

**ANALISIS PENGALAMAN PELANGGAN DAN EKUITAS MEREK
TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN DI KEDAI KOPI “JOKOPI”
PADA MASA PANDEMI COVID-19**

TESIS

**Untuk Memenuhi Sebagian Persyaratan
Guna Mencapai Gelar Magister**

PROGRAM STUDI MAGISTER AGRIBISNIS



Diajukan Oleh :

MITA RACHMAWATI
17064020005

**FAKULTAS PERTANIAN
UNIVERSITAS PEMBANGUNAN NASIONAL “VETERAN” JAWA TIMUR
SURABAYA
2021**

**ANALISIS PENGALAMAN PELANGGAN DAN EKUITAS MEREK
TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN DI KEDAI KOPI “JOKOPI”
PADA MASA PANDEMI COVID-19**

Yang dipersiapkan dan disusun oleh :

MITA RACHMAWATI

NPM : 17064020005

Telah dipertahankan di depan Pengudi

pada tanggal 8 April 2021 dan dinyatakan telah

memenuhi syarat untuk diterima

SUSUNAN DEWAN PENYUJI

Pembimbing Utama

Dr. Ir. Sudiyarto, MM.

Anggota Dewan Pengudi

Dr. Ir. Indra Tjahaja Amir, MP.

Pembimbing Pendamping

Dr. Ir. Sri Tjondro Winarno, MM

Anggota Dewan Pengudi

Dr. Ir. Hamidah Hendrarini, M.Si

Mengetahui :

Dekan



Dr. Ir. RA. Nora Agustien K, MP.

Ketua Program Studi

Magister Agribisnis

Dr. Ir. Hamidah Hendrarini, M.Si.

PERNYATAAN ORISINALITAS TESIS

Saya menyatakan dengan sebenar-benarnya bahwa sepanjang pengetahuan saya, di dalam naskah TESIS ini tidak terdapat karya ilmiah yang pernah diajukan orang lain untuk memperoleh gelar akademik di suatu Perguruan Tinggi, dan tidak terdapat karya atau pendapat yang pernah ditulis atau diterbitkan oleh orang lain dan disebutkan dalam sumber kutipan dan pustaka.

Apabila ternyata di dalam naskah TESIS ini dapat dibuktikan terdapat unsur – unsur PLAGIASI , saya bersedia TESIS ini digugurkan dan gelar akademik yang telah saya peroleh (MAGISTER) dibatalkan, serta diproses sesuai dengan perundang-undangan yang berlaku (UU No 20 Tahun 2003 Pasal 25 ayat 2 dan Pasal 70).

Surabaya, Juni 2021



MITA RACHMAWATI
NPM:17064020005

KATA PENGANTAR

Puji syukur penulis panjatkan kehadirat Tuhan Yang Maha Esa atas segala berkat dan limpahan rahmat-Nya sehingga penulis dapat menyelesaikan tesis dengan judul “ANALISIS PENGALAMAN PELANGGAN DAN EKUITAS MEREK TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN DI KEDAI KOPI “JOKOPI” PADA MASA PANDEMI COVID-19”. Tujuan dari penulisan tesis ini adalah untuk memenuhi syarat dalam mencapai Magister Manajemen Agribisnis pada Program Studi Pasca Sarjana UPN “Veteran” Jawa Timur.

Dalam proses penulisan tesis ini, penulis banyak mendapatkan bimbingan dan dukungan dari berbagai pihak sehingga penulisan tesis ini dapat terselesaikan. Oleh karena itu, ucapan terimakasih yang sebesar – besarnya penulis sampaikan kepada:

1. Prof. Dr. Ir. Akhmad Fauzi, MMT selaku Rektor UPN “Veteran” Jawa Timur.
2. Dr. Ir. RA. Nora Augustien K, MP selaku Dekan Fakultas Pertanian UPN “Veteran” Jawa Timur.
3. Dr. Ir Hamidah Hendrarini, M. si. selaku Koordinator Program Studi Magister Agribisnis.
4. Dr. Ir. Sudiyarto, MM selaku Ketua Jurusan Agribisnis dan Dosen Pembimbing pertama.
5. Dr. Ir. Sri Tjondro Winarno, MM selaku Dosen Pembimbing kedua
6. Segenap dosen Program Studi Magister Agribisnis UPN “Veteran” Jawa Timur yang telah memberikan ilmu pengetahuan, arahan dan diskusi yang bermanfaat.
7. Kedua orang tua, saudara dan teman – teman atas doa dan dukungannya sehingga penulis dapat menyelesaikan tesis ini.
8. Seluruh responden kedai kopi JOKOPI atas kesediaannya dalam membantu menjawab kuesioner dari penelitian ini sehingga tesis ini dapat terselesaikan.

Penulis menyadari bahwa tesis ini masih jauh dari sempurna. Untuk itu saran beserta kritik yang membangun sangat diharapkan. Semoga karya ini dapat bermanfaat bagi kita semua.

Surabaya, Juni 2021

Mita Rachmawati

DAFTAR ISI

	Halaman
DAFTAR ISI.....	i
DAFTAR TABEL.....	iii
DAFTAR GAMBAR	v
DAFTAR LAMPIRAN.....	vi
BAB I PENDAHULUAN	1
1.1. Latar Belakang.....	1
1.2. Rumusan Masalah.....	6
1.3. Tujuan.....	7
1.4. Manfaat Penelitian	7
1.5. Ruang Lingkup Penelitian	8
BAB II TINJAUAN PUSTAKA.....	9
2.1 Penelitian Terdahulu.....	9
2.2 Landasan Teori	15
2.2.1 Customer Experience.....	15
2.2.2 Merek (Brand)	17
2.2.3 Ekuitas Merek (<i>Brand Equity</i>).....	20
2.2.4 Peran <i>Brand Equity</i>	25
2.2.5 Keputusan Pembelian	28
2.2.6 Model Keputusan Pembelian Konsumen	29
2.2.7 SEM	31
2.2.8 Proses Analisis SEM	33
2.3 Kerangka Pemikiran	36
BAB III METODE PENELITIAN.....	39
3.1. Tempat dan Waktu Penelitian.....	39
3.2. Sumber Data dan Pengumpulan Data.....	39
3.3. Variabel Penelitian dan Definisi Variabel	41
3.3.1. Variable Independen (X)	41
3.3.2. Variable Independen (Y)	45
3.4. Metode Analisis Data	46
3.4.1. Statistik Deskriptif.....	46

3.4.2. Evaluasi Model Pengukuran (<i>Outer model</i>)	46
3.4.3. Evaluasi Model Struktural (<i>Inner model</i>)	49
3.4.4. Hipotesis Penelitian	50
BAB IV HASIL DAN PEMBAHASAN	55
4.1. Karakteristik Responden.....	55
4.1.1. Jenis Kelamin	55
4.1.2. Usia.....	56
4.1.3. Pendidikan Terakhir	56
4.1.4. Pekerjaan	57
4.1.5. Pendapatan Tiap Bulan.....	58
4.1.6. Tempat Tinggal.....	58
4.1.7. Status Pernikahan	59
4.2. Uji Validitas.....	61
4.3. Evaluasi Model Pengukuran (Outer Model).....	61
4.3.1. <i>Convergent Validity</i> (Validitas Konvergen)	61
4.3.2. <i>Average Variance Extracted</i> (AVE).....	92
4.3.3. <i>Discriminant Validity</i> (Validitas Diskriminan)	95
4.3.4. Uji Reliabilitas.....	97
4.4. Evaluasi Model Struktural (<i>Inner Model</i>).....	98
4.4.1. <i>Goodness of Fit</i> (GoF)	98
4.5. Hasil Uji Hipotesis.....	100
4.5.1. Kesimpulan Hipotesis.....	104
4.6 Upaya yang dilakukan agar kedai kopi “JOKOPI” dapat bertahan pada masa pademi Covid-19	105
BAB V KESIMPULAN DAN SARAN.....	114
Kesimpulan	114
Saran.....	115
Daftar Pustaka	116
LAMPIRAN	122

DAFTAR TABEL

No	Judul	Halaman
2.1	Evaluasi Model Pengukuran	36
3.1.	Skala Linkert.....	41
3.2.	Indikator Variabel Pengalaman Pelanggan	42
3.3.	Variabel Ekuitas Merek.....	44
3.4.	Variabel Indeks Keputusan Pembelian	46
3.5	Indeks Pengujian	49
4.1.	Karateristik Responden Berdasar Jenis Kelamin	55
4.2.	Karateristik Responden Berdasar Usia.....	56
4.3.	Karateristik Responden Berdasar Pendidikan.....	57
4.4.	Karateristik Responden Berdasar Pekerjaan	57
4.5.	Karateristik Responden Berdasar Pendapatan	58
4.6.	Karateristik Responden Berdasar Tempat Tinggal	58
4.7.	Karateristik Responden Berdasar Status Pernikahan	59
4.8	Data Penjualan Kopi	60
4.9.	Hasiloutput Combined Loading And Cross Loading	62
4.10.	Hasil Convergent Validity Pengalaman Pelanggan	64
4.11	Pengalaman Pelanggan Jokopi.....	64
4.13	Ekuitas Merek Jokopi.....	77
4.14.	Hasil Convergent Validity Keputusan Pembelian.....	84
4.15	Keputusan Pembelian.....	85
4.16.	Inner Model.....	98
4.17	<i>Goodness Of Fit</i>	99
4.18.	Hasil Output Latent Variable Coefficients.....	92
4.19.	Nilai Ave	93
4.20.	Analisis Standart Error.....	94
4.21	Validitas Diskriminan Pengalaman Pelanggan	95
4.22.	Validitas Diskriminan Ekuitas Merek.....	96
4.23	Validitas Diskriminan Keputusan Pembelian	97
4.24.	Nilai Composite Reliability Dan Cronbach's Alpha Coefficients.....	97
4.25.	<i>Dirrect Effects</i>	100

4.26 Hipotesis.....	104
---------------------	-----

DAFTAR GAMBAR

No	Judul	Halaman
2.1.	Model Branded Customer Experience	16
2.2.	Proses Keputusan Pembelian Konsumen.....	29
2.3.	Kerangka Pemikiran.....	37
2.4	Paradigma Penelitian.....	50
4.1	Aplikasi Go Food	88
4.2	Aplikasi Grab Food	88
4.3	Hasil Olah Data Warppls	102
4.4	Plot Non Linear	104
4.5	Pemberian Jarak Pada Tempat Duduk	108
4.6	Pemberian Jarak Antrian.....	108
4.7	Pembersihan Menggunakan Desinfektan.....	109
4.8	Pengecekan Suhu Tubuh.....	109
4.10	Kemasan Kopi 1 Liter	111
4.11	Bingkisan Blusukan	111
4.12	Program Kopi Blusukan	112

DAFTAR LAMPIRAN

No	Judul	Halaman
1.	Surat Ijin Penelitian.....	122
2.	Surat Edaran Pemulihan Akivitas Perdagangan Masa Pandemi Covid-19	123
3.	Kuisisioner Penelitian.....	153
4.	Hasil Combined Loading And Cross Loading	157
5.	Media Sosial Jokopi	159