LAMPIRAN</b> .....	<b>viii</b>
<b>ABSTRAK</b> .....	<b>ix</b>
<b>BAB I PENDAHULUAN</b> .....	<b>1</b>
1.1 Latar Belakang Masalah.....	1
1.2 Rumusan Masalah .....	8
1.3 Tujuan Penelitian.....	9
1.4 Manfaat Penelitian .....	9
<b>BAB II TINJAUAN PUSTAKA</b> .....	<b>11</b>
2.1 Penelitian Terdahulu.....	11
2.2 Landasan Teori .....	14
2.2.1 Pemasaran .....	14
2.2.2 Kualitas Pelayanan .....	17
2.2.3 Nilai Yang Dirasaka.....	18
2.2.4 Kepercayaan .....	20
2.2.5 Loyalitas .....	21
2.3 Hubungan Antar Variabel .....	23
2.3.1 Hubungan Kualitas Pelayanan dengan Loyalitas Pelanggan .....	23
2.3.2 Hubungan Nilai yang Dirasakan dengan Loyalitas Pelanggan.....	24
2.3.3 Hubungan Kepercayaan dengan Loyalitas Pelanggan .....	25
2.3.4 Hubungan Kualitas Pelayanan, Nilai yang Dirasakan, dan Kepercayaan Terhadap Loyalitas Pelanggan.....	26
2.4 Kerangka Berpikir .....	27
2.5 Hipotesis.....	28
<b>BAB III METODE PENELITIAN</b> .....	<b>29</b>
3.1 Jenis Penelitian .....	29

3.2 Definisi Operasional dan Pengukuran Variabel.....	29
3.2.1 Definisi Operasional.....	29
3.2.2 Pengukuran Variabel.....	32
3.3 Populasi, Sampel, dan Teknik Penarikan Sampel .....	33
3.3.1 Populasi.....	33
3.3.2 Sampel.....	33
3.3.3 Teknik Penarikan Sampel .....	34
3.4 Teknik Pengumpulan Data .....	35
3.4.1 Jenis Data .....	35
3.4.3 Teknik Pengumpulan Data .....	35
3.5 Teknik Analisis Data .....	36
3.5.1 Uji Instrumen .....	36
3.5.2 Analisis Regresi Linier Berganda .....	40
3.5.3 Uji Hipotesis .....	41
<b>BAB IV PEMBAHASAN.....</b>	<b>43</b>
4.1 Hasil .....	43
4.1.1 Gambaran Umum Objek Penelitian .....	43
4.1.2 Penyajian Data .....	52
4.1.3 Uji Instrumen .....	65
4.1.4 Uji Asumsi Klasik.....	67
4.1.5 Analisis Regresi Linier Berganda .....	70
4.1.6 Uji Hipotesis .....	71
4.2 Pembahasan.....	75
4.2.1 Pengaruh Kualitas Pelayanan Terhadap Loyalitas Pelanggan PT. KAI di Wilayah DAOP 8 Surabaya .....	75
4.2.2 Pengaruh Nilai yang Dirasakan Terhadap Loyalitas Pelanggan PT. KAI di Wilayah DAOP 8 Surabaya .....	75
4.2.3 Pengaruh Kepercayaan Terhadap Loyalitas Pelanggan PT. KAI di Wilayah DAOP 8 Surabaya.....	76
4.2.4 Pengaruh Kualitas Pelayanan, Nilai yang Dirasakan, dan Kepercayaan Terhadap Loyalitas Pelanggan PT. KAI di Wilayah DAOP 8	

Surabaya.....	77
4.3 Matrik Hasil Penelitian.....	77
<b>BAB V PENUTUP.....</b>	<b>81</b>
5.1 Kesimpulan.....	81
5.2 Saran.....	83
<b>DAFTAR PUSTAKA.....</b>	<b>84</b>
<b>LAMPIRAN.....</b>	<b>88</b>

## DAFTAR TABEL

Tabel 1.1 Moda Transportasi Favorit .....	1
Tabel 1.2 Jumlah Penumpang Moda Transportasi Kereta Api (Orang).....	5
Tabel 3.1 Pengukuran Skala Likert .....	32
Tabel 3.2 Kriteria Uji Autokorelasi .....	40
Tabel 4.1 Karakteristik Responden .....	53
Tabel 4.2 Karakteristik Responden Berdasarkan Usia.....	53
Tabel 4.3 Karakteristik Responden .....	54
Tabel 4.4 Karakteristik Responden .....	56
Tabel 4.5 Analisis Deskripsi Variabel X1.....	57
Tabel 4. 6 Analisis Deskripsi Variabel X2.....	60
Tabel 4. 7 Analisis Deskripsi Variabel X3.....	62
Tabel 4. 8 Analisis Deskripsi Variabel Y.....	63
Tabel 4.9 Uji Validitas .....	65
Tabel 4.10 Uji Reliabilitas .....	67
Tabel 4.11 Uji Normalitas.....	67
Tabel 4.12 Uji Multikolinearitas .....	68
Tabel 4. 13 Matrik Hasil Penelitian .....	77

## DAFTAR GAMBAR

Gambar 1.1 Kecenderungan Menggunakan Moda Kereta .....	6
Gambar 1.2 Hasil Survei <i>Customer Loyalty Index</i> .....	7
Gambar 4.1 Logo PT. Kereta Api Indonesia .....	44
Gambar 4.2 Struktur Organisasi PT, KAI DAOP 8 Surabaya .....	45
Gambar 4. 3 Uji Heteroskedastisitas .....	69
Gambar 4.4 Hasil Uji Autokorelasi.....	69
Gambar 4.5 Persamaan Regresi Linier Berganda .....	70
Gambar 4.6 Hasil Uji Parsial (Uji t).....	71
Gambar 4.7 Hasil Uji Simultan (Uji F).....	73
Gambar 4.8 Hasil Uji Koefisien Detereminasi R <sup>2</sup> .....	74

## DAFTAR LAMPIRAN

LAMPIRAN 1: Kuesioner Penelitian.....	88
LAMPIRAN 2: Tabulasi Karakteristik Responden .....	93
LAMPIRAN 3: Tabulasi Data Responden.....	97
LAMPIRAN 4: Hasil Uji Validitas.....	101
LAMPIRAN 5: Hasil Uji Reliabilitas .....	105
LAMPIRAN 6: Hasil Uji Normalitas .....	106
LAMPIRAN 7: Hasil Uji Multikolinearitas.....	106
LAMPIRAN 8: Hasil Uji Heteroskedastisitas .....	107
LAMPIRAN 9: Hasil Uji Autokorelasi.....	107
LAMPIRAN 10: Hasil Uji Regresi Linear Berganda .....	107
LAMPIRAN 11: Hasil Uji Hipotesis .....	108

## ABSTRAK

### **PENGARUH KUALITAS PELAYANAN, NILAI YANG DIRASAKAN, DAN KEPERCAYAAN TERHADAP LOYALITAS PELANGGAN PT. KAI DI WILAYAH DAOP 8 SURABAYA**

**Anisah Salwa Agustina, Dr. Acep Samsudin., S.Sos., MM., M.A\***

Program Studi Administrasi Bisnis

Universitas Pembangunan “Veteran” Jawa Timur

[anisasalwa60@gmail.com](mailto:anisasalwa60@gmail.com), [\\*acep.samsudin.adbis@upnjatim.ac.id](mailto:*acep.samsudin.adbis@upnjatim.ac.id)

Penelitian ini bertujuan guna menganalisis dan mengetahui pengaruh kualitas pelayanan (X1), nilai yang dirasakan (X2), serta kepercayaan (X3) terhadap loyalitas pelanggan (Y) PT. KAI di wilayah DAOP 8 Surabaya secara parsial dan simultan dengan pendekatan kuantitatif dan jenis penelitian secara asosiatif. Data dalam penelitian ini diperoleh melalui kuesioner dari pelanggan PT. KAI di wilayah DAOP 8 Surabaya yang telah menggunakan jasa transportasi minimal 2 kali. Untuk menentukan jumlah sampel, peneliti menggunakan rumus Lemeshow dan diperoleh 96 responden. Analisis data menggunakan perangkat lunak SPSS versi 29. Adapun dilakukan uji instrumen agar diketahui validitas dan reliabilitasnya, dan hasilnya menunjukkan instrumen tersebut valid dan reliabel. Digunakan analisis regresi linier berganda guna menganalisis data, dilengkapi dengan uji asumsi klasik, uji parsial (t), uji simultan (F), serta uji koefisien determinasi. Berdasarkan analisis uji t (uji parsial), hasil daripada penelitian menemukan variabel kualitas pelayanan (X1) tidak mempunyai pengaruh yang signifikan terhadap variabel loyalitas pelanggan (Y), akan tetapi nilai yang dirasakan (X2), dan kepercayaan (X3) memiliki signifikan terhadap loyalitas pelanggan (Y). Adapun skor koefisien determinasi senilai 0,698, berarti variabel kualitas pelayanan, nilai yang dirasakan, dan kepercayaan memberikan pengaruh sebesar 69,8% terhadap loyalitas pelanggan, dan sisa 30,2% dipengaruhi oleh variabel lain atau variabel di luar model penelitian.

**Kata Kunci: Kualitas Pelayanan, Nilai yang Dirasakan, Kepercayaan, Loyalitas Pelanggan**

## **ABSTRACT**

### **THE INFLUENCE OF SERVICE QUALITY, PERCEIVED VALUE, AND TRUST ON CUSTOMER LOYALTY PT. KAI DAOP 8 SURABAYA AREA**

**Anisah Salwa Agustina, Dr. Acep Samsudin., S.Sos., MM., M.A\***

Departement of Business Administration, Faculty of Social and Political Science  
Universitas Pembangunan Nasional “Veteran” Jawa Timur

[anisasalwa60@gmail.com](mailto:anisasalwa60@gmail.com), [\\*acep.samsudin.adbis@upnjatim.ac.id](mailto:*acep.samsudin.adbis@upnjatim.ac.id)

*This study used a quantitative approach and an associative research design to investigate the effects of service quality (X1), perceived value (X2), and trust (X3) on customer loyalty (Y) of PT. KAI in the DAOP 8 Surabaya area, both partially and simultaneously. In this research, respondents from PT. KAI clients in the DAOP 8 Surabaya region, who have used transportation services at least twice, filled out a questionnaire to contribute data. Using the Lemeshow Formula, 96 respondents were determined as representative samples. The study assessed the validity and reliability of the research instrument, with results supporting their credibility. Data analysis employed multiple linear regression, supplemented by tests for classical assumptions, F-tests, t-tests, and coefficient of determination tests. Through t-test analysis (partial test), the study revealed that while service quality (X1) doesn't significantly impact customer loyalty (Y), perceived value (X2) and trust (X3) do. The coefficient of determination, at 0.698, suggests that service quality, perceived value, and trust collectively influence customer loyalty by 69.8%, leaving 30.2% influenced by other variables beyond the model.*

**Keywords: Service Quality, Perceived Value, Trust, Customer Loyalty**