

**ANALISIS PENGARUH KUALITAS PRODUK KOPI DAN  
*EXPERIENTIAL MARKETING TERHADAP BRAND IMAGE 45 GRAHA*  
COFFEE SHOP SIDOARJO**

**SKRIPSI**

Diajukan Untuk Memenuhi Sebagian Persyaratan  
Dalam Memperoleh Gelar Sarjana Manajemen  
Program Studi Manajemen



**Diajukan Oleh :**

**LUDY ROOSANDIANTO P  
17012010166/FEB/EM**

**FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS  
UNIVERSITAS PEMBANGUNAN NASIONAL “VETERAN”  
JAWA TIMUR  
2021**

**SKRIPSI**

**ANALISIS PENGARUH KUALITAS PRODUK KOPI DAN *EXPERIENTIAL MARKETING* TERHADAP BRAND IMAGE 45 GRAHA COFFEE SHOP SIDOARJO**

Oleh :

Ludy Roosandianto Permadi  
17012010166/FEB/EM

Telah Dipertahankan Dihadapan dan Diterima oleh

Tim Penguji Progdi Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis  
Universitas Pembangunan Nasional "Veteran" Jawa Timur

Pada Tanggal : 14 Juli 2021

Koordinator Program Studi Manajemen  
Fakultas Ekonomi dan Bisnis

Sudastri Iravani, SE., MM  
NIP. 196206161989032001

Pembimbing  
Pembimbing Utama

Sugeng Purwanto, SE., MM  
NIP. 196801081989031001

Mengetahui

Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis  
Universitas Pembangunan Nasional "Veteran" Jawa Timur

Prof. Dr. Syamsul Huda, SE., MT  
NIP. 195908281990031001



**ANALISIS PENGARUH KUALITAS PRODUK KOPI DAN  
EXPERIENTIAL MARKETING TERHADAP BRAND IMAGE 45 GRAHA  
COFFEE SHOP SIDOARJO**

**LUDY ROOSANDIANTO PERMADI**  
**17012010166/FEB/EM**

**ABSTRAK**

Fenomena anak muda pada era modern seperti sekarang ini yaitu *tren* dalam mengunjungi *coffee shop* yang dimulai sejak tahun 2014 hingga saat ini menyebabkan pertumbuhan bisnis *coffee shop* meningkat hingga 20%. Chairman Speciality Coffee Association of Indonesia mencatat, bahwa saat ini kontribusi *coffee shop* terhadap serapan kopi produksi dalam negeri terus meningkat. *Antusiasm* pelaku usaha dalam mendirikan *coffee shop* semakin besar menyebabkan mereka harus memanfaatkan sepenuhnya asset mereka berupa *Brand Image*. Upaya yang harus dilakukan untuk menciptakan *Brand Image* yang baik dibenak konsumen adalah melalui *Experiential Marketing* dan Kualitas Produk mereka. Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui pengaruh dari Kualitas Produk minuman kopi dan *Experiential Marketing* terhadap *Brand Image* 45 Graha *Coffee Shop* yang berlokasi di Sidoarjo.

Populasi dalam penelitian ini adalah konsumen yang berkunjung dan menikmati minuman kopi di 45 Graha *coffee shop*. Metode pengambilan sampel yang digunakan adalah *Non-Probability Sampling*, penentuan sampel yang digunakan dalam penelitian ini yaitu dengan metode *purposive sampling* dimana pengambilan sampel dilakukan dengan adanya kriteria tertentu. Sampel yang diperoleh yaitu sebanyak 115 responden. Teknik analisis data yang digunakan adalah *Partial Least Square* (PLS).

Berdasarkan hasil penelitian yang dilakukan dapat disimpulkan bahwa kualitas produk minuman kopi dan *Experiential Marketing* memiliki pengaruh positif terhadap *Brand Image* 45 Graha coffee shop di Sidoarjo.

**Kata Kunci : Kualitas Produk, Experiential Marketing, dan Brand Image**

## KATA PENGANTAR

Puji syukur atas kehadiran Allah SWT yang telah melimpahkan rahmat dan hidayah-nya sehingga penulis dapat menyelesaikan penulisan skripsi dengan judul **“ANALISIS PENGARUH KUALITAS PRODUK KOPI DAN EXPERIENTIAL MARKETING TERHADAP BRAND IMAGE 45 GRAHA COFFEE SHOP SIDOARJO”** sesuai dengan waktu yang diharapkan. Dalam penyusunan usulan penelitian ini, tentu tak lepas dari bimbingan, dukungan dan doa dari berbagai pihak. Oleh karenanya, penulis mengucapkan terima kasih sebesar-besarnya kepada semua pihak yang telah membantu. Pihak-pihak tersebut diantaranya sebagai berikut :

1. Bapak Prof. Dr. Syamsul Huda, SE.MT, selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Pembangunan Nasional “Veteran” Jawa Timur
2. Ibu Sulastri Irbayuni, SE, MM selaku Koordinator Program Studi Manajemen Universitas Pembangunan Nasional “Veteran” Jawa Timur
3. Bapak Sugeng Purwanto, SE, MM selaku Dosen Pembimbing yang telah memberikan bimbingan, motivasi dan waktunya dalam penyusunan skripsi ini.
4. Bapak Drs. Ec. Hery Pudjoprastyono. M.M selaku Dosen wali yang telah memberikan arahan setiap semester nya.
5. Bapak dan Ibu dosen Program Studi Manajemen yang telah memberikan bekal ilmu pengetahuan selama penulis menjadi

mahasiswa Universitas Pembangunan Nasional “Veteran” Jawa Timur.

6. Kedua orang tua saya yang telah memberikan dukungan berupa doa dan bantuan baik moril dan materiil.
7. Barista-barista 45 Graha Coffe shop dan para konsumen yang telah membantu memberikan bantuan dalam penyusunan skripsi ini.
8. Jajaran Staff Tata Usaha fakultas Ekonomi dan Bisnis yang telah membantu dalam proses mengurus surat-surat yang berhubungan dengan Praktek Kerja Lapangan, Skripsi, maupun kegiatan yang lain.
9. Aurel, Mbak Justika, Irfan, Mbak Laila, Fahmi, yang telah membantu dan memberikan dukungan kepada penulis dalam penyusunan skripsi ini.

Semoga Allah SWT senantiasa melimpahkan karunia-Nya dan membalas kebaikan pihak-pihak diatas. Penulis menyadari bahwa penulisan usulan penelitian ini masih banyak kekurangan, sehingga kritik dan saran sangat diperlukan guna memperbaiki dan menyempurnakan penyusunan usulan penelitian ini.

Sidoarjo. Juni 2021

Penulis

## DAFTAR ISI

<b>KATA PENGANTAR .....</b>	<b>i</b>
<b>DAFTAR ISI.....</b>	<b>iii</b>
<b>DAFTAR TABEL.....</b>	<b>v</b>
<b>DAFTAR GAMBAR.....</b>	<b>vi</b>
<b>BAB 1 PENDAHULUAN .....</b>	<b>1</b>
1.1    Latar Belakang.....	1
1.2    Rumusan Masalah .....	9
1.3    Tujuan Penelitian.....	9
1.4    Manfaat Penelitian.....	9
<b>BAB II TINJAUAN PUSTAKA.....</b>	<b>11</b>
2.1    Penelitian Terdahulu.....	11
2.2    Landasan Teori .....	14
2.2.1    Pengertian Pemasaran .....	14
2.2.2    Manajemen Pemasaran.....	15
2.2.3    Pengertian Produk .....	16
2.2.4    Pengertian kualitas produk.....	21
2.2.5    Pengertian Experiential marketing.....	23
2.2.6    Pengertian brand image.....	25
2.3    Hubungan Antar Variabel.....	27
2.3.1    Hubungan variabel kualitas produk dengan brand image .....	27
2.3.2    Hubungan Variabel Experiential Marketing terhadap brand image	28
2.4    Kerangka Konseptual .....	30
2.5    Hipotesis .....	30
<b>BAB III METODOLOGI PENELITIAN .....</b>	<b>31</b>
3.1    Pengertian Operasional dan Pengukuran Variabel .....	31
3.1.1    Pengertian Operasional .....	31
3.2    Pengukuran Variabel .....	35
3.3    Teknik Penentuan Sampel .....	37
3.4    Teknik Pengumpulan Data .....	38
3.4.1    Jenis Data .....	38
3.4.2    Metode Pengambilan Data .....	39
3.5    Uji Validitas dan Uji Reliabilitas .....	39
3.5.1    Uji Validitas .....	39
3.5.2    Uji Reliabilitas .....	40
3.6    Teknik Analisis PLS dan Uji Hipotesis.....	40
3.6.1    Alasan Menggunakan Partial Least Square.....	42

3.6.2	Pengukuran Model Partial Least Square .....	44
3.6.3	Model Spesifikasi PLS.....	44
3.6.4	Langkah – Langkah Partial Least Square.....	45
3.6.5	Evaluasi PLS .....	47
<b>BAB IV PEMBAHASAN.....</b>		<b>48</b>
4.1	Deskripsi Objek Penelitian.....	48
4.1.1	Gambaran Umum Perusahaan.....	48
4.2	Deskripsi Hasil Penelitian .....	49
4.2.1	Analisis Karakteristik Responden.....	49
4.2.2	Deskripsi Variabel.....	52
4.3	Analisis Data .....	63
4.3.1	Evaluasi Outlier.....	63
4.3.2	Interpretasi Hasil PLS .....	64
4.4	Pembahasan .....	78
4.4.1	Pengaruh Kualitas Produk terhadap <i>Brand Image</i> .....	78
4.4.2	Pengaruh <i>Experiential Marketing</i> terhadap <i>Brand Image</i> .....	79
<b>BAB V KESIMPULAN DAN SARAN .....</b>		<b>82</b>
5.1	Kesimpulan.....	82
5.2	Saran .....	82
<b>DAFTAR PUSTAKA .....</b>		<b>84</b>
<b>LAMPIRAN.....</b>		<b>91</b>

## DAFTAR TABEL

Tabel 1. 1 Hasil Penelitian Awal terhadap Brand Image 45 Graha Coffee Shop ....4	
Tabel 1. 2 Data penjualan 45 Graha Coffee Shop.....	5
Tabel 4. 1 Karakteristik Responden Berdasarkan Usia.....	50
Tabel 4. 2 Karakteristik Responden Berdasarkan Jenis Kelamin .....	50
Tabel 4. 3 Karakteristik Responden Berdasarkan Pekerjaan .....	51
Tabel 4. 4 Frekuensi Hasil Jawaban Responden Dimensi Performance Kinerja ...	52
Tabel 4. 5 Frekuensi Hasil Jawaban Responden Dimensi Keistimewaan Produk .	53
Tabel 4. 6 Frekuensi Hasil Jawaban Responden Dimensi Kesesuaian dengan Spesifikasi .....	54
Tabel 4. 7 Frekuensi Hasil Jawaban Responden Dimensi Serviceability .....	55
Tabel 4. 8 Frekuensi Hasil Jawaban Responden Dimensi Estetika .....	56
Tabel 4. 9 Frekuensi Hasil Jawaban Responden Dimensi Sense .....	57
Tabel 4. 10 Frekuensi Hasil Jawaban Responden Dimensi Feel .....	58
Tabel 4. 11 Frekuensi Hasil Jawaban Responden Dimensi Think .....	59
Tabel 4. 12 Frekuensi Hasil Jawaban Responden Dimensi Act.....	60
Tabel 4. 13 Frekuensi Hasil Jawaban Responden Dimensi Relate .....	61
Tabel 4. 14 Frekuensi Hasil Jawaban Responden Dimensi Brand Image.....	62
Tabel 4. 15 <i>Outlier Data</i> .....	64
Tabel 4. 16 <i>Path Coefficients (Mean, STDEV, T-Values)</i> Dimensi dengan Variabel.....	65
Tabel 4. 17 Outer Loadings (Mean, STDEV, T-Values) .....	67
Tabel 4. 18 Cross Loading .....	69
Tabel 4. 19 Average variance extracted (AVE) .....	71
Tabel 4. 20 Composite Reliability .....	73
Tabel 4. 21 <i>Latent Variable Correlations</i> .....	74
Tabel 4. 22 R-square .....	76
Tabel 4. 23 Path Coefficients (Mean, STDEV, T-Values) .....	77

## **DAFTAR GAMBAR**

Gambar 1. 1 Negara dengan Konsumsi Kopi Terbesar Dunia.....	2
Gambar 2. 1 Kerangka Konseptual .....	30
Gambar 3. 1 Diagram Jalur PLS .....	46
Gambar 4. 1 Outer Model dengan nilai Factor Loading, Path Coefficients dan R-Square.....	75