

**STRATEGI KOMUNIKASI PEMASARAN “GINGERLINE CURATED”
MELALUI MEDIA SOSIAL INSTAGRAM**

SKRIPSI



Oleh:

**RR PUTRI INDAH PARAMITHA
NPM. 17043010166**

**KEMENTERIAN PENDIDIKAN DAN KEBUDAYAAN
UNIVERSITAS PEMBANGUNAN NASIONAL “VETERAN” JAWA TIMUR
FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN ILMU POLITIK
PROGRAM STUDI ILMU KOMUNIKASI
SURABAYA
2022**

**STRATEGI KOMUNIKASI PEMASARAN “GINGERLINE CURATED”
MELALUI MEDIA SOSIAL INSTAGRAM**

Disusun Oleh:

Rr Putri Indah Paramitha
17043010166

Telah disetujui untuk mengikuti ujian skripsi
Menyetujuwi,

PEMBIMBING


Drs. Saifuddin Zuhri, M.Si
NIP 1970061220211002

Mengetahui,



STRATEGI KOMUNIKASI PEMASARAN GINGERLINE CURATED MELALUI
MEDIA SOSIAL INSTAGRAM

Oleh:

Rr Putri Indah Paramitha
NPM. 17043010166

Telah dipertahankan di hadapan dan diterima oleh Tim Penguji Skripsi
Program Studi Ilmu Komunikasi Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik
Universitas Pembangunan Nasional "Veteran" Jawa Timur
Pada tanggal 8 Juni 2022

Pembimbing.


Drs. Saifuddin Zuhri, M.Si
NIP. 3 7006 94 0035 1

Tim Penguji.
1. Ketua


Dr. Catur Suratnoaji, M.Si
NIP. 3 6804 94 0028

2. Sekretaris


Dr. Zainal Abidin Achmad, S.Sos, M.Ed
NPT. 3 7305 99 0170 1

3. Anggota


Dra. Saifuddin Zuhri, M.Si
NIP. 3 7006 94 0035 1

Mengetahui,
DEKAN FISIP


DR. DRSC. E.C. GENDUT SUKARNO, M.S. CHRA.
NIP. 195407011987031001



Scanned with CamScanner

KATA PENGANTAR

Puji syukur kehadirat Allah SWT, Tuhan Yang Maha Esa yang telah melimpahkan rahmat dan karunia-Nya, atas berkat dan tuntunannya sehingga penulis dapat menyelesaikan proposal skripsi yang berjudul “Strategi Komunikasi Pemasaran “Gingerline Curated” Melalui Media Sosial Instagram”. Peneliti menyadari bahwa dalam penyusunan proposal skripsi ini terdapat kekurangan-kekurangan. Pada penelitian ini tidak lepas dari arahan dan bimbingan dari bapak Drs. Saifuddin Zuhri, M.Si dengan segala perhatian dan kesabaran dalam membimbing peneliti. Proposal ini disusun sebagai salah satu syarat mengerjakan skripsi pada Program Strata-1 di Jurusan Ilmu Komunikasi, Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik, Universitas Pembangunan Nasional “Veteran” Jawa Timur.

Dalam penelitian ini, penulis ingin mengucapkan terima kasih atas bantuan dari berbagai pihak. Pada kesempatan ini penulis juga ingin menyampaikan kepada :

1. Dr. Drs. Ec. Gendut Sukarno, MS, CHRA, selaku Dekan Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik Universitas Pembangunan Nasional “Veteran” Jawa Timur.
2. Dr. Yuli Candrasari, M.Si selaku Ketua Program Studi Ilmu Komunikasi Universitas Pembangunan Nasional “Veteran” Jawa Timur.
3. Bapak Saifuddin Zuhri, M.Si selaku dosen pembimbing Ilmu Komunikasi Universitas Pembangunan Nasional “Veteran” Jawa Timur.

4. Keluarga peneliti khususnya orang tua yang selalu memberikan doa dan dukungan agar peneliti tetap melakukan tanggung jawab menyelesaikan penelitian ini.
5. Terima kasih juga kepada teman-teman Aulia, Ardan, Syadza, Naresh, Yulia, Jade, dan Eternal yang telah memberikan bantuan dan semangat agar segera menyelesaikan penelitian ini.
6. *Thankyou so much for my support system* Rizqi Rachmadi yang selalu menemani dan membantu saya agar segera menyelesaikan penelitian.
7. Dan terima kasih kepada kim Namjoon, kim Seokjin, Min Yoongi, Jung Hoseok, Park Jimin, Kim Taehyung, Jeon Jungkook, BTS, and Army yang sudah memberikan penulis semangat dan motivasi yang sangat baik.

Surabaya, 2022

Peneliti

ABSTRAK

Penelitian ini membahas terkait strategi komunikasi pemasaran “gingerline curated” melalui media sosial Instagram. Gingerline Curated merupakan sebuah Thriftshop yang menjual baju bekas dan kebutuhan Kesehatan kecantikan bagi kaum wanita. Gingerline Curated menggunakan media sosial Instagram sebagai wadah tempat pemasaran sekaligus penjualan. Fokus penelitian ini adalah mendeskripsikan strategi komunikasi pemasaran “Gingerline Curated” melalui media sosial Instagram. Tujuan Penelitian ini adalah Metode penelitian yang digunakan dalam penelitian ini adalah deskriptif kualitatif dengan Teknik

pengumpulan data wawancara, studi dokumentasi dan studi literatur. Teknik analisis data yang akan digunakan dalam penelitian ini adalah analisa data model interaktif dengan menggunakan teori 7c Framework. Dari hasil wawancara dan didukung bukti di akun instagram gingerline currated strategi komunikasi pemasaran melalui media sosial merupakan hal yang penting di tengah perkembangan teknologi yang sangat pesat.

Kata Kunci: Komunikasi Pemasaran, Media Sosial. Instagram dan 7c Framework

Abstract

This research discusses the marketing communication strategy of "gingerline curated" through Instagram social media. Gingerline Currated is a Thritfshop that sells used clothes and beauty health needs for women. Gingerline Currated uses Instagram social media as a place for marketing as well as sales. The focus of this study is to describe the marketing communication strategy of "Gingerline Curated" through Instagram social media. The purpose of this study is the research method used in this study is descriptive qualitative with interview data collection techniques, documentation studies and literature studies. The data analysis technique that will be used in this study is interactive model data analysis using the 7c Framework theory. From the results of the interview and supported by evidence on the Gingerline Instagram account currated marketing communication strategy through social media is important in the midst of very rapid technological developments.

Keywords: Marketing Communications, Social Media. Instagram and the 7c Framework

DAFTAR ISI

KATA PENGANTAR	iv
DAFTAR TABEL	viii
DAFTAR GAMBAR	ix
ABSTRAK	xi
Abstract.....	xii
BAB I.....	1
PENDAHULUAN	1
1.1 Latar Belakang Masalah.....	1
1.2 Rumusan Masalah	18
1.3 Tujuan Penelitian.....	18
1.4 Manfaat Penelitian.....	18
1.4.1. Manfaat Akademis/Teoritis (Bagi Pengembangan Ilmu Pengetahuan)	18
1.4.2. Manfaat Praktis (Bagi Gingerline Curated)	19
1.4.3. Manfaat Praktis (Bagi Peneliti)	19
BAB II.....	20
KAJIAN PUSTAKA	20
2.1 Penelitian Terdahulu.....	20
2.2 LANDASAN TEORI	22
2.2.1 Komunikasi	22
2.2.2 Komunikasi Pemasaran	28
BAB III.....	53
METODOLOGI	53
3.1 Jenis Penelitian	53
3.2 Definisi Konseptual	54
3.2.1 7c Framework	54
3.3 Informatif Penelitian	55
3.4 Teknik Pengumpulan Data	55
3.5 Jenis Sumber Data	57

3.6 Teknik Analisis Data	57
BAB IV	60
HASIL DAN PEMBAHASAN.....	60
4.1 Gambaran Umum Objek Penelitian.....	60
4.2. Penyajian Data	61
4.2.1 Identitas Narasumber.....	61
4.3 Pembahasan	66
4.3.1 Analisis 7c Framework.....	67
4.3.1.1 Context	69
4.3.1.2 Content	75
4.3.1.3 Community.....	79
4.3.1.4 Costumization	85
4.3.1.5 Communication.....	89
4.3.1.6 Connection	93
4.3.1.7 Commerce	95
BAB V KESIMPULAN DAN SARAN	97
5.1 KESIMPULAN	97
5.2 SARAN	98
DAFTAR PUSTAKA.....	99

DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran 1. Dokumentasi Wawancara Narasumber.....	107
---	-----

DAFTAR TABEL

Tabel 1 Sinopsis Insight.....	11
Tabel 2 Analisis Data Gingerline Curated	14

DAFTAR GAMBAR

Gambar 1 Feed Instagram Gingerline Curated	9
Gambar 2 Jumlah Followers	12
Gambar 3 Jumlah like dan viewers instagram	17
Gambar 4 Model Komunikasi Pemasaran	29
Gambar 5 Kerangka Berpikir.....	52
Gambar 6 Info Pembelian Produk.....	71
Gambar 7 Story Instagram	72
Gambar 8 Feeds Instagram	73
Gambar 9 Caption Postingan	74
Gambar 10 Pemasaran Unik	76
Gambar 11 How To Style Fashion.....	77
Gambar 12 Foto Produk dan Caption	78
Gambar 13 Postingan Feeds Instagram	80
Gambar 14 Postingan Reels Instagram	80
Gambar 15 Komentar netizen	81
Gambar 16 Komentar Etizen Dengan Tag Ke Teman	82
Gambar 17 Tanya Jawab Kepada Konsumen	83
Gambar 18 Interaksi antar konsumen	84
Gambar 19 Penjual Memberikan Pendapat.....	85
Gambar 20 Tampilan Konten.....	86
Gambar 21 Variasi Postingan Feeds Instagram	87
Gambar 22 Reels Instagram.....	88
Gambar 23 News Instagram.....	89
Gambar 24 Pengetahuan Tentang Kesehatan	91
Gambar 25 Rekomendasi Produk	92
Gambar 26 Interaksi Calon Pembeli	93
Gambar 27 Connection	94
Gambar 28 Linktree Whatsapp	95
Gambar 29 Prosedur Order	96

