

PENGARUH *PERCEIVED EASE OF USE* DAN *PERCEIVED USEFULNESS* TERHADAP *CUSTOMER ATTITUDE* PADA TOKOPEDIA

SKRIPSI



Diajukan Oleh :

Rendra Rizqi Andrean

1612010256/FEB/EM

**PROGRAM STUDI S-1 MANAJEMEN
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
UNIVERSITAS PEMBANGUNAN NASIONAL “VETERAN”
SURABAYA - JAWA TIMUR
2020**

SKRIPSI

**PENGARUH PERCEIVED EASE OF USE DAN PERCEIVED
USEFULNESS TERHADAP CUSTOMER ATTITUDE PADA TOKOPEDIA**

Oleh :

Rendra Rizqi Andrean

1612010256 / FEB / EM

Telah dipertahankan dihadapan dan diterima oleh tim penguji skripsi :

Pada Tanggal : 20 Januari 2021

Pembimbing Utama,

Dra.Ec. Luky Susilowati, MP

NIP. 1956021719880320001

Koordinator Program Studi

Manajemen,

Sulastri Irbayudi, SE, MM

NIP. 196206161987032

Pembimbing Pendamping,

Dra. Ec. Siti Aminah, MM

NIP. 196107121988032001

Mengetahui,

Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis
Universitas Veteran Nasional "Veteran" Jawa Timur

Prof. Dr. Svamsul Huda, SE, MT

NIP. 19590828199031001

PENGARUH *PERCEIVED EASE OF USE* DAN *PERCEIVED USEFULNESS* TERHADAP *CUSTOMER ATTITUDE* PADA TOKOPEDIA

RENDRA RIZQI ANDREAN

1612010256/FEB/EM

ABSTRAK

Perkembangan teknologi internet membawa perubahan besar dalam kehidupan manusia seperti mengakses berita melalui internet bahkan dalam hal melakukan transaksi jual beli dan pembayarannya dapat dilakukan melalui internet. Hal tersebut menimbulkan munculnya berbagai *marketplace*, *online shop*, dan berbagai macam layanan pembayaran *online*. Dengan demikian persaingan bisnis antar perusahaan akan semakin ketat dan dalam upaya yang dilakukan antara lain membentuk *Perceived Ease of Use* dan *Perceived Usefulness* untuk mendapatkan *Customer Attitude*. Berdasarkan pemikiran tersebut, peneliti ini bertujuan untuk menganalisa *Customer Attitude* pada Tokopedia dengan melihat dari *Perceived Ease of Use* dan *Perceived Usefulness*.

Populasi dalam penelitian ini adalah seluruh mahasiswa Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis UPN “Veteran” Jawa Timur pernah berbelanja di *e-commerce* Tokopedia. Metode pengambilan sampel pada penelitian ini adalah *Non-Probability Sampling* dengan teknik pengambilan *Purposive Sampling*. Sampel yang diambil adalah sebesar 70 responden. Teknik analisis data yang digunakan adalah *Partial Least Square* (PLS).

Berdasarkan hasil penelitian diketahui bahwa *Perceived Ease of Use* dan *Perceived Usefulness* memiliki pengaruh positif terhadap *Customer Attitude* Tokopedia.

Kata kunci : *Perceived Ease of Use*, *Perceived Usefulness*, dan *Customer Attitude*

KATA PENGANTAR

Puji syukur atas kehadirat Allah SWT yang telah melimpahkan rahmat dan hidayah-Nya sehingga penulis dapat menyelesaikan penulisan usulan penelitian dengan judul “Pengaruh Perceiveed Ease of Use dan Perceived Usefulness Terhadap Customer Attitude Pada Tokopedia” sesuai dengan waktu yang diharapkan.

Dalam penyusunan usulan penelitian ini, tentu tak lepas dari bimbingan, dukungan, dan doa dari berbagai pihak. Oleh karenanya, penulis mengucapkan terimakasih sebesar-besarnya kepada semua pihak yang telah membantu. Pihak-pihak tersebut diantaranya :

1. Bapak Prof. Dr. Syamsul Huda, SE.MT, selaku dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Pembangunan Nasional “VETERAN” Jawa Timur
2. Ibu Sulastri Irbayuni, SE, MM selaku Koordinator Program Studi Manajemen Universitas Pembangunan Nasional “VETERAN” Jawa Timur
3. Ibu Dra. Ec. Luky Susilowati, MP selaku Dosen Pembimbing Utama yang telah memberikan bimbingan, motivasi, dukungan, dan waktunya dalam penyusunan usulan penelitian ini
4. Ibu Dra. Ec. Siti Aminah, MM selaku Dosen Pembimbing Pendamping yang telah memberikan bimbingan, motivasi, dukungan, dan waktunya dalam penyusunan usulan penelitian ini

5. Seluruh Staff Dosen dan Pengajar Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Pembangunan Nasional “VETERAN” Jawa Timur yang telah membantu dalam proses penggerjaan usulan penelitian ini
6. Kedua orang tua saya yang telah memberikan dukungan berupa doa, motivasi, dan finansial dalam penyusunan usulan penelitian ini
7. Seluruh sahabat penulis terutama Radit, Syahra, dan Vegy yang telah mendukung dan membantu penulis dalam penggerjaan usulan penelitian ini

Semoga Allah SWT senantiasa melimpahkan karunia-Nya dan membalas kebaikan pihak-pihak diatas. Penulis menyadari bahwa penulisan usulan ini masih banyak kekurangan, sehingga kritik dan saran sangat diperlukan guna memperbaiki dan menyempurnakan penyusunan usulan penelitian ini.

Surabaya, 16 Oktober 2020

Penulis

DAFTAR ISI

KATA PENGANTAR	iv
DAFTAR ISI	vi
DAFTAR TABEL	ix
DAFTAR GAMBAR	x
ABSTRAK	xi
BAB I PENDAHULUAN	1
1.1 Latar Belakang	1
1.2 Rumusan Masalah	8
1.3 Tujuan Penelitian.....	8
1.4 Manfaat Penelitian.....	8
BAB II TINJAUAN PUSTAKA	10
2.1 Penelitian Terdahulu	10
2.2 Landasan Teori	13
2.2.1 Pemasaran	13
2.2.2 Manajemen Pemasaran	14
2.2.3 Strategi Pemasaran	15
2.2.4 <i>Perceived Ease of Use</i> (Persepsi Kemudahan Penggunaan).....	17
2.2.5 <i>Perceived Usefulness</i> (Persepsi Kegunaan)	18
2.2.6 Customer Attitude (Sikap Pelanggan)	19
2.3 Hubungan Antar Variabel	20
2.3.1 Hubungan variable <i>Perceived Ease of Use</i> terhadap <i>Customer Attitude</i>	20
2.3.2 Hubungan variabel <i>Perceived Usefulness</i> terhadap <i>Customer Attitude</i>	21
2.4 Kerangka Konseptual.....	23
2.5 Hipotesis.....	23

BAB III METODE PENELITIAN	24
3.1 Definisi Operasional dan Pengukuran Variabel	24
3.1.1 Perceived Ease of Use (X1)	24
3.1.2 Perceived Usefulness (X2).....	24
3.1.3 Customer Attitude (Y)	25
3.1.4 Pengukuran Variabel.....	26
3.2 Populasi dan Sampel.....	27
3.2.1 Populasi.....	27
3.2.2 Sampel.....	27
3.3 Teknik Pengumpulan Data.....	28
3.3.1 Jenis Data	28
3.3.2 Pengumpulan Data.....	29
3.4 Uji Validitas dan Reliabilitas	30
3.4.1 Uji Validitas	30
3.4.2 Uji Reabilitas.....	30
3.5 Teknik Analisis dan Uji Hipotesis	30
3.5.1 Teknik Analisis Data	30
3.5.2 Model Indikator Refleksif dan Indikator Formatif	33
3.5.3 Cara Kerja PLS.....	35
3.5.4 Langkah-langkah PLS.....	35
3.5.5 Asumsi PLS.....	42
3.5.6 Ukuran Sampel	42
3.5.7 Model Kerangka Pemikiran	43
BAB IV HASIL DAN PEMBAHASAN	44
4.1 Deskripsi Objek Penelitian.....	44
4.1.1 Sejarah Umum Tokopedia	44
4.1.2 Visi dan Misi Tokopedia.....	44
4.2 Karakteristik Responden Deskripsi Hasil Penelitian	46
4.2.1 Analisis Karakteristik Responden	46
4.2.2 Deskripsi Variabel	47
4.3 Analisis Data.....	52

4.3.1	Evaluasi Outlier	52
4.3.2	Interpretasi Hasil PLS	53
4.4	Pembahasan Hasil Penelitian.....	67
4.4.1	Pengaruh Perceived Ease of Use Terhadap Customer Attitude	67
4.4.2	Pengaruh Perceived Usefulness Terhadap Customer Attitude.....	68
	BAB V KESIMPULAN DAN SARAN.....	70
5.1	Kesimpulan.....	70
5.2	Saran	70
	DAFTAR PUSTAKA	72

DAFTAR TABEL

Tabel 1. 1 Jumlah Pengguna Internet di Indonesia	1
Tabel 1. 2 Jumlah Transaksi E-commerce di Indonesia	2
Tabel 1. 3 Data Pengunjung Marketplace di Indonesia Tahun 2018-2019	5
Tabel 4. 1 Karakteristik Responden Berdasarkan Usia	46
Tabel 4. 2 Karakteristik Responden Berdasarkan Jenis Kelamin	47
Tabel 4. 3 Frekuensi Jawaban Responden untuk Perceived Ease of Use	48
Tabel 4. 4 Frekuensi Jawaban Responden	49
Tabel 4. 5 Frekuensi Hasil Jawaban Responden Dimensi Komponen Kognitif ...	50
Tabel 4. 6 Frekuensi Hasil Jawaban Responden Dimensi Komponen Afektif	51
Tabel 4. 7 Frekuensi Hasil Jawaban Responden Dimensi Komponen Perilaku ...	51
Tabel 4. 8 Outlier Data.....	53
Tabel 4. 9 Path Coeffiecents (Mean, STDEV, T-Values) Dimensi dengan Variabel	54
Tabel 4. 10 Outer Loadings (Mean, STDEV, T-Values)	56
Tabel 4. 11 Average Variance Extracted (AVE)	58
Tabel 4. 12 Cross Loading	60
Tabel 4. 13 Composite Reliabilty	61
Tabel 4. 14 Latent Variable Correlations	62
Tabel 4. 15 R-Square	64
Tabel 4. 16 Path Coefficients (Mean, STDEV, T-Values)	66

DAFTAR GAMBAR

Gambar 2. 1 Kerangka Konseptual.....	23
Gambar 3. 1 Composite Latent Variabel (Formative) Model.....	35
Gambar 3. 2 Model Penelitian	43
Gambar 4. 1 Outer Model dengan Nilai Factor Loading, Path Coefficients dan R-Square.....	63