

**STRATEGI PEMASARAN KONTEN AKUN ONLINE SHOP @SHIFASURABAYA
MELALUI INSTAGRAM**

SKRIPSI



Oleh :

LISA MAHMUDA

NPM. 1643010086

UNIVERSITAS PEMBANGUNAN NASIONAL “VETERAN” JAWA TIMUR

FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN ILMU POLITIK

ILMU KOMUNIKASI

2020

JUDUL PENELITIAN : STRATEGI KONTEN AKUN ONLINE SHOP @SHIFASURABAYA

MELALUI INSTAGRAM

Nama Mahasiswa : Lisa Mahmuda

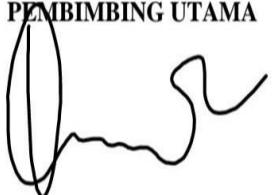
NPM : 1643010086

Program Studi : Ilmu Komunikasi

Fakultas : Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik

Telah disetujui untuk mengikuti Ujian Skripsi

Menyetujui,,

PEMBIMBING UTAMA


DRA. Diana Amalia, M.SI

NIP. 19630907 1991 032001

Mengetahui,

DEKAN



**STRATEGI KONTEN AKUN ONLINE SHOP @SHIFASURABAYA
MELALUI INSTAGRAM**

Disusun Oleh :

LISA MAHMUDA

NPM : 1643010086

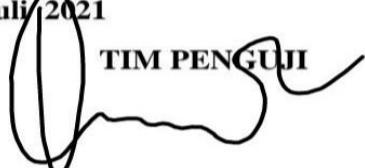
**Telah dipertahankan dihadapan dan diterima oleh Tim Penguji Skripsi
Program Studi Ilmu Komunikasi Fakultas Ilmu Sosial Dan Ilmu Politik**

Universitas Pembangunan Nasional "Veteran" Jawa Timur

Pada tanggal 27 Juli 2021

PEMBIMBING UTAMA

DRA Diana Amalia, M.SI
NIP. 19630907 1991 032001

TIM PENGUJI

Dra.Diana Amalia, M.SI
NIP. 19630907 1991 032001


Heidy Arviani. Sos, MA
NIP. 198511072018032001


Syifa Syarifah Alamiyah. M.Commun

NPT. 3 8403 10 02991

Mengetahui,



Abstrak.Shifasurabaya merupakan salah satu toko hijab dan Beauty , Toko yang menjual hijab termurah di surabaya dengan harga mulai 5000 an, Yang saat ini bermain di pasar online. @Shifasurabaya Selalu Update dengan konten-konten terbarunya dan mengupdatenya melaui media sosial instagram. Cara tersebut agar konten @shifasurabaya selalu dikenal para pelanggannya. Penelitian ini berisi tentang “Strategi Konten Akun Online Shop @Shifasurabaya Melalui Intagram” . metode penelitian ini menggunakan deskriptif Kualitatif karena dqapat melukiskan fakta secara factual dan dapat menghasilkan penemuan-penemuan yang tidak dapat diperoleh statistic. Data yang di peroleh melalui wawancara dari ke tiga key informan dari @shifasurabaya sekaligus untuk menguji keabsahan data . Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui Strategi konten yang dilakukan akun @shifasurabaya melalui instagram. Dari hasil penelitian, peneliti menyimpulkan dalam proses pengolahan Strategi konten terdapat 8 pemasaran konten diantaranya adalah: menetapkan tujuan, pemetaan target pasar,penggagasan dan perencanaan konten, penciptaan konten, distribusi konten, penguatan konten,evaluasi pemasaran konten dan perbaikan pemasaran konten.

Kata kunci : Media Sosial Intagram, Strategi pemasaran konten 8K.

Abstract. Shifasurabaya is one of the hijab and beauty shops, the shop that sells the cheapest hijab in Surabaya with prices starting at 5000's, which is currently playing in the online market. @Shifasurabaya Always Update with the latest content and update it through Instagram social media. This is so that @shifasurabaya's content is always known to its customers.This research contains about "Content Strategy for Online Shop Account @Shifasurabaya Through Intagram" . This research method uses qualitative descriptive because it can describe facts factually and can produce findings that cannot be obtained statistically. The data obtained through interviews from the three key informants from @shifasurabaya as well as to test the validity of the data.This study aims to determine the content strategy carried out by the @shifasurabaya account through Instagram. From the results of the study, the researchers concluded that in the content strategy processing process there were 8 content marketing including: setting goals, mapping target markets, content initiation and planning, content creation, content distribution, content strengthening, content marketing evaluation and content marketing improvement.

Keywords: Instagram Social Media, 8K content marketing strategy.

KATA PENGANTAR

Bismillahirrahmanirrahim....

Puji Syukur Alhamdulilah penulis panjatkan kepada Allah SWT yang telah melimpahkan rahmat, hidayah, dan karuniaNYA kepada peneliti sehingga peneliti mampu mehyelesaikan tugas skripsi yang berjudul **“STRATEGI KONTEN AKUN ONLINE SHOP SHIFASURABAYA MELALUI INTAGRAM”**. Dapat terselesaikan dengan baik.

Dalam Kesempatan ini penulis ingin mengucapkan banyak terima kasih kepada semua pihak yang telah memberikan dukungan kepada penulis dalam penulisan penelitian proposal ini kepada:

1. Allah SWT karena telah melimpahkan segala karuniaNYA, sehingga penulis mendapatkan kemudahan selama mengerjakan penyusunan
2. Dr. Ir. Ahmad Fauzi, MMT selaku Rektor Universitas Pembangunan
3. Dr.Drs. Ec. Gendut Sukarno, MS, CHRA, selaku Dekan Fakultas IlmuSosial dan Ilmu Politik Universitas Pembangunan Nasional “Veteran”Jawa Timur.
4. Bapak DR. Catur Suratno Aji, M.Si, selaku wakil Dekan Fakultas IlmuSosial dan Ilmu Politik Universitas Pembangunan Nasional “Veteran”Jawa Timur.

5. Dr. Yuli Candrasari, M.Si, selaku koordinator Program Studi Ilmu Sosial dan Ilmu Politik Universitas Pembangunan Nasional ‘’Veteran’’ Jawa
6. DRA. Diana Amalia, M.Si, selaku dosen pembimbing yang telah meluangkan waktu guna membantu, memberikan masukan dan saran kepada penulis dalam penyusunan proposal ini.
7. Ibu ,Abah dan Almarhumah Bude Syamsiyah yang senantiasa memberikan doa dan support kepada peneliti. Dan juga Achmad Syarifuddin. S.pd
8. Teman-teman seangkatan yang sudah mengsuport peneliti.

Penulis menyadari bahwa penulisan skripsi ini masih jauh dari kesempurnaan. Maka kritik dan saran yang bersifat membangun sangatlah dibutuhkan guna memperbaiki kekurangan yang ada. Akhir kata semoga penulisan skripsi ini dapat bermanfaat bagi semua pembaca, khususnya untuk rekan-rekan Program Studi Ilmu Komunikasi.

Surabaya,09 April 2020

DAFTAR ISI

Halaman

HALAMAN JUDUL.....	i
LEMBAR PERSETUJUAN.....	ii
LEMBAR PENGESAHAN.....	iii
ABSTRAK	iii
KATA PENGANTAR.....	.iv
DAFTAR ISI.....	.v
DAFTAR TABEL.....	.viii
DAFTAR GAMBAR.....	.ix
DAFTAR LAMPIRAN.....	.xi
BAB I PENDAHULUAN.....	1
1.1.Latar Belakang Masalah.....	1
1.2.Perumusan Masalah.....	11
1.3.Tujuan Penelitian.....	11
1.4.Manfaat Penelitian.....	12
BAB II KAJIAN PUSTAKA.....	13
2.1. Penelitian Terdahulu.....	13
2.2. Landasan Teori.....	15
2.2.1. Definisi Koumnikasi	15

2.2.2. Analisis SWOT	17
2.2.3 Konsep Komunikasi Pemasaran	17
2.2.4. Strategi Komunikasi Pemasaran.....	18
2.2.5. Marketing 4.0	18
2.2.6. Bisnis Online	19
2.2.7. Pemasaran Online.....	19
2.2.8. Pemasaran Konten 8K	21
2.2.9 Promosi Penjualan	24
2.2.10 Definisi New Media	25
2.2.11 Media Sosial.....	26
2.2.12 Instagram	27
2.3 Kerangka Berpikir.....	28
2.3.1 Bagan Kerangka Berpikir	29
BAB III METODOLOGI PENELITIAN.....	30
3.1. Metodologi Penelitian.....	30
3.2. Definisi Konseptual.....	31
3.2.1. Instagram	31
3.2.3. Pemasaran Konten 8K.....	32
3.3. Lokasi Penelitian	32
3.4. Objek dan Subjek Penelitian.....	33
3.5. Informan Penelitian	33
3.6. Teknik Pengumpulan Data.....	33

3.7 Teknik Analisis Data	35
BAB IV HASIL DAN PEMBAHASAN.....	37
4.1 Gambaran Umum Objek Penelitian.....	37
4..1.1 Sejarah Singkat @Shifasurabaya.....	37
4.1.2 Produk @Shifasurabaya.....	38
4.1.3 Struktur Organisasi	40
4.1.4 Visi dan Misi	41
4.2 Identitas Informan Penelitian	42
4.3 Penyajian dan Analisis data Data	43
4.3.1 Menentukan Tujuan konten	44
4.3.2 Pemetaan Target	44
4.3.3. Pengagasan Dan Perencanaan Konten	45
4.3.4 Penciptaan Konten	47
4.3.5 Distribusi Konten	48
4.3.6 Penguatan Konten	49
4.3.7 Evaluasi Konten.....	51
4.4 Instagram	52
4.5 Pembahasan	54
4.5.1 Pemasaran Konten	54
4.5.2 Instagram	56

BAB V KESIMPULAN DAN SARAN	57
5.1 Kesimpulan	57
5.2 Saran	58
DAFTARPUSTAKA.....	59
LAMPIRAN	61

DAFTAR TABLE

Halaman

TABLE 2.1 Pemasaran Konten 8K.....	21
TABLE 2.2 Kerangka Berfikir	29

DAFTAR GAMBAR

Halaman

GAMBAR 4.1 Pengagasan dan Perencanaa konten	46
GAMBAR 4.2 Penguatan Konten	49

DAFTAR LAMPIRAN

Halaman

Lampiran 1 Intervew Guide	61
Lampiran 2 Konten Instagram @ShifaSurabaya.....	84
Lampuran 3 Bukti Wawancara Informan 1	85
Lampiran 4 Bukti Wawancara Informan 2	86
Lampiran 5 Bukti Wawancara Informan 3	88