

**PENGARUH ATRIBUT PRODUK, PERSEPSI HARGA TERHADAP  
KEPUTUSAN PEMBELIAN PRODUK TELEVISI DI OUTLET  
PT. UFO ELEKTRONIKA KERTAJAYA SURABAYA**

**SKRIPSI**

**Diajukan Untuk Memenuhi Persyaratan  
Dalam Memperoleh Gelar Sarjana Ekonomi dan Bisnis  
Program Studi Manajemen**



**Diajukan Oleh :**

**MUHAMMAD PANDHU DEWANATA**  
**NPM 1312010218/FEB/EM**

**FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS  
UNIVERSITAS PEMBANGUNAN NASIONAL "VETERAN"  
JAWA TIMUR**

**2021**

**SKRIPSI**

**PENGARUH ATRIBUT PRODUK, PERSEPSI HARGA TERHADAP  
KEPUTUSAN PEMBELIAN PRODUK TELEVISI DI OUTLET  
PT. UFO ELEKTRONIKA KERTAJAYA SURABAYA**

**Disusun Oleh :**

**MUHAMMAD PANDHU DEWANATA**  
**NPM 1312010218/FEB/EM**

**Telah Dipertahankan Dihadapan dan Diterima oleh Tim Penguji Skripsi  
Pada Tanggal 15 Januari 2021**

**Pembimbing Utama**



**Risky Dermawan, SE.,MM.**  
**NIP. 1972 1004 2001 121000**

**Koordinator Program Studi Manajemen  
Fakultas Ekonomi dan Bisnis**



**Sulastri Irbayuni, SE., MM.**  
**NIP. 19620616 198903 2001**

**Mengetahui**

**Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis  
Universitas Pembangunan Nasional "Veteran" Jawa Timur**



**Prof. Dr. Swamsul Huda, S.E., M.T.**  
**NIP. 19590828 199003 1001**

## KATA PENGANTAR

Puji syukur penulis panjatkan kehadirat Allah SWT. yang telah memberikan nikmat serta ridho-Nya kepada penulis sehingga penulis dapat menyelesaikan Usulan (Proposal) Penelitian, yang berjudul **“Pengaruh Atribut Produk Dan Persepsi Harga Terhadap Keputusan Pembelian Produk Televisi Di Out let PT. Ufo Elektronika Kertajaya Surabaya”**. Penyusunan usulan penelitian ini diajukan untuk memenuhi sebagian persyaratan dalam memperoleh gelar sarjana ekonomi Jurusan Manajemen, Fakultas Ekonomi dan Bisnis UPN “Veteran” Jawa Timur.

Penulis menyadari bahwa keberhasilan dan kesuksesan tidak terlepas dari rahmat, karunia, dan pertolongan Allah SWT. serta tak luput juga bimbingan dan arahan dari berbagai pihak. Penulis mengucapkan banyak terima kasih kepada Bapak Rizky Dermawan, SE.,MM. selaku Dosen Pembimbing yang telah banyak memberikan pengarahan, masukan, motivasi, dan meluangkan waktu serta tenaganya dengan penuh keikhlasan dan kesabaran dalam membimbing penulis. Selanjutnya, penulis menyampaikan rasa hormat dan terima kasih kepada :  
Tidak lupa penulis juga mengucapkan banyak terimakasih atas bantuan dari pihak yang telah membantu dalam menyusun laporan ini, diantaranya kepada :

1. Ibu Sulastri Irbayuni, SE., MM. selaku Koordinator Program Studi Ekonomi Manajemen.
2. Bapak Prof. Dr. Syamsul Huda, SE., MM. Selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis UPN “Veteran” Jawa Timur.
3. Kedua orang tua yang telah memberikan do’a dan dukungan baik moral maupun material dan fasilitas kepada penulis.

Penulis menyadari bila dalam penyusunan proposal penelitian ini masih banyak kekurangan. Oleh karena itu, kritik dan saran yang membangun serta sumbangan pemikiran yang konstruktif dari semua pihak sangat penulis harapkan, guna kesempurnaannya.

Akhirnya, penulis berharap dengan selesainya penulisan usulan penelitian ini akan mendapatkan tanggapan positif bagi pembaca dan dapat membantu berbagai pihak, terlebih yang membutuhkan informasi terkait dengan isi tulisan usulan penelitian ini.

Surabaya, Januari 2021

Penulis

**PENGARUH ATRIBUT PRODUK DAN PERSEPSI HARGA TERHADAP  
KEPUTUSAN PEMBELIAN PRODUK TELEVISI DI OUTLET  
PT. UFO ELEKTRONIKA KERTAJAYA SURABAYA**

**Muhammad Pandhu Dewanata**

**ABSTRAK**

Perkembangan teknologi elektronik pertelevisian akibat dari globalisasi menjadikan perubahan serta kemajuan secara pesat sehingga para konsumen dihadapkan pada variasi model pilihan yang cukup banyak. Dalam melakukan pilihan produk televisi diperlukan beberapa pertimbangan yang seksama untuk menuju suatu keputusan pembelian. Penelitian ini bertujuan menganalisis pengaruh atribut dan persepsi harga terhadap keputusan pembelian produk televisi. Lokasi penelitian adalah *outlet* PT Ufo Elektronika Kertajaya Surabaya dengan sampel sebanyak 54 responden konsumen yang melakukan pembelian produk televisi di *outlet* PT. Ufo Elektronika Kertajaya Surabaya. Penelitian menggunakan metode analisis SEM-PLS dengan *software* WarpPLS. Hasil daripada penelitian ini, variabel atribut produk mempunyai pengaruh positif dan signifikan terhadap keputusan pembelian produk televisi di *outlet* PT. Ufo Elektronika Kertajaya Surabaya dan variabel persepsi harga televisi juga mempunyai pengaruh positif dan signifikan terhadap variabel keputusan pembelian televisi di *outlet* PT. Ufo Elektronika Kertajaya Surabaya.

***Keywords : Atribut Produk, Persepsi Harga, Keputusan Pembelian***

## DAFTAR ISI

<b>KATA PENGANTAR</b> .....	i
<b>ABSTRAK</b> .....	iii
<b>DAFTAR ISI</b> .....	iv
<b>DAFTAR TABEL</b> .....	viii
<b>DAFTAR GAMBAR</b> .....	ix
<b>DAFTAR LAMPIRAN</b> .....	x
<b>I. PENDAHULUAN</b> .....	1
1.1 Latar Belakang .....	1
1.2 Perumusan Masalah.....	8
1.3 Tujuan Penelitian.....	8
1.4 Manfaat dan Kegunaan Penelitian.....	8
1.4.1 Bagi Universitas.....	8
1.4.2 Bagi Peneliti Selanjutnya .....	9
1.4.3 Bagi Perusahaan.....	9
<b>II. TINJAUAN PUSTAKA</b> .....	10
2.1 Hasil Penelitian Terdahulu.....	10
2.2 Landasan Teori .....	14
2.2.1 Pengertian Atribut Produk .....	14
2.2.2 Indikator Atribut Produk .....	16
2.2.3 Pengertian Dan Indikator Persepsi Harga .....	17
2.2.4 Pengertian Keputusan Pembelian .....	22

2.2.5 Tahapan Proses Pengambilan Keputusan Pembelian .....	23
2.2.6 Indikator Keputusan Pembelian .....	26
2.2.7 Hubungan Antar Variabel .....	26
2.2.7.1 Pengaruh Atribut Produk Terhadap Keputusan Pembelian.....	26
2.2.7.2 Pengaruh Persepsi Harga Terhadap Keputusan Pembelian .....	29
2.3 Kerangka Konseptual.....	31
2.4 Hipotesis .....	31
<b>III. METODE PENELITIAN .....</b>	<b>32</b>
3.1 Definisi Operasional Dan Pengukuran Variabel.....	32
3.1.1 Definisi Operasional .....	32
3.1.2 Pengukuran Variabel.....	33
3.2 Teknik Penentuan Populasi Dan Sampel.....	34
3.2.1 Penentuan Populasi .....	34
3.2.2 Penentuan Sampel.....	34
3.3 Teknik Pengumpulan Data.....	35
3.3.1 Jenis Data .....	35
3.3.2 Sumber Data .....	35
3.3.3 Teknik Atau Metode Pengumpulan Data.....	36
3.4 Metode Analisis Data .....	37
3.4.1 Asumsi PLS .....	37
3.4.2 Sample Size .....	37
3.5 Structural Equation Modeling (SEM-PLS) .....	38
3.5.1 Tahapan Analisis SEM-PLS.....	40

<b>IV. HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN .....</b>	<b>46</b>
4.1 Deskripsi Obyek Penelitian .....	46
4.1.1 Sejarah Singkat PT. Ufo Elektronika Kertajaya Surabaya .....	46
4.1.2 Visi dan Misi PT Ufo Elektronika Kertajaya Surabaya.....	47
4.1.3 Produk Yang Ditawarkan PT. Ufo Elektronika Kertajaya Surabaya .....	47
4.2 Karakteristik Responden dan Deskripsi Hasil Penelitian .....	48
4.2.1 Karakteristik Responden Berdasarkan Jenis Kelamin .....	48
4.2.2 Karakteristik Responden Berdasarkan Usia .....	49
4.2.3 Karakteristik Responden Berdasarkan Pendidikan Terakhir .....	50
4.2.4 Karakteristik Responden Berdasarkan Jenis Pekerjaan .....	51
4.2.5 Deskripsi Hasil Variabel Atribut Produk (X1) .....	52
4.2.6 Deskripsi Hasil Variabel Persepsi Harga (X2) .....	53
4.2.7 Deskripsi Hasil Variabel Keputusan Pembelian (Y) .....	55
4.3 Analisis Data Penelitian .....	56
4.3.1 Evaluasi Hasil Uji Statistik Deskriptif .....	56
4.4 Interpretasi Hasil PLS .....	58
4.4.1 Pengujian Model Pengukuran (Outer Model) .....	58
4.4.2 Evaluasi Pengujian Struktural Model .....	62
4.4.3 Inner Model (Pengujian Model Strutral).....	63
4.5 Hasil Penelitian dan Pembahasan .....	64
<b>V. KESIMPULAN DAN SARAN .....</b>	<b>66</b>
5.1 Kesimpulan .....	66

5.2 Saran .....	66
<b>DAFTAR PUSTAKA .....</b>	<b>68</b>
<b>LAMPIRAN .....</b>	<b>70</b>

## DAFTAR TABEL

<b>Tabel</b>	<b>Judul</b>	<b>Halaman</b>
1.1	Rincian Penjualan Produk Televisi Di Out Let Ufo Elektronika Kertajaya Surabaya Dalam Bulan Nopember 2019 .....	5
3.1	Rule of Thumb Uji Validitas dan Uji Reliabilitas .....	44
4.1	Karakteristik Responden Berdasarkan Jenis Kelamin .....	49
4.2	Karakteristik Responden Berdasarkan Usia .....	49
4.3	Karakteristik Responden Berdasarkan Pendidikan Terakhir .....	50
4.4	Karakteristik Responden Berdasarkan Jenis Pekerjaan .....	51
4.5	Frekuensi Hasil Jawaban Responden Atribut Produk (X1) .....	52
4.6	Frekuensi Hasil Jawaban Responden Persepsi Harga (X2).....	54
4.7	Frekuensi Hasil Jawaban Responden Keputusan Pembelian (Y) .....	55
4.8	Evaluasi Hasil Uji Statistik Deskriptif Tiap Variabel Atribut Produk, Persepsi Harga Dan Keputusan Pembelian .....	57
4.9	Output Nilai Loading Konstruk Laten .....	59
4.10	Average Variance Extracted .....	60
4.11	Composite Reliability .....	60
4.12	Laten Variabel Correlations.....	61
4.13	Koefisien Determinasi (R-Square) .....	63
4.14	Path Coefficiens Atribut Produk dan Persepsi Harga Dengan Keputusan Pembelian .....	63
4.15	Direct Effect Antara Variabel X1 dan X2 Terhadap Y .....	64

## DAFTAR GAMBAR

<b>Gambar</b>	<b>Judul</b>	<b>Halaman</b>
2.1	Proses Keputusan Pembelian .....	23
2.2	Kerangka Konseptual .....	31
3.1	Hasil Nilai Pengukuran Setiap Variabel.....	34
3.2	Tahapan Analisis SEM-PLS (Ghozali dan Latan, 2015) .....	40
3.3	Model Kerangka Penelitian .....	43
4.1	Diagram Jalur Hasil Output WarpPLS 6.0.....	61
4.2	Lokasi Depan Out let PT. Ufo Elektronika Kertajaya Surabaya .....	89
4.3	Suasana Showroom Televisi Di Out let PT. Ufo Elektronika Kertajaya Surabaya .....	89
4.4	Peneliti dengan Karyawan Showroom Televisi Di Out let PT. Ufo Elektronika Kertajaya Surabaya .....	90
4.5	Peneliti, Karyawan dan Pengunjung Showroom Televisi Di Out let PT. Ufo Elektronika Kertajaya Surabaya .....	90
4.6	Suasana Dekorasi Showroom Televisi Di Out let PT. Ufo Elektronika Kertajaya Surabaya .....	91

## DAFTAR LAMPIRAN

<b>Lampiran</b>	<b>Judul</b>	<b>Halaman</b>
1	Cover Lampiran 1 .....	70
1	Lampiran Kuesioner Penelitian .....	71
2	Cover Lampiran 2 .....	73
2	Lampiran Data Jawaban Responden .....	74
3	Cover Lampiran Olah Data Penelitian .....	76
3.1	Input Data .....	77
3.2	Tabulasi Hasil Warp-PLS .....	79
3.3	Output Karakteristik Responden .....	80
3.4	Output Uji Statistik Deskriptive .....	85
3.5	Output Warp-PLS .....	85
4	Cover Lampiran Dokumentasi Penelitian .....	88