

**PENGARUH CUSTOMER ENGAGEMENT DAN SOCIAL MEDIA  
MARKETING TERHADAP BRAND LOYALTY PADA  
PENGGUNA APLIKASI SHOPEE**

**SKRIPSI**



**OLEH:**

**SETYO FEBRI LAKSAMANA PUTRA  
19012010365/FEB/EM**

**PROGRAM STUDI EKONOMI MANAJEMEN  
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS  
UNIVERSITAS PEMBANGUNAN NASIONAL “VETERAN”  
JAWA TIMUR  
2023**

**PENGARUH CUSTOMER ENGAGEMENT DAN SOCIAL MEDIA MARKETING  
TERHADAP BRAND LOYALTY PADA  
PENGGUNA APLIKASI SHOPEE**

**SKRIPSI**

**Diajukan Untuk Memenuhi Sebagian Persyaratan  
Dalam Memperoleh Gelar Sarjana Manajemen  
Program Studi Manajemen**



**Diajukan Oleh:**

**SETYO FEBRI LAKSAMANA PUTRA  
19012010365/FEB/EM**

**PROGRAM STUDI EKONOMI MANAJEMEN  
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS  
UNIVERSITAS PEMBANGUNAN NASIONAL “VETERAN”  
JAWA TIMUR  
2023**

**SKRIPSI**

**PENGARUH CUSTOMER ENGAGEMENT DAN SOCIAL MEDIA MARKETING TERHADAP BRAND LOYALTY PADA PENGGUNA APLIKASI SHOPEE**

**Disusun Oleh:**

**SETYO FEBRI LAKSAMANA PUTRA**  
19012010365/FEB/EM

Telah Dipertahankan dan Diterima oleh Tim Penguji Skripsi  
Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis  
Universitas Pembangunan Nasional "Veteran" Jawa Timur  
Pada Tanggal : 15 September 2023

Koordinator Program Studi Manajemen

Pembimbing Utama

Fakultas Ekonomi dan Bisnis

Dr. Wiwik Handayani, S.E., M.Si.  
NIP. 196901132021212003

Rizky Dermawan, S.E., M.M.  
NIP. 197210042001121001

Mengetahui,

Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis  
Universitas Pembangunan Nasional "Veteran" Jawa Timur

Dra. Ec. Tri Kartika Pertwi, M.Si., CRE  
NIP. 196304201991032001

Scanned with CamScanner

## **SURAT PERNYATAAN ORISINALITAS KARYA**

Yang bertanda tangan di bawah ini :

Nama Lengkap : Setyo Febri Laksamana Putra  
NPM : 19012010365  
NIK : 3578050202000001  
Tempat/Tanggal Lahir : Surabaya, 2 Februari 2000  
Alamat : Jl. Pare Baru, Desa Kandangan, Kec. Kandangan  
Kab. Kediri  
Judul Skripsi : Pengaruh *Customer Engagement Dan Social Media Marketing Terhadap Brand Loyalty Pada Pengguna Aplikasi Shopee*

Saya menyatakan bahwa skripsi ini merupakan hasil dari pemikiran sendiri, serta bukan dari saduran/terjemahan/plagiarisme.

Demikianlah pernyataan ini dibuat dalam keadaan sadar dan tanpa ada unsur paksaan dari siapapun. Jika di kemudian hari terbukti ada unsur plagiarisme maka kelulusan akan dibatalkan, saya bersedia dibatalkannya gelar akademik yang telah saya raih.

Surabaya, 15 September 2023

Yang Menyatakan



Setyo Febri Laksamana Putra



Scanned with CamScanner

## KATA PENGANTAR

Puji syukur kepada Allah SWT berkat Rahmat dan Karunia-Nya kepada kita semua sehingga penulis dapat menyelesaikan penyusunan skripsi ini bertujuan untuk memenuhi syarat – syarat untuk penyelesaian program studi pendidikan strata satu, Fakultas Ekonomi dan Bisnis, Jurusan Manajemen, Universitas Pembangunan nasional “Veteran” Jawa Timur dengan judul **“PENGARUH CUSTOMER ENGAGEMENT DAN SOCIAL MEDIA MARKETING TERHADAP BRAND LOYALTY PADA PENGGUNA APLIKASI SHOPEE”**.

Dalam penyusunan skripsi ini, penulis masih mengalami kesulitan dan penulis menyadari dalam penulisan skripsi ini masih jauh dari kesempurnaan. Untuk itu, penulis sangat mengharapkan kritik dan saran yang dapat membangun damai kesempurnaan skripsi ini. Karena itu pada kesempatan ini penulis ingin mengucapkan terima kasih yang sebesar-besarnya kepada :

1. Bapak Prof. Dr. Ir. Akhmad Fauzi, MMT selaku Rektor UPN “Veteran” Jawa Timur.
2. Ibu Dr. Dra. Ec. Tri Kartika Pertiwi, M.Si, CRP selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis UPN “Veteran” Jawa Timur.
3. Ibu Dr. Wiwik Handayani, S.E., M.Si. selaku Koordinator Program Studi Manajemen Universitas Pembangunan Nasional “Veteran” Jawa Timur.
4. Bapak Rizky Dermawan, SE, MM selaku Dosen Pembimbing yang selalu sabar dan telah meluangkan waktunya untuk memberikan bimbingan, masukan, saran, petunjuk dan perhatian hingga penulisan penelitian ini

selesai.

5. Seluruh staff dosen dan pengajar Fakultas Ekonomi dan Bisnis UPN “Veteran” Jawa Timur yang telah memberikan ilmu yang bermanfaat.
6. Ibu tercinta Setiyowati yang selalu menjadi sumber kasih sayang, dukungan, dan inspirasi sepanjang hidupku. Terima kasih atas doa-doa Ibu, kepercayaan tanpa batas, serta kekuatan yang Ibu berikan. Kehadiran Ibu adalah pilar kokoh dalam hidupku, yang mendorongku untuk terus berkembang dan meraih impian. Semua yang telah Ibu lakukan dan berikan selalu menjadi motivasi terbesarku.
7. Aida Kurnia Sari yang selalu ada di sampingku sepanjang perjalanan ini, terima kasih yang tulus atas waktu dan semangat yang telah anda curahkan. Kebersamaan kita dalam proses ini memberikan warna dan makna yang lebih dalam dalam perjalanan akademis saya. Anda adalah penyemangat yang terus memberikan cahaya dalam setiap langkah saya, dan bersamamu, semuanya menjadi lebih bermakna dan berarti.
8. Saya ucapkan terimakasih pada teman-teman saya Idham, Daffaul, Nashir, Levy dan saudara saya Frisda yang telah banyak membantu selama penulisan penelitian ini memberi saran dan diskusi yang tak ternilai harganya. Saya beruntung memiliki teman-teman seperti kalian yang selalu ada dalam setiap langkah saya.
9. Seaya ucapan terimakasih pada teman-teman saya yang sudah meneman saya dari awal semester Dewa, Dhava, Tsabita, Daffa, Eva, Nana, dan Gagas.

yang selalu bersama selama perjalanan ini, saya ingin mengucapkan terima kasih yang mendalam atas dukungan dan persahabatan kalian.

10. Teman-teman sekaligus rekan-rekan setim dalam Tim Barokah, yang telah menjadi bagian penting dalam hidup saya, saya ingin mengucapkan terima kasih yang tak terhingga atas dukungan, kerjasama, dan persahabatan. Terima kasih telah menjadi bagian dari perjalanan yang berharga.
11. Semua pihak yang tidak dapat penulis tulis satu per satu yang telah banyak membantu selama penulisan penelitian ini.

Penulis mengharapkan dengan adanya penelitian ini dapat menambah wawasan dalam berpikir untuk lebih maju dan bermanfaat bagi yang berkepentingan. Penulis menyadari bahwa penulisan ini masih jauh dari sempurnya sehingga mengharapkan kritik dan saran yang membangun sehingga berguna bagi penyusunan untuk menyempurnakan penulisan penelitian ini.

Surabaya, 18 Agustus 2023

Penulis

## DAFTAR ISI

<b>KATA PENGANTAR.....</b>	<b>3</b>
<b>DAFTAR GAMBAR.....</b>	<b>vii</b>
<b>DAFTAR TABEL .....</b>	<b>viii</b>
<b>BAB I.....</b>	<b>1</b>
<b>PENDAHULUAN.....</b>	<b>1</b>
1.1    Latar Belakang .....	1
1.2    Perumusan Masalah.....	11
1.3    Tujuan Penelitian.....	11
1.4    Manfaat Penelitian.....	12
<b>BAB II .....</b>	<b>13</b>
<b>TINJAUAN PUSTAKA .....</b>	<b>13</b>
2.1    Penelitian Terdahulu.....	13
2.2    Tinjauan Teori .....	17
2.2.1 <i>Customer Engagement</i> .....	17
2.2.2 <i>Social Media Marketing</i> .....	20
2.2.3 <i>Brand Loyalty</i> .....	23
2.3    Hubungan Antar Variabel .....	25
2.3.1    Pengaruh <i>Customer Engagement</i> terhadap <i>Brand Loyalty</i> .....	25
2.3.2    Pengaruh <i>Social Media Marketing</i> terhadap <i>Brand Loyalty</i> .....	25
2.4    Kerangka Konseptual .....	26
2.5    Hipotesis.....	27
<b>BAB III.....</b>	<b>28</b>
<b>METODE PENELITIAN.....</b>	<b>28</b>
3.1    Definisi Operasional dan Pengukuran Variabel .....	28
1.    Variabel Independen (Bebas) .....	28
2.    Variabel Dependen (Terikat).....	30
3.    Pengukuran Variabel .....	30

3.2	Teknik Penentuan Sampel .....	31
3.2.1	Populasi .....	31
3.2.2	Sampel.....	32
3.3	Teknik Pengumpulan Data .....	33
3.3.1	Jenis Data .....	33
3.3.2	Metode Pengumpulan Data .....	34
3.4	Teknik Pengujian Instrumen .....	34
3.4.1	Uji Validitas .....	34
3.4.2	Uji Reabilitas.....	35
3.5	Metode Analisis Data dan Uji Hipotesis .....	35
3.5.1	Metode Analisis Data.....	35
3.5.2	Kegunaan Metode PLS .....	37
3.5.3	Cara Kerja PLS .....	37
3.5.4	Cara Kerja PLS .....	38
3.5.5	Asumsi PLS.....	47
3.5.6	Ukuran Sampel.....	47
<b>BAB IV</b>	<b>.....</b>	<b>49</b>
<b>HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN</b>	<b>.....</b>	<b>49</b>
4.1	Deskripsi Objek Penelitian .....	49
4.1.1	Sejarah Umum Perusahaan .....	49
4.1.2	Visi dan Misi Shopee .....	50
4.2	Analisis Deskripsi Karakteristik Responden .....	51
4.3	Deskripsi Variabel Penelitian .....	53
4.3.1	Deskripsi Variabel <i>Customer Engagement</i> (X1).....	53
4.3.2	Deskripsi Variabel <i>Social Media Marketing</i> (X2) .....	57
4.3.3	Deskripsi Variabel <i>Brand Loyalty</i> (Y) .....	59
4.4	Analisis Data .....	62
4.4.1	Evaluasi Outlier.....	62
4.4.2	Model Pengukuran ( <i>Outer Loading</i> ).....	64
4.4.3	Model Struktural ( <i>Inner Model</i> ).....	69

4.4.4	Uji Hipotesis (Pengaruh Langsung) .....	72
4.5	Pembahasan .....	73
4.5.1	Pengaruh <i>Customer Engagement</i> Terhadap <i>Brand Loyalty</i> .....	73
4.5.2	Pengaruh <i>Social Media Marketing</i> Terhadap <i>Brand Loyalty</i> .....	75
<b>BAB V</b>	.....	<b>77</b>
<b>KESIMPULAN DAN SARAN</b>	.....	<b>77</b>
5.1	Kesimpulan.....	77
5.2	Saran .....	78
<b>DAFTAR PUSTAKA</b>	.....	<b>80</b>
<b>LAMPIRAN</b>	.....	<b>84</b>

## **DAFTAR GAMBAR**

Gambar 1. 1 Grafik Pengguna Internet di Indonesia 2019-2022 .....	1
Gambar 1. 2 Top E-Commerce berdasarkan <i>ranking</i> Play Store Kuartal I -Kuartal II .....	3
Gambar 1. 3 Ulasan aplikasi Shopee pada App Store.....	5
Gambar 1. 4 Ulasan aplikasi Shopee pada Play Store .....	5
Gambar 1. 5 <i>The Map of e-commerce</i> di Indonesia .....	6
Gambar 2. 1 Kerangka Konseptual Penelitian .....	26
Gambar 3. 1 Diagram Jalur PLS .....	39
Gambar 4. 1 Diagram Jalur Hasil Output PLS.....	71

## **DAFTAR TABEL**

Tabel 3. 1 Penilaian Skala Likert .....	31
Tabel 4. 1 Karakteristik Responden Berdasarkan Jenis Kelamin .....	51
Tabel 4. 2 Karakteristik Responden Berdasarkan Usia.....	52
Tabel 4.3 Frekuensi Hasil Jawaban Responden Mengenai Customer Engagement (X1) .....	54
Tabel 4. 4 Frekuensi hasil Jawaban Responden Mengenai Social Media Marketing (X2) .....	57
Tabel 4. 5 Frekuensi Hasil Jawaban Responden Mengenai Brand Loyalty (Y) ...	60
Tabel 4. 6 Hasil Uji Outlier.....	63
Tabel 4. 7 Nilai Factor Loading .....	64
Tabel 4. 8 Cross Loadings.....	66
Tabel 4. 9 Construct Reliability dan Validity .....	67
Tabel 4. 10 Latent Variable Correlations .....	68
Tabel 4. 11 R-Square.....	69
Tabel 4. 12 Uji Kausalitas (Inner Weight) .....	72

**PENGARUH CUSTOMER ENGAGEMENT DAN SOCIAL  
MEDIAMARKETING TERHADAP BRAND LOYALTY  
PADA PENGGUNA APLIKASI SHOPEE**

**Oleh**

**SETYO FEBRI LAKSMANA PUTRA  
19012010365/FEB/EM**

**Abstraksi**

Dalam persaingan sengit di antara berbagai platform marketplace untuk memberikan pengalaman berbelanja online yang terbaik, perusahaan perlu mempertimbangkan faktor keterlibatan konsumen dan pemasaran media sosial. Faktor-faktor ini memiliki peran penting dalam menarik minat pengguna terhadap platform dan berpengaruh pada loyalitas pelanggan untuk tetap menggunakan platform tersebut. Penelitian ini bertujuan untuk menyelidiki pengaruh keterlibatan konsumen dan pemasaran media sosial terhadap loyalitas merek di antara pengguna aplikasi Shopee di Surabaya. Penelitian ini dilakukan dengan pendekatan kuantitatif dan melibatkan 96 responden sebagai sampel. Sampel dipilih menggunakan metode purposive sampling dengan pendekatan snowball sampling. Data yang digunakan terdiri dari data primer dan data sekunder. Metode analisis yang diterapkan adalah structural equation modeling (SEM) berbasis komponen, menggunakan alat analisis partial least square (PLS) dengan uji validitas, uji reliabilitas dan uji hipotesis. Dari hasil penelitian ini membuktikan bahwa : (1) *customer engagement* berpengaruh positif dan signifikan terhadap *brand loyalty*. (2) *social media marketing* berpengaruh positif dan signifikan terhadap *brand loyalty*

Kata Kunci : *Customer Engagement; Social Media Marketing; Brand Loyalty*