

**PENGARUH PERTUMBUHAN PENJUALAN TERHADAP  
STRUKTUR MODAL DENGAN PROFITABILITAS  
SEBAGAI VARIABEL INTERVENING**

**(Studi Pada Perusahaan *Property and Real Estate* di Bursa Efek  
Indonesia Periode 2016-2018)**

**SKRIPSI**



**Oleh :**

**DWI YUNI ASTUTI**

**NPM : 1612010152**

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN  
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS  
UNIVERSITAS PEMBANGUNAN NASIONAL “VETERAN”  
JAWA TIMUR  
2020**

**SKRIPSI**

**PENGARUH PERTUMBUAHAN PENJUALAN TERHADAP STRUKTUR  
MODAL DENGAN PROFITABILITAS SEBAGAI VARIABEL  
INTERVENING**

(Studi Pada Perusahaan *Property and Real Estate* di Bursa Efek Indonesia  
Periode 2016-2018)

**Disusun Oleh:**

**DWI YUNI ASTUTI**

1612010152/FEB/EM

Telah dipertahankan dihadapan dan diterima oleh Tim Penguji Skripsi Program Studi  
Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Pembangunan Nasional  
“Veteran” Jawa Timur

Pada tanggal: 23 juli 2020

Koordinator Program Studi Manajemen  
Fakultas Ekonomi dan Bisnis

Pembimbing Utama

Sulastri Irabvuni SE,MM  
NIP: 196206161989032001

Dr. Tri Kartika Pertiwi, S.E.,M.Si  
NIP: 196304301991032001

Mengetahui  
Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis  
Universitas Pembangunan Nasional “Veteran” Jawa Timur

Prof.Dr. Syamsul Huda, SE, MT  
NIP: 195908281990031001

## KATA PENGANTAR

*Assalamu'alaikum Wr. Wb.*

Dengan menyebut nama Allah SWT yang maha pengasih lagi maha penyayang yang telah mencurahkan rahmat dan karunia=Nya sehingga penulis dapat menyelesaikan skripsi yang berjudul **“PENGARUH PERTUMBUHAN PENJUALAN TERHADAP STRUKTUR MODAL DENGAN PROFITABILITAS SEBAGAI VARIABEL INTERVENING (Studi pada Perusahaan Property and Real Estate di Bursa Efek Indonesia pada periode 2016-2018)”**

Penyusunan proposal ini bertujuan untuk memenuhi syarat yang harus ditempuh untuk memperoleh gelar sarjana di Universitas Pembangunan Nasional “Veteran” Jawa Timur. Dalam menyusun proposal penelitian ini penulis mendapatkan banyak bantuan, motivasi, ide, saran serta do'a secara langsung maupun tidak langsung sampai proposal penelitian ini terselesaikan. Untuk itu penulis ingin mengucapkan terima kasih sebesar-besarnya kepada :

1. Tuhan Yang Maha Esa yang telah memberikan kemampuan serta kekuatan kepada penulis sehingga penyusunan proposal dapat tersusun.
2. Keluarga dan Orang tua tercinta, Ayahanda Karja'i (Alm), Ibunda Lamini, Kakak Agus Mahardika yang selalu memberikan dukungan baik secara moral maupun materil, motivasi, kepercayaan, cinta kasih dan doa yang

tiada henti kepada penulis sehingga mampu memberikan pencerahan yang sangat berarti bagi penulis serta segala dukungannya dalam penulisan proposal penelitian.

3. Bapak Prof. Dr. Ir. H. Akhmad Fauzi, M.MT selaku Rektor Universitas Pembangunan Nasional “Veteran” Jawa Timur.
4. Bapak Prof. Dr. Drs. Ec. Syamsul Huda, MT selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Pembangunan Nasional “Veteran” Jawa Timur.
5. Ibu Sulastri Irbayuni, S.E, M.M selaku Koordinator Program Studi Manajemen Universitas Pembangunan Nasional “Veteran” Jawa Timur.
6. Ibu Dr. Drs. Ec. Tri Kartika Pertiwi, M.Si selaku dosen pembimbing yang selalu memberikan bimbingan serta arahan pada penyusunan proposal penelitian.
7. Kepada sahabat-sahabatku Wildan, Galuh, Amir, Erni, Meisy, Lia, Ayuk Sundari, Sholikhah, Fajar, Novita yang selalu menjadi teman curhat, teman diskusi, memberikan masukan dan bantuan serta menemani penulis selama penyusunan proposal penelitian ini.
8. Seluruh rekan-rekan seperjuangan serta sahabat penulis yang tidak bisa disebutkan satu persatu yang senantiasa memberikan semangat dan mengingatkan penulis ketika melakukan kesalahan.

Hanya ucapan terima kasih yang bisa penulis berikan. Akhirnya atas segala kekurangan dari proposal penelitian ini, sangat diharapkan kritik dan saran yang

membangun dari semua pembaca demi perbaikan di masa yang mendatang. Semoga penelitian ini dapat memberikan konstribusi positif serta bermanfaat bagi semua pihak yang membaca. Aamiin yaa rabbal alamin.

Surabaya, 26 Februari 2020

Penulis

## DAFTAR ISI

**HALAMAN JUDUL  
LEMBAR PERSETUJUAN**

<b>KATA PENGANTAR .....</b>	<b>i</b>
-----------------------------	----------

<b>DAFTAR ISI .....</b>	<b>vi</b>
-------------------------	-----------

<b>DAFTAR TABEL .....</b>	<b>vii</b>
---------------------------	------------

<b>DAFTAR GAMBAR .....</b>	<b>viii</b>
----------------------------	-------------

**BAB I PENDAHULUAN**

1.1 Latar Belakang .....	1
1.2 Rumusan Masalah .....	10
1.3 Tujuan Penelitian.....	11
1.4 Manfaat Penelitian.....	11

**BAB II TINJAUAN PUSTAKA**

2.1 Penelitian Terdahulu .....	13
2.2 Landasan Teori .....	17
2.2.1 Pengertian Modal .....	17
2.2.2 Struktur Modal.....	18
2.2.2.1 Rasio Struktur Modal.....	20
2.2.2.2 Arti Penting Struktur Modal.....	22
2.2.2.3 Komponen Struktur Modal .....	23
2.2.2.4 Teori Struktur Modal .....	26
2.2.3 Pengertian Penjualan .....	28
2.2.4 Pertumbuhan Penjualan.....	29
2.2.5 Profitabilitas.....	31
2.2.6 Hubungan Antar Variabel .....	34
2.2.6.1 Pengaruh Pertumbuhan Penjualan terhadap Struktur Modal .	34
2.2.6.2 Pengaruh Profitabilitas terhadap Struktur Modal .....	36
2.2.6.3 Pengaruh Pertumbuhan Penjualan terhadap Profitabilitas .....	37
2.2.7 Kerangka Konseptual.....	38
2.2.8 Hipotesis .....	38

**BAB III METODE PENELITIAN**

3.1 Definisi Operasional dan Pengukuran Variabel .....	39
3.1.1 Variabel Dependen.....	39
3.1.1.1 Struktur Modal .....	39
3.1.2 Variabel Independen .....	40
3.1.2.1 Pertumbuhan Penjualan .....	40
3.1.3 Variabel Intervening .....	40
3.2 Teknik Penentuan Sampel.....	41
3.2.1 Populasi .....	41
3.2.2 Sampel.....	41
3.3 Teknik Pengumpulan Data.....	43
3.3.1 Jenis Data.....	43
3.3.2 Sumber Data .....	43
3.3.3 Pengumpulan Data .....	43
3.4 Teknik Analisis dan Uji Hipotesis.....	44
3.4.1 Teknik Analisis .....	44
3.4.2 Uji Asumsi Klasik .....	46
3.4.2.1 Uji Normalitas .....	47
3.4.2.2 Uji Multikolinearitas.....	48
3.4.2.3 Uji Heteroskedastisitas .....	48
3.4.2.4 Uji Autokorelasi .....	49
3.4.3 Uji Hipotesis .....	50
3.4.3.1 Uji Simultan (Uji F).....	50
3.4.3.2 Uji Parsial (Uji T) .....	51
3.4.3.3 Koefisien Determinasi .....	51
<b>BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN</b>	
4.1 Deskripsi Objek Penelitian.....	53
4.1.1 Sejarah dan Gambaran singkat perusahaan property & real estate .....	53
4.1.2 Visi dan Misi Bursa Efek Indonesia (BEI).....	55
4.2 Deskripsi Hasil Penelitian .....	56
4.2.1 Struktur Modal.....	56
4.2.2 Pertumbuhan Penjualan.....	58
4.2.3 Profitabilitas.....	59

4.3 Analisis dan Pengujian Hipotesis .....	59
4.3.1 Uji Outlier.....	59
4.3.2 Hasil Uji Asumsi Klasik.....	62
4.3.2.1 Uji Normalitas .....	62
4.3.2.2 Uji Multikolinearitas.....	63
4.3.2.3 Uji Heteroskedastisitas .....	65
4.3.2.4 Uji Autokorelasi .....	68
4.3.3 Analisis Jalur (path analysis) .....	70
4.3.3.1 Merumuskan Persamaan Strukturalnya dan Koefisien Jalur secara Parsial.....	70
4.4 Pembahasan Hasil Penelitian .....	79
4.4.1 Pengaruh Pertumbuhan Penjualan terhadap Struktur Modal.....	79
4.4.2 Pengaruh Pertumbuhan Penjualan terhadap Profitabilitas .....	81
4.4.3 Pengaruh Profitabilitas terhadap Struktur Modal .....	82
4.4.4 Pengaruh Pertumbuhan Penjualan terhadap Struktur Modal Melalui Profitabilitas .....	84
<b>BAB V PENUTUP</b>	
5.1 Kesimpulan .....	86
5.2 Saran .....	87

**DAFTAR TABEL**

Tabel 1.1 Rata-rata DER perusahaan property and realestate .....	6
Tabel 3.1 Hasil pemilihan sampel .....	42
Tabel 4.1 Uji Outlier .....	60
Tabel 4.2 Uji Normalitas .....	63
Tabel 4.3 Uji Multikolinieritas .....	64
Tabel 4.4 Uji Heteroskedastisitas .....	67
Tabel 4.5 Uji Autokorelasi .....	69
Tabel 4.6 Uji Koefisien Determinasi ( $R^2$ ) Substruktural 1 .....	71
Tabel 4.7 Uji F Substruktural 1 .....	72
Tabel 4.8 Uji t hitung Substruktural 1 .....	73
Tabel 4.9 Uji Koefisien Determinasi ( $R^2$ ) Substruktural 2 .....	74
Tabel 4.10 Uji F Substruktural 2 .....	74
Tabel 4.11 Uji t hitung Substruktural 2.....	75

**DAFTAR GAMBAR**

Gambar Konseptual	2.1	Kerangka
.....		
38		
Gambar Watson	4.1	Kurva Durbin
.....		
69		
Gambar Jalur	4.2	Diagram
.....		
76		

# **PENGARUH PERTUMBUHAN PENJUALAN TERHADAP STRUKTUR MODAL DENGAN PROFITABILITAS SEBAGAI VARIABEL INTERVENING**

Oleh :

DWI YUNI ASTUTI  
1612010152/FE/EM

## **ABSTRAK**

Bagi perusahaan struktur modal merupakan faktor yang sangat penting untuk kelangsungan hidup perusahaan karena struktur modal dapat memberikan efek yang besar terhadap kondisi keuangan perusahaan. Ada beberapa faktor yang dapat mempengaruhi struktur modal contohnya seperti pertumbuhan penjualan, profitabilitas. Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui (1) pengaruh langsung pertumbuhan penjualan terhadap struktur modal, (2) pengaruh langsung profitabilitas terhadap struktur modal (3) pengaruh langsung pertumbuhan penjualan terhadap profitabilitas (4) pengaruh tidak langsung melalui profitabilitas dalam memediasi pertumbuhan penjualan terhadap struktur modal pada perusahaan *property and real estate* di Bursa Efek Indonesia (BEI).

Pengambilan sampel dalam penelitian ini menggunakan teknik *purposive sampling* yaitu dengan pemilihan sampel menggunakan kriteria tertentu, sehingga terpilih sampel sebanyak 54 perusahaan *Property and Real Estate* yang terdaftar di Bursa Efek Indonesia (BEI). Pengumpulan data diperoleh dari [www.idx.co.id](http://www.idx.co.id). Metode analisis menggunakan persamaan path analisis dengan program SPSS.

Berdasarkan hasil pada penelitian ini menunjukkan bahwa (1) pertumbuhan penjualan memberikan kontribusi terhadap struktur modal. (2) profitabilitas tidak memberikan kontribusi terhadap struktur modal. (3) pertumbuhan penjualan memberikan kontribusi terhadap profitabilitas. (4) profitabilitas tidak mampu memediasi antara pertumbuhan penjualan terhadap struktur modal pada perusahaan *property and real estate* di Bursa Efek Indonesia (BEI).

**Kata Kunci:** Pertumbuhan Penjualan, profitabilitas, Struktur Modal